



MOTAENGIL

CENTRAL EUROPE



2015

SPRAWOZDANIE ROCZNE
ANNUAL REPORT

SPIS TREŚCI / TABLE OF CONTENTS

SPRAWOZDANIE ZARZĄDU Z DZIAŁALNOŚCI ZA ROK 2015 / ANNUAL REPORT 2015	3
RAPORT ZARZĄDCZY / MANAGEMENT REPORT ON THE COMPANY'S OPERATION	5
1. PERSPEKTYWA MAKROEKONOMICZNA / MACROECONOMIC FRAMEWORK	7
2. PERSPEKTYWA RYNKOWA I STRATEGICZNA / MARKET AND STRATEGIC FRAMEWORK	9
3. DZIAŁALNOŚĆ GOSPODARCZA W ROKU 2015 / REVIEW OF THE BUSINESS ACTIVITY IN 2015	10
4. PROGNOZY / OUTLOOK	34
5. POZOSTAŁE INFORMACJE OBOWIĄZKOWE / OTHER MANDATORY INFORMATION	35
6. PROPOZYCJA ZARZĄDU SPÓŁKI DOTYCZĄCA PODZIAŁU ROCZNEGO ZYSKU NETTO / THE MANAGEMENT BOARD'S PROPOSAL FOR THE APPROPRIATION OF THE NET PROFIT OF THE YEAR	35
SPRAWOZDANIE FINANSOWE / FINANCIAL STATEMENTS	37
1. WPROWADZENIE DO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ORAZ ZASADY RACHUNKOWOŚCI / INTRODUCTION TO THE FINANCIAL STATEMENTS AND ACCOUNTING POLICIES	44
2. DODATKOWE INFORMACJE I OBJAŚNIENIA / CLOSING REMARKS	73
OPINIA BIEGŁEGO REWIDENTA I RAPORT Z BADANIA / OPINION OF AUDITOR AND REVIEW REPORT	115
OPINIA NIEZALEŻNEGO BIEGŁEGO REWIDENTA / AUDITOR'S OPINION	116
1. INFORMACJE OGÓLNE / GENERAL INFORMATION	118
2. SYTUACJA MAJĄTKOWA I FINANSOWA SPÓŁKI / ECONOMIC AND FINANCIAL POSITION OF THE COMPANY	121
3. INFORMACJE SZCZEGÓŁOWE / DETAILED INFORMATION	123
4. UWAGI KOŃCOWE / CLOSING COMMENTS	126

SPRAWOZDANIE ZARZĄDU Z DZIAŁALNOŚCI ZA ROK 2015

ANNUAL REPORT 2015

Szanowni Państwo,

Rok 2015 był szczególnym czasem dla sektora budowlanego odzwierciedlającym przejście z jednej perspektywy finansowej UE do drugiej. Znaczący spadek liczby ogłaszanych przetargów publicznych w roku poprzedzającym przyczynił się do niższego względem oczekiwań wzrostu zamówień na rynku budowlanym o 2% rdr.

Pomimo to Mota-Engil Central Europe S.A. w 2015 roku odnotowała bardzo pozytywny wynik w działalności operacyjnej, a jej obroty zwiększyły się o 44,2% przy jednoczesnym wzroście marż operacyjnych do 4,0% oraz utrzymaniu pozytywnych tendencji we wszystkich wskaźnikach finansowych i gospodarczych.

Zwiększone obroty w 2015 roku były następstwem realizacji kluczowych projektów, takich jak: A1 Łódź Odcinek 2, S69 Żywiec, Obwodnica Nysy, S-11 Ostrów Wielkopolski – Obwodnica, Kraków KST Wielicka. W ujęciu strategicznym 2015 rok przyniósł Spółce pierwszy wygrany oraz terminowo ukończony kontrakt z sektora infrastruktury kolejowej.

Rok 2015 potwierdził również skuteczność naszej strategii handlowej, której odzwierciedleniem był wzrost portfela zamówień o 35%, osiągnął on na koniec 2015 roku poziom 2,1 mld PLN. Obecny poziom portfela zamówień jest dla Mota-Engil Central Europe S.A. gwarancją zrównoważonego rozwoju w latach kolejnych (realizacja projektów o wartości ok. 800 mln PLN w 2016 roku oraz gwarantowana realizacja projektów o wartości 900 mln PLN w 2017 roku), co pozwala Spółce skupić uwagę na poprawie marż operacyjnych.

Warto podkreślić, że w 2015 roku Spółka wygrała przetargi na realizację nowych projektów (wartości netto): S-3 Jawor (262,5 mln PLN), S-3 Lubin (212 mln PLN), S-17 Skrudki – Sielce (220 mln PLN), S-5 Radomicko – Kaczkowo (360,4 mln PLN), S-5 Kościan (246,4 mln PLN).

Mota-Engil Central Europe S.A. planuje zachować aktywną strategię handlową, której celem jest zapewnienie zrównoważonego portfela zamówień przy jednoczesnym zwiększeniu poziomu rentowności projektów poprzez zachowanie rygorystycznej i precyzyjnej strategii cenowej obejmującej właściwe oszacowanie rezerw celem zabezpieczenia się przed zmiennością kosztów i ryzykiem.

Zwiększenie wydajności przyczyniło się do wzrostu EBITDA i osiągnięcia wyniku 38,1 mln PLN (4,0%) w porównaniu do roku 2014, kiedy to spółka osiągnęła wynik 24,6 mln PLN (3,7%). Tendencja ta jest rezultatem realizowania strategii MECE obejmującej zapewnienie ciągłego szkolenia pracowników oraz

Ladies and Gentlemen,

The year 2015 has been specific in the construction sector reflecting the transition between both EU budget perspectives. The significant decline of in the release of public tenders in the previous year generated a lower than projected growth of the construction with a 2% yoy variation.

Mota-Engil Central Europe S.A. has however recorded a very positive performance with the turnover increasing by 44,2% and operational margins improving up to 4,0% together with a positive trend in all financial and economic indicators.

Increased turnover in 2015 has been supported by the execution of works in the following key projects: A1 Łódź Odcinek 2, S69 Żywiec, Obwodnica Nysy, S-11 Ostrów Wielkopolski – Obwodnica, Kraków KST Wielicka. Strategically, 2015 signals the successful award and timely delivery of the first Railway infrastructure project.

The year has also proven the effectiveness of our commercial strategy reflected in the increase of Order Book by 35% reaching at the end of the year the level of 2,1 BPLN. Present level of Order Book provides sustainability for Mota-Engil Central Europe S.A. performance in the following years (approx. 800 MPLN planned to be executed in 2016 and 900 MPLN already guaranteed for 2017) what allows the company to be in comfortable backlog position having its focus on margin improvements.

Highlight is made to the following new projects awarded in this period (net values): S-3 Jawor (262,5 MPLN), S-3 Lubin (212 MPLN), S-17 Skrudki – Sielce (220 MPLN), S-5 Radomicko – Kaczkowo (360,4 MPLN), S-5 Kościan (246,4 MPLN).

Mota-Engil Central Europe S.A. will maintain an active commercial strategy targeting to guarantee a sustainable level of Orders Backlog with increased profitability level by preserving a rigorous and accurate pricing strategy incorporating adequate level of provisions for costs variations and risk.

The increase of efficiency is reflected in EBITDA growth to the level of 38,1 MPLN (4,0%) in comparison with 2014 (24,6 MPLN / 3,7% MPLN), a tendency that reflects the company strategic decision to provide continuous training and retain key resources – human and machinery for the purposes of execution projects

zachowanie kluczowych zasobów sprzętowych dla celów realizacji projektów finansowanych z nowych funduszy UE i z programów rządowych.

W 2015 roku zaobserwowaliśmy pozytywny trend w zakresie poziomu zysku netto. Wskaźnik ten osiągnął poziom 4,5 mln PLN (względem -12,8 mln PLN w 2014 roku), potwierdzając tym samym odwrócenie negatywnej tendencji obserwowanej w poprzednich dwóch latach i dając podstawy do założenia pozytywnych perspektywy na lata kolejne.

Spółka odnotowała jednocześnie stabilny wynik finansowy przy niskim poziomie zadłużenia netto (0,17 mln PLN), reprezentując spadek o 9 mln PLN (-98%) w ujęciu rocznym oraz solidny poziom środków pieniężnych w wysokości 122,38 mln PLN na koniec roku.

Równocześnie Mota-Engil Central Europe S.A. nadal inwestuje w wiedzę i kompetencje swoich pracowników. Jesteśmy przekonani, że nasza inwestycja w kapitał ludzki zapewnia istotną przewagę konkurencyjną i pozwala skutecznie sprostać wymaganiom nowego cyklu inwestycji.

Spółka niezmiennie angażuje się w promowanie bezpieczeństwa. Działając w ramach umowy na rzecz Bezpieczeństwa w Budownictwie, MECE wpłynęła na poprawę bezpieczeństwa i zmniejszenie liczby wypadków w sektorze budowlanym.

Dzięki portfelowi zamówień na poziomie 2,1 mld PLN, Mota-Engil Central Europe S.A. patrzy w przyszłość z poczuciem zaangażowania i pewnością, że jest dobrze przygotowana do realizacji nowego cyklu inwestycji. Pozostajemy silnie zaangażowani w prowadzoną działalność i zdeterminowani do tego, aby systematycznie poprawiać osiąganе wyniki, zwiększając wartość Spółki dla udziałowców i jednocześnie utrzymując pozycję lidera w zakresie jakości i terminowości realizowanych projektów.

Chciałbym wyrazić uznanie dla wszystkich współpracowników za ich niezmiennie zaangażowanie osobiste i zawodowe. Pragnę również podziękować naszym udziałowcom za ich oddanie i wsparcie strategii firmy, naszym klientom za ich lojalność oraz naszym partnerom finansowym i dostawcom za cenną współpracę.

Antonio Martinho Ferreira Oliveira

PREZES ZARZĄDU

Antonio Oliveira

Prezes Zarządu

from new wave of EU funds and Government programs.

In 2015 year observed positive trend of net profit. The indicator reached 4,5 MPLN (vs. -12,8 MPLN in 2014) what confirms an inversion of the negative cycle observed during last two years and gives positive prospects for following years.

The company has simultaneously registered sound financial standing with low level of Net Debt (0,17 MPLN) and a strong cash position of 122,38 MPLN, representing YoY a decrease of 9 MPLN (-98%).

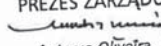
Simultaneously Mota-Engil Central Europe S.A. continued to invest in know-how and operational competences across the company divisions. We are strongly convicted that our investment in human capital is creating the source of critical competitive advantage allowing us to successfully face the new cycle of investments.

The company has also continued its commitment towards safety where acting within the framework Agreement for Safety in Construction, has improved the safety and reduced the number of accidents in the construction industry.

With an Order Book reaching level 2,1 BPLN, Mota-Engil Central Europe S.A. approaches the future with the sense of commitment and confidence of being prepared to execute the new cycle of investments. Our commitment remains strong; we are determined to systematically improve our results increasing Shareholder Value while maintaining a leadership position in terms of quality and timely delivery of projects to our Clients.

I would like to express a word of recognition to all our collaborators, for their continuous personal and professional dedication. I wish to thank also our shareholders for their commitment and support of the company's strategy, our clients for their loyalty and our financing institutions and suppliers for their valuable partnership.

Antonio Martinho Ferreira Oliveira

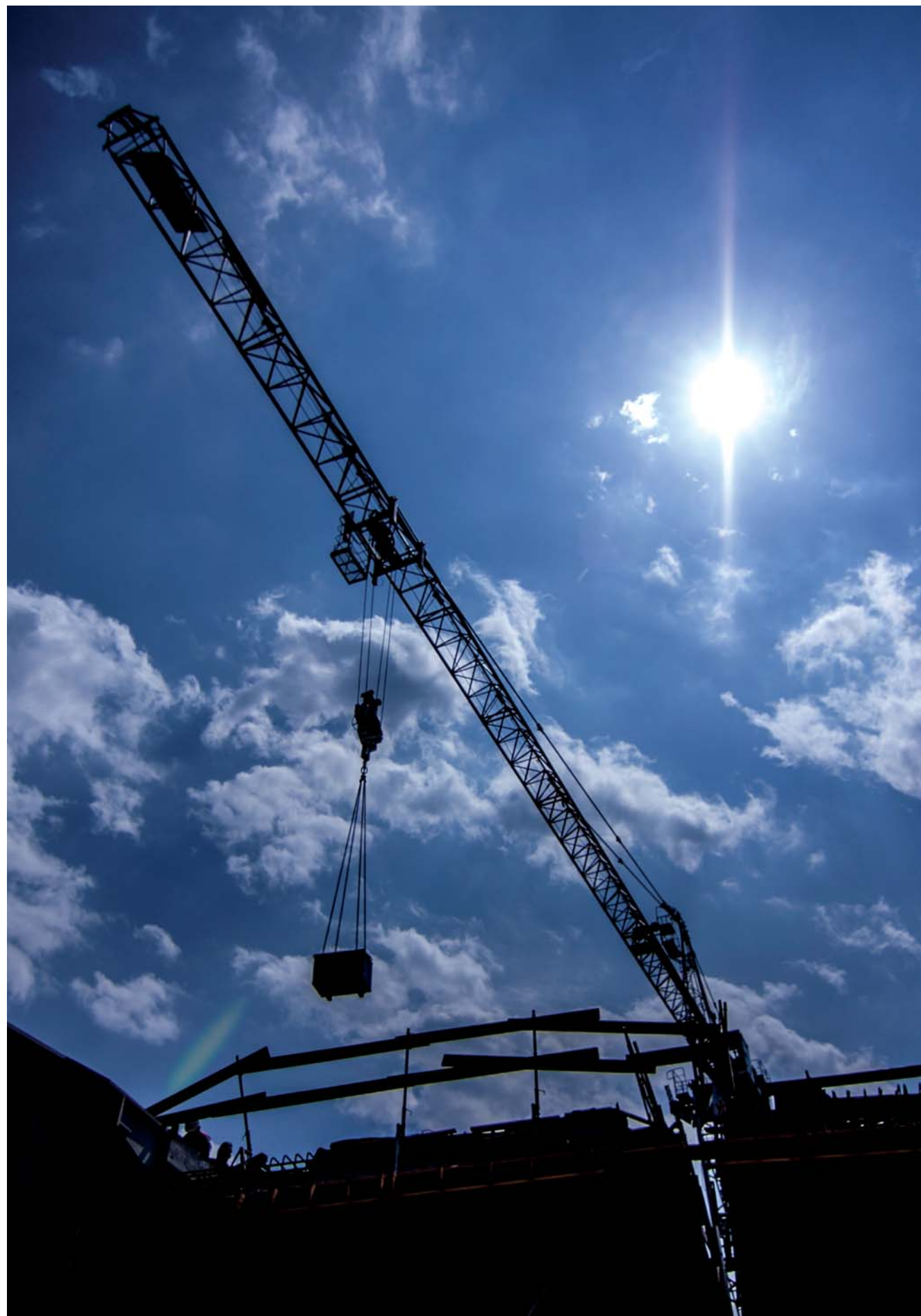
PREZES ZARZĄDU

Antonio Oliveira

President of the Management Board

RAPORT ZARZĄDCZY

MANAGEMENT REPORT

ON THE COMPANY'S OPERATION



1. PERSPEKTYWA MAKROEKONOMICZNA MACROECONOMIC FRAMEWORK

W roku 2015 gospodarka Polski kontynuowała wzrost, mimo trudnej sytuacji na rynkach międzynarodowych, konfliktów geopolitycznych oraz utrzymującej się deflacji. W ujęciu realnym, produkt krajowy brutto (PKB) przyszedł o 3,6% w porównaniu do 3,3% w roku poprzednim, osiągając tym samym najlepszy wynik od czterech lat i jednocześnie kolejny rok z rzędu jeden z wyższych poziomów wzrostu PKB w Unii Europejskiej.

Gospodarka Polski charakteryzowała się zrównoważonym wzrostem, którego motorem były trzy czynniki: konsumpcja, inwestycje i eksport. Największy wpływ miał popyt krajowy, w szczególności konsumpcja, która wzrosła o 3,2% (głównie jako efekt poprawiającej się sytuacji na rynku pracy, wzrostu siły nabywczej i wynagrodzeń na skutek deflacji), oraz inwestycje, które wzrosły o 6,1%. Wkład eksportu netto miał pozytywny wpływ na PKB, choć nieznaczny.

Wartość dodana brutto w gospodarce narodowej w 2015 roku wzrosła o 3,4%, wobec wzrostu o 3,3% w 2014 roku. Na wynik ten duży wpływ miały sektory budownictwa (wzrost o 4,4% wobec 5% w 2014 roku) oraz przemysłu (wzrost o 5,4% wobec 4% w 2014 roku). W 2015 roku zanotowano wyższą dynamikę produkcji budowlano-montażowej. Podobnie jak w roku ubiegłym, największy udział w strukturze miało budownictwo inżynieryjne, w następnej kolejności budownictwo niemieszaniowe oraz mieszkaniowe. Ceny produkcji budowlano-montażowej w 2015 roku, w stosunku do roku poprzedniego charakteryzowały się dalszym spadkiem (o 0,5%) wobec spadku o 1,2% w roku 2014.

Stopa bezrobocia rejestrowanego na koniec grudnia 2015 roku wyniosła 9,8% wobec 11,5% w 2014 roku, co stanowi kolejny rok spadku bezrobocia w Polsce. Średnioroczny wskaźnik inflacji CPI w 2015 roku, wyniósł -0,9% i obniżył się wobec 0,0% odnotowanego rok wcześniej. Największy wpływ na spadki cen miały koszty transportu (spadek o 8,9%).

Według wstępnych szacunków GUS, deficyt budżetu spadł i stanowił -2,5% PKB (wobec -3,3% w roku 2014), natomiast poziom długu publicznego sektora wzrósł i ukształtował się na poziomie 51,5% wobec 50,5% w 2014 roku.

W roku 2016 przewiduje się, że wzrost gospodarki polskiej będzie kontynuowany. Siłą napędową będzie poprawa sytuacji gospodarczej w strefie euro, niskie stopy procentowe wspierające inwestycje, a także osłabienie złotego względem walut głównych partnerów handlowych, co wpłynie korzystnie na eksport. Oczekiwania te odzwierciedlają prognozy Komisji Europejskiej, która przewiduje wzrost realnego PKB na poziomie 3,5% zarówno w 2016, jak i 2017 roku, co stawia Polskę w czołówce najsilniej rozwijających się gospodarek Unii Europejskiej.

In 2015 the Polish economy continued to grow, despite the difficult situation on international markets, geopolitical conflicts and persistent deflation. In real terms, gross domestic product (GDP) increased by 3.6% in comparison to 3.3% in 2014, thereby achieving the highest result in four years and at the same time one of the highest growth levels of GDP in the European Union.

Polish economy was characterized by balanced growth, driven by three factors: consumption, investment and export. The biggest contribution was domestic demand, especially consumption, which grew by 3.2% (mainly as a result of the improving situation on the labor market, increased purchasing power and wages as a result of deflation) and investments, which increased more than 6.1%. The contribution of net exports had a positive, albeit slight, impact on GDP.

Gross value added in the national economy in 2015 grew by 3.4%, compared with 3.3% in 2014. Such growth was mainly influenced by construction sector (an increase of 4.4% compared to 5% in 2014) and industry (growth by 5.4% compared to 4% in 2014). In 2015 higher dynamics in construction and assembly output was recorded. Similarly to last year, the largest share in the output structure was civil engineering, followed by non-residential and housing construction. Prices of construction and assembly production in 2015 were characterized by a further decline (by 0.5%), as compared with a decline of 1.2% in 2014.

The registered unemployment rate at the end of December 2015 was 9.8% compared with 11.5% in 2014, which was another year of falling unemployment in Poland. The average annual rate of CPI inflation in 2015 amounted to -0.9%, which was a decrease from 0.0% a year earlier. Transport costs had the biggest impact on price declines (decrease by 8.9%).

According to preliminary estimates of the Central Statistical Office, the budget deficit had fallen and accounted for -2.5% of GDP (against -3.3% in 2014), while the level of public sector debt increased and amounted to 51.5% compared to 50.5% in 2014.

In 2016 it is expected that the Polish economy will continue to grow. Its driving force will be the improvement in the economic situation in the euro area, low interest rates facilitating investments, as well as the weakening of the zloty against the currencies of major trading partners, which will benefit the exports. These expectations are mirrored by the European Commission that forecasts real GDP growth at 3.5% both in 2016 and 2017, what puts Poland at the forefront of the most growing economies in the European Union.

Czynnikami wzrostowym gospodarki polskiej pozostanie popyt krajowy oraz inwestycje, wspierane przez środki europejskie przeznaczone na finansowanie projektów infrastrukturalnych, zwłaszcza w drogownictwie i kolejnictwie.

Domestic demand still remains growth factor for Polish economy, together with investments, supported by European funds for the financing of infrastructure projects, especially in road and railway segments.



2. PERSPEKTYWA RYNKOWA I STRATEGICZNA MARKET AND STRATEGIC FRAMEWORK

Kolejny rok przyniósł dalszy wzrost portfela zamówień na kolejne lata, potwierdzając pozycję MECE jako jednego z liderów polskiego rynku budowlanego. Jednym z pozytywnych aspektów mających wpływ na taki stan rzeczy jest kolejna unijna perspektywa budżetowa i znaczne środki finansowe na rozwój sieci dróg w Polsce. Według Programu Budowy Dróg Krajowych na lata 2014–2023 (z perspektywą do 2025 roku), łączna wartość przewidywanych wydatków na zadania inwestycyjne, które będą mogły być realizowane w ramach Programu, wynosi około 107 mld zł. Przy czym rządowe plany inwestycyjne sięgają blisko 200 mld zł. To daje przeciętnie wydatki na poziomie 20–30 mld zł rocznie w ciągu kolejnych sześciu lat.

W roku 2015 Spółka wzięła udział w 95 postępowaniach przetargowych na wartość ponad 15 mld zł, z których udało się pozyskać blisko 1,7 mld zł na lata 2015–2018. To blisko trzykrotny wzrost do roku 2013, kiedy udało się wygrać niewiele ponad 600 mln zł. Pozwala to z większym spokojem patrzeć na kolejne lata, koncentrując się na poprawie wyników i poszukiwaniu tych dziedzin gospodarki, w których wykorzystując własne doświadczenie i zasoby, można z powodzeniem dywersyfikować portfel zamówień.

Spółka z determinacją zwiększa swoje możliwości w obszarze budownictwa kubaturowego, głównie mieszkaniowego, a także w realizacji projektów środowiskowych, tj. budowy zbiorników wodnych dla celów anty-powodziowych, regulacji rzek dla zwiększania ich żeglowności. Prowadzi analizy szans dalszego rozwoju w rozbudowie budownictwa przemysłowego, portów morskich oraz centrów logistycznych. W dziedzinie budownictwa kubaturowego głównym inwestorem pozostaje MEREM, ale Spółka poszerza swoje kontakty i ofertę dla innych klientów prywatnych, jak Echo Investment, Dom Development, Vantage, IKEA. W ciągu roku udało się podpisać umowę z Echo Investment na kolejny etap Sowińskiego (B i C) w Poznaniu na wartość blisko 30 mln zł. Ponadto utworzony w 2014 roku Dział Kolejowy MECE, mający za zadanie czynny udział w przetargach dla Polskich Kolei Państwowych S.A., w 2015 roku pozyskał swój pierwszy kontrakt w budownictwie kolejowym za ponad 33 mln zł brutto. Ponadto Spółka w dalszym ciągu uczestniczy w przetargach w formule PPP w obszarze utrzymania sieci dróg, budowy parkingów oraz obiektów użyteczności publicznej.

Spółka kontynuuje swoją działalność w obszarach, w których zapewniony jest stabilny wzrost, akceptowalne ryzyko oraz zysk na poziomie zapewniającym stały rozwój.

2015 brought further growth in the portfolio of orders for the next years, strengthening the position of MECE as one of the leaders in the construction market. Positive aspects having impact on the position of MECE are the forthcoming EU budget plans and considerable financial resources for the development of road network in Poland. According to the Program of Construction of National Roads for 2014–2023 (with the perspective until 2025) the total amount of expenses for investment projects, which will be executed under the Program amounts to PLN 107 billion, whereas governmental investment plans reach almost PLN 200 billion, thus maintaining average expenses at the level of PLN 20–30 million a year during the next 6 years.

In 2015 the Company took part in 96 tender procedures for almost PLN 15 billion, from which it managed to win almost PLN 1.7 billion for the years 2015–2018. This is almost a threefold increase in comparison to 2013, when the company managed to win slightly more than PLN 600 million. This allows the company to be confident about the next years and concentrate on the improvement of results and the search for new economic sectors where MECE could successfully diversify the portfolio of orders using its own experience and resources.

The Company consequently increases its opportunities in the sector of civil construction, mainly in residential housing as well as in implementation of environmental projects, i.e. the construction of reservoirs for protection against flood, regulation of rivers and the increase of their navigability. MECE analyzes opportunities of further development in sectors of industrial construction, ports and logistic centers. MEREM still remains the main investor in the sector of civil construction, however, the company develops relationships and extends the offer for private customers such as Echo Investment, Dom Development, Vantage, IKEA. In 2015 the Company entered into agreement with Echo Investment for the next stage of construction at Sowińskiego (stages B and C) in Poznań in the amount of PLN 30 million. Furthermore, Railway Department created in 2014 whose aim was to actively participate in tenders for Polskie Koleje Państwowe S.A. won the first tender in 2015 in railway construction sector amounting to gross PLN 33 million. Additionally, the Company still takes part in tenders in the PPP formula in the sector of road maintenance, construction of parkings and construction of public facilities.

Mota-Engil Central Europe continues its activity in sectors maintaining sustained growth, acceptable risk and profit at the level securing constant development.

3. DZIAŁALNOŚĆ GOSPODARCZA W ROKU 2015

REVIEW OF THE BUSINESS ACTIVITY

3.1. PRODUKCJA/KONTRAKTY

Dzięki bogatemu doświadczeniu zdobywanemu przez poprzednie lata zarówno w budownictwie infrastrukturalnym, jak i ogólnym, obejmującemu budowę autostrad, budowę i modernizację dróg krajowych, ulic i miejskich tras komunikacyjnych, wykonawstwo biurów, apartamentów, lotnisk, centrów handlowych, projektów kolejowych, prac elektroenergetycznych i parkingów, Spółka w 2015 roku mogła realizować wiele projektów o różnym stopniu skomplikowania, zgodnie z wymaganiami najnowszych technologii i norm jakościowych.

3.1.1. BUDOWNICTWO INŻYNIERYJNE

Poniżej przedstawiono najważniejsze kontrakty inżynieryjne realizowane w roku 2015:

- **Kraków KST Wielicka**

W 2013 roku rozpoczęła się budowa estakady łączącej linię tramwajową z ulicą Wielickiej i Lipskiej. Budowany odcinek jest kolejnym etapem Krakowskiego Szybkiego Tramwaju. Obiekt został oddany do użytku w sierpniu 2015 roku. Nowa trasa przebiega estakadą o długości 0,4 km nad torami kolejowymi i dworcem Płaszów. Na estakadzie, poza pojazdami komunikacji miejskiej, poruszać się mogą również rowerzyści i piesi, co ułatwia komunikację w okolicy i dostęp do dworca Płaszów. Dzięki estakadzie skrócił się czas przejazdu tramwajów w kierunku centrum miasta i wzrósł komfort podróży komunikacją miejską.

- **A1 Łódź**

Budowa autostrady A1 na odcinku Stryków–Tuszyn, rozpoczęta pod koniec 2014 roku, ma strategiczne znaczenie dla transportu międzynarodowego, krajowego oraz lokalnego, stanowić będzie ona wschodnią obwodnicę Łodzi. Budowana droga ma mieć nawierzchnię betonową, której trwałość, bez gruntownych remontów, szacuje się na 30 do 40 lat. Prace nad odcinkiem mają trwać 22 miesiące, wliczając okresy zimowe, tj. od 15 grudnia do 15 marca. Odcinek drogi od Węzła Brzeziny do Węzła Romanów budowany przez Mota-Engil Central Europe będzie miał 11 km długości, a jego wartość wynosi ponad 360 mln zł. Planowane zakończenie robót to druga połowa 2016 roku.

- **S11 Ostrów Wielkopolski**

Budowa II etapu obwodnicy Ostrowa Wielkopolskiego rozpoczęta w październiku 2014 roku jest kontynuacją I etapu obwodnicy, który został przekazany do użytkowania pod koniec 2009 roku. Dzięki wybudowaniu II etapu obwodnicy ruch tranzytowy przeniesie się z miasta na obwodnicę. Spowoduje to skrócenie czasu przejazdu drogą krajową nr 11 oraz usprawni ruch

3.1. PRODUCTION/CONTRACTS

Due to the extensive experience that Mota-Engil Central Europe had been gaining in previous years in infrastructure and in civil construction including: construction of highways, construction and modernization of roads, streets and urban routes, construction of office buildings, apartments, airports, shopping malls, railway, electromechanical works and parkings, in 2015 the company continued to realize many projects with varying degrees of complexity according to the latest technology and quality standards.

3.1.1. ENGINEERING CONSTRUCTION

Among the most important civil engineering contracts that were under realization in 2015 we should highlight the following:

- **Kraków Cracow Fast Tram Wielicka**

In 2013, construction of an overpass connecting the tram line from Wielicka Street and Lipska Street was started. The constructed section is another stage of the Cracow Fast Tram network. The new route leads along an overpass of 0.4 km over rail tracks and the Płaszów railway station. The facility was opened in August 2015. On the overpass, apart from municipal transport vehicles, there are also lanes for pedestrians and cyclists, which facilitate communication in this area along with access to the Płaszów railway station. Thanks to the overpass, the travel time of trams in the direction of the city center was improved and comfort of travelling in urban transport was increased.

- **A1 Łódź**

Construction of A1 motorway on the Stryków–Tuszyn section, started at the end of 2014, has strategic significance for the international, domestic and local transport and is going to constitute the eastern ring road of Łódź. The constructed road is going to have concrete surface whose durability, without major overhauls, is estimated at 30 to 40 years. Work on the section is going to last 22 months, including winter periods, i.e. from December 15 to March 15. The road section from Brzeziny Junction to Romanów Junction built by Mota-Engil Central Europe is going to be 11 km long and its value exceeds PLN 360 million. Planned completion of work is the second half of 2016.

- **S11 Ostrów Wielkopolski**

Construction of the 2nd stage of Ostrów Wielkopolski ring road commenced in October 2014 and is a continuation of the 1st stage of the ring road which was commissioned at the end of 2009. Thanks to the construction of the 2nd stage of ring road, the transit traffic is going to be transferred from the city centre to the ring road. This will shorten the travel time on national road No. 11 and streamline traffic in the direction of Poznań – Ostrów

w kierunku Poznań – Ostrów Wlkp. – Katowice oraz Kalisz – Ostrów Wlkp. – Wrocław.

Kontrakt przewiduje budowę m.in.: 12,8 km drogi ekspresowej, jednego węzła drogowego, 15 obiektów inżynierskich oraz całej sieci dróg poprzecznych i dojazdowych. Zakończenie budowy planowane jest na trzeci kwartał 2017 roku.

- **S-3 Lubin**

Budowany odcinek drogi ekspresowej będzie miał 11,3 km długości i będzie stanowił obwodnicę Lubina. Kontrakt obejmuje również budowę dwóch węzłów drogowych, trzech wiaduktów oraz trzech przejść dla zwierząt. Droga ekspresowa S3 stanowi element postulowanego korytarza paneuropejskiego–Środkowoeuropejskiego Korytarza Transportowego. Inwestycja ta ma za zadanie ułatwić międzynarodowy transport drogowy, poprawić warunki jazdy i bezpieczeństwa ruchu oraz zmniejszyć oddziaływanie transportu na środowisko. Wartość podpisanego kontraktu wynosi ponad 261 mln zł.

- **S-3 Jawor–Bolków**

Odcinek drogi S-3 pomiędzy węzłem Jawor i Bolków będzie miał 16 km długości. W ramach kontraktu zbudowane zostanie 16 km dwupasmowej drogi ekspresowej, dwa węzły drogowe, cztery mosty. Wartość kontraktu wynosi około 345 mln zł. Droga ekspresowa S3 będzie mieć kontynuację na terenie Republiki Czeskiej. Droga S-3 po stronie polskiej zostanie połączona z drogą ekspresowej R11 po stronie czeskiej, stanowiąc tym samym ważny korytarz transportowy.

- **S69 Żywiec**

Droga S69 stanowi element transeuropejskich sieci transportowych i jest zlokalizowana w VI Paneuropejskim Korytarzu Transportowym, tworząc połączenie południowej granicy państwa ze Słowacją w Zwardoniu z drogą ekspresową S1 w Bielsku-Białej. Jest także elementem projektu priorytetowego TEN-T nr 25 („Budowa autostrady Gdańsk–Brno / Bratysława–Wiedeń”). Przedłużeniem S69 na południe jest słowacka autostrada D-3 Żyliną–Skalite (w trakcie budowy). Do głównych celów inwestycji należało wybudowanie odcinka drogi ekspresowej S69 jako jednego z elementów podstawowego układu drogowego Polski i Regionu Śląskiego, stworzenie bezpiecznego odcinka drogi ekspresowej zapewniającego wysoki komfort dalekobieżnego ruchu drogowego o dużych prędkościach podróży oraz usprawnienie połączenia między Polską a Słowacją. Droga została oddana do ruchu w lipcu 2015 roku.

- **Obwodnica Nysy**

W sierpniu 2014 roku w siedzibie Opolskiego Oddziału Generalnej Dyrekcji Dróg Krajowych i Autostrad Mota-Engil Central Europe S.A. podpisała umowę na budowę obwodnicy Nysy w ciągu dróg krajowych nr 46 i 41. Obwodnica ma być gotowa w 32 miesiące od dnia podpisania umowy. Zadanie zostanie zrealizowane w systemie „Projektuj i Buduj”. Zgodnie z harmonogramem, na przełomie I i II kwartału 2015 roku, po uzyskaniu decyzji ZRiD, wykonawca rozpocznie roboty budowlane, które potrwać do II połowy 2017 roku. W ramach zadania zostaną wykonane w szczególności: budowa 16,5 km nowego odcinka w ciągu dróg krajowych, budowa 14 obiektów mostowych, w tym 383-me-

Wielkopolski – Katowice and Kalisz – Ostrów Wielkopolski – Wrocław.

The contract foresees construction of: 12.8 km of express road, one road junction, 15 engineering facilities and the entire network of cross roads and access roads. Completion of construction is scheduled for the third quarter of 2017.

- **S-3 Lubin**

Constructed section of the expressway will be 11.3 kilometers long and will serve as bypass of Lubin. The contract also includes the construction of two road junctions, three overpasses and three animal crossings. S3 expressway is part of the proposed paneuropean corridor – Central European Transport Corridor. This investment is intended to facilitate international road transport, improve driving conditions and traffic safety and reduce the environmental impact of transport. The value of the contract amounts to over 261 million PLN.

- **S-3 Jawor–Bolków**

Section of the S3 expressway between the node Jawor and Bolkow will be 16 km long. Within the contract it will be built 16 km of two-lane expressway, two road junctions, four bridges. The contract value is approximately 345 million PLN. S3 expressway will have a continuation in the Czech Republic. The road S-3 on the Polish side will be connected with the road R11 on the Czech side, thus providing an important transport corridor.

- **S69 Żywiec**

The S69 road constitutes an element of trans-European transport network and is located in the 6th Pan-European Transport Corridor, connecting the southern border of the country with Slovakia in Zwardoń with S1 express road in Bielsko-Biała. It is also an element of priority project TEN-T No. 25 (“Construction of Gdańsk–Brno / Bratislava–Vienna Motorway”). The extension of S69 in the south is the Slovakian D-3 motorway, Žilina – Skalite (in the course of construction). The main objectives of the investment included construction of a section of express road S69 as one of the elements of the basis road layout of Poland and the Silesian Region, establishment of a safe section of express road ensuring high comfort of long-distance high-speed road traffic and improvement of connection between Poland and Slovakia. The road was opened to traffic in July 2015.

- **Nysa Ring Road**

In August 2014, in the seat of the Opole Branch of the General Directorate of National Roads and Motorways, Mota-Engil Central Europe S.A. signed a contract for construction of Nysa ring road along national roads No. 46 and 41. The ring road is going to be ready within 32 months from the date of signing the contract. The task is going to be implemented in the “Design and Build system”. In line with the schedule, at the end of the 1st and the beginning of the 2nd quarter of 2015, after procurement of the decision on permit for performance of road investment (ZRiD), the contractor is going to start the construction work which will last until the second half of 2017. In particular, the

trowego mostu nad rzeką Nysą Kłodzką ze 100-metrowym przęsłem nurtowym oraz dwa obiekty nad istniejącymi liniami kolejowymi z Nysy w stronę Brzegu i w stronę Opola; pięć skrzyżowań drogowych, w tym cztery ronda średnie, oraz węzeł drogowy typu WB na skrzyżowaniu projektowanej i istniejącej drogi krajowej nr 46 w obrębie tzw. Górki Hanuszowskiej; drogi dojazdowe do nieruchomości rolnych równoległe do ciągu obwodnicy oraz 10 zbiorników retencyjnych i retencyjno-infiltracyjnych.

- **Kanał Odra Widawa**

Kontrakt Kanał Odra Widawa jest elementem projektu „Modernizacja Wrocławskiego Węzła Wodnego”, którego głównym celem jest zwiększenie przepustowości Wrocławskiego Węzła Wodnego i zabezpieczenie regionu przed powodzią. W zakres kontraktu wchodzi wykonanie blisko 30 km budowli wałowych, przebudowa wskazanych odcinków wałów, roboty ubezpieczeniowe, rozbiórka i budowa trzech mostów, roboty nawierzchniowe i drogowe, przebudowa infrastruktury, wykonanie oznakowań pionowych.

- **Remont torów na linii kolejowej Poznań Główny–Szczecin Główny**

Kontrakt ten dotyczył remontu około 17-kilometrowego odcinka torów kolejowych położonego między Poznaniem a Szczecinem na terenie województwa wielkopolskiego. Inwestycja prowadzona była w systemie „Projektuj i Buduj”. Celem remontu było podwyższenie prędkości na remontowanych odcinkach z obecnie obowiązującej prędkości 80 km/h do prędkości docelowej 140km/h, skrócenie czasu jazdy o ok. 5 min. w każdym torze oraz poprawa bezpieczeństwa. Wartość inwestycji to ponad 33 mln zł. Kontrakt zakończył się w grudniu 2015 roku.

- **Ciechanów**

W 2013 roku rozpoczęła się kontynuacja robót związanych z budową nowych skrzyżowań dwupoziomowych w obszarze LCS Ciechanów. Inwestycja obejmuje budowę trzech wiaduktów drogowych nad liniami kolejowymi oraz jednego wiaduktu kolejowego. Celem inwestycji jest poprawa komfortu podróżowania linią kolejową łączącą Warszawę z Gdynią. Dzięki realizacji projektu zostaną zlikwidowane ograniczenia prędkości na tym odcinku, a prędkość przejazdu wzrośnie ze 120 km/h do 160 km/h dla taboru klasycznego i 200 km/h dla taboru nowoczesnego. Budowa wiaduktów drogowych nad linią kolejową pozwoli zwiększyć bezpieczeństwo, dzięki likwidacji przejazdów i przejść przez linie kolejowe.

- **Obwodnica miasta Chodel**

Przebudowywana droga wojewódzka nr 747 to 46-kilometrowy odcinek, prowadzący od Lublina do granicy województwa lubelskiego i mazowieckiego. Częścią tej inwestycji jest obwodnica Chodla zbudowana przez Mota-Engil Central Europe. Wartość całej inwestycji wyniosła 321 mln zł, z czego 62,5 mln przypało na odcinek wykonany przez Mota-Engil. Obwodnica Chodla ma ponad 5 km długości, w skład inwestycji wchodzi również: most drogowy, wiadukt oraz drogi dojazdowe i krzyżujące się z obwodnicą. Oficjalne otwarcie obwodnicy nastąpiło w lutym 2015 roku.

following tasks are going to be implemented: construction of 16.5 km of new section along national roads, construction of 14 bridge facilities, including a 383-metre bridge over the Nysa Kłodzka river with 100-metre main bridge span and 2 facilities over the existing railway lines from Nysa in the direction of Brzeg and in the direction of Opole; 5 road crossings, including 4 medium roundabouts and a WB type road junction at the crossing of designed and existing national road No. 46 in the area of the so-called Górka Hanuszowska; access roads to agricultural properties, parallel to the ring road and 10 storage reservoirs and storage and infiltration reservoirs.

- **Odra Widawa Channel**

The Odra Widawa Channel contract is an element of “Modernization of Wrocław Water Junction” project, whose main purpose is increase in the capacity of the Wrocław Water Junction and protection of the area from floods. The contract encompasses performance of almost 30 km of embankment structures, rebuilding of selected embankment sections, protection work, disassembly and construction of 3 bridges, surface and road work, reconstruction of infrastructure and provision of vertical signage.

- **Renovation of the tracks on the railway line Poznań– Szczecin**

The contract concerns the renovation of approximately 17 kilometer section of railway track situated between Poznań and Szczecin in the province of Wielkopolska. The project was carried out in the “Design and Build” system. The purpose of the renovation was to increase the speed on the renovated sections from the current speed of 80 km/h to a target speed of 140 km/h, to shorten travel time by about 5 minutes in each track and to improve safety. The value of the investment is more than 33 million PLN. The contract was finished in December 2015.

- **Ciechanów**

In 2013, continuation of work related to construction of new two-level crossings in area of LCS Ciechanów was started. The investment encompasses construction of three road overpasses over rail tracks and one rail junction. The objective of the investment is improvement of comfort of travelling by the rail line connecting Warsaw and Gdynia. Thanks to the implementation of the project, speed restrictions on this section are going to be lifted, and the speed of travel time is going to go up from 120 km/h to 160 km/h for the classic rolling stock and 200 km/h for the modern stock. Construction of road overpasses over the rail track is going to improve safety thanks to liquidation of crossings and passages across railway lines.

- **Chodel Ring Road**

The rebuilt province road No. 747 is a 46-km section leading from Lublin to the border of the Lublin and Masovia Provinces. A part of this investment is the Chodel Ring Road, built by Mota-Engil Central Europe. The value of the entire investment amounted to PLN 321 million, of which 62.5 million PLN was for the section built by Mota-Engil. The Chodel ring road is over 5 km long, the investment also included a road bridge, an overpass, access roads and roads crossing with the ring road. The official opening of the ring took place in February 2015.



3.1.2. BUDOWNICTWO KUBATUROWE

W 2015 roku spółka Mota-Engil Central Europe S.A. kontynuowała realizację wielu projektów z zakresu budownictwa kubaturowego zarówno w Polsce, jak i w Czechach oraz rozpoczęła budowę dwóch kolejnych projektów. Istotne projekty zostały zaprezentowane poniżej.

- **Biblioteka Warszawa**

Biblioteka Publiczna Stołecznego Miasta Warszawy, będąca równocześnie Główną Biblioteką Publiczną Województwa Mazowieckiego, powszechnie znana jako „Biblioteka na Koszykowej” jest jedną z największych i najstarszych bibliotek publicznych w Warszawie. Znajduje się ona w centrum miasta Warszawy. W lutym 2013 roku, oficjalnie podpisano kontrakt „Wykonanie prac budowlanych, opracowanie projektu aranżacji wnętrz oraz pierwszego wyposażenia w ramach projektu rozbudowy i modernizacji Głównej Biblioteki Publicznej Województwa Mazowieckiego”.

Dwa budynki (Budynek Północny oraz Sekcja Sztuki) zostały wyburzone oraz zastąpione nowymi obiektami – Budynkiem Biurowym oraz Czytelnią Działu Sztuki. Ponadto wykonano pionową rozbudowę stacji transformatorowej na północnej ścianie Magazynu, zaś do środkowego budynku gospodarczego dodano dwa piętra magazynowe. Podwórze zostało przykryte szklanym dachem łączącym Budynek im. St. Kierbedziów z Budynkiem Biu-

3.1.2. CIVIL CONSTRUCTION

In 2014 Mota-Engil Central Europe S.A. has continued to realize a wide range of services in civil construction projects both in Poland and the Czech Republic. Significant projects are presented below:

- **Biblioteka Warszawa**

The Public Library of the Capital City of Warsaw and, at the same time, the Main Public Library of the Mazowieckie Voivodeship, commonly known as the “Library on Koszykowa”, is one of the biggest and oldest public libraries in Poland. It is located in the city center of Warsaw. On February 2013, the contract for “The Execution of Construction Works, Elaboration of the Interior Design and Delivery of the First Fittings under the Project of the Expansion and Modernization of the Main Public Library of the Mazowieckie Voivodeship” was officially signed.

Two buildings (the North Outbuilding and the Arts Section) have been demolished and replaced with new facilities – the Office Building and the Arts Section Reading Room respectively. Moreover, a vertical extension of the transformer station on the northern wall of the Warehouse was executed and two warehouse storeys were added to the middle outbuilding. The yards have been covered with a glass roof connecting the

rowym. Pozostałe budynki, oprócz wspomnianego, zostały także poddane modernizacji i odbudowie. Projekt był współfinansowany przez Unię Europejską w ramach Programu Operacyjnego Infrastruktura i Środowisko.

- **Sołtysowska Faza V (Fajny Dom)**

Projekt Fajny Dom przy ulicy Sołtysowskiej w Krakowie to kompleks mieszkaniowy złożony z pięciu etapów. Kompleks obejmuje budynki różnej wysokości; wolno stojące budynki pięciopiętrowe, sześciopiętrowe budynki typowe oraz siedmiopiętrowe budynki narożne po stronie północnej. Pierwsze etapy projektu Sołtysowska rozpoczęto w roku 2007. Ostatni etap, obejmujący 297 mieszkań, rozpoczęto w 2015 i zostanie on zakończony w 2017 roku.

- **Kilińskiego (Ilumino)**

Projekt obejmuje budowę dwóch budynków. Pierwszy z nich zostanie podzielony na trzy części architektoniczne z 5, 9 oraz 13 piętrami, z których mieszkańcy będą mogli podziwiać wyjątkowy widok na miasto. W budynku mieścić się będzie 240 mieszkań o powierzchni od 32 do 122 m². Należy zwrócić uwagę na strefę wypoczynkową – opracowaną z myślą o komforcie mieszkańców. Wydzielone zielone patio oraz wspólny taras na dachu budynku zostały zaprojektowane do wspólnego użytkowania przez wszystkich mieszkańców. Ponadto wiele mieszkań wyposażonych jest we własne balkony, tarasy i loggie. Na działce znajduje się secesyjny dom cechowy z początku XX wieku. Obecnie znajduje się pod opieką konserwatora i zostanie włączony do inwestycji. Cały projekt zostanie zakończony w 2016 roku.

- **Park Sowińskiego**

Park Sowińskiego to wyjątkowy kompleks mieszkaniowy w Poznaniu, łączący atmosferę Starego Grunwaldu z najnowszymi trendami w architekturze. Projekt Parku Sowińskiego składa się z czterech etapów obejmujących budowę 343 mieszkań o powierzchni od 36 do 91 m². Mota-Engil jest wykonawcą pierwszego etapu, obejmującego 123 mieszkania. Projekt ten zostanie zakończony na początku 2016 roku. Obecnie Mota-Engil prowadzi prace na drugim etapie budowy, który obejmuje Etap B i C osiedla. Budowa ta obejmująca łącznie 130 mieszkań ma zostać ukończona w 2017 roku.

- **Willanovia**

Willanovia to osiedle 68 domów wybudowanych przy ulicy Pałacowej w Warszawie, na tyłach Parku Natolińskiego. Przestronne domy o średniej wielkości 170 m² zaprojektowane zostały z myślą o wygodzie przyszłych mieszkańców, którzy oczekują dużo swobody i jednocześnie cenią sobie doskonałą jakość i wysoki standard wykończenia. Osiedle Willanovia położone jest w dogodnej lokalizacji, zapewniając tym samym łatwy dostęp do szkół, przedszkoli, obiektów medycznych, klubów fitness oraz wielu punktów handlowo-usługowych.

- **Grota Roweckiego Wrocław (Amarelo)**

Projekt Amarelo obejmuje budowę budynków mieszczących 87 funkcjonalnych mieszkań o metrażach od 35 do 80 m². Trzy bu-

Kierbedź Building and the Office Building. Other buildings, except for the Kierbedź Building, were also modernized and reconstructed. The Project was co-financed by the European Union within the scope of the Infrastructure and Environment Operational Programme.

- **Sołtysowska Faza V (Fajny Dom)**

Fajny Dom project, situated at Sołtysowska street in Cracow is a residential complex composed of V stages. The complex is composed of buildings of different heights; five-storey detached buildings, six-storey typical buildings and, partially, seven-storey corner buildings on the north. The first stages of Sołtysowska project started in 2007. The last one, composed of 297 flats started in 2015 and will be completed in 2017.

- **Kilińskiego (Ilumino)**

The project includes the construction of two buildings. The first one will be divided into three architectural parts with 5, 9 and 13 storeys, from which the residents will be able to enjoy a unique view of the city. The building will house 240 flats, between 32 and 122 m² each. The leisure zones are worthy noticing – designed with the residents' comfort in mind, for those who seek rest after a whole day at work. A secluded, green patio and shared rooftop terrace in one of the buildings are designated for common use by all residents. Additionally, the majority of the flats have their own balconies, terraces or loggias, allowing to gulp the extraordinary atmosphere of Łódź. On the plot, there is an Art Nouveau guildhall dating back to the beginning of the 20th century. Currently, it is curated by an art restorer and will be integrated into the environment of the investment. Whole project shall be concluded at 2016.

- **Park Sowińskiego**

Park Sowińskiego is a unique housing complex located in Poznań, connecting intimate atmosphere of Old Grunwald with latest trends in architecture. Design of Park Sowińskiego consists of four stages within which the construction of 343 flats with the area from 36 to 91 m² will take place. Mota-Engil is the contractor of first stage consisting of 124 flats. The project shall be concluded at the beginning of 2016. The second stage consists of ETAP B with 42 flats and ETAP C with 88 flats, and shall be concluded in 2017.

- **Willanovia**

Willanovia is a housing complex of 68 houses built at the Palace Street in Warsaw, at the back of Natoliński Park. The spacious houses with an average size of 170 square meters have been designed for comfort of future residents, who expect a lot of freedom and at the same time appreciate the excellent quality and high standard. Willanovia estate is situated in a convenient location, providing easy access to schools, kindergartens, medical facilities, fitness clubs, and many shops and service points.

- **Grota Roweckiego Wrocław (Amarelo)**

Amarelo project includes the construction of buildings with 87 functional apartments with areas ranging from 35 to 80 square meters. Three buildings with three residential floors surround

dynki o trzech kondygnacjach mieszkalnych otaczają wewnętrzny dziedziniec ze starannie zaaranżowaną zielenią oraz placem zabaw dla dzieci.

Dzięki położeniu na osi północ-południe, inwestycja oferuje mieszkania o niezwykle atrakcyjnej ekspozycji. Apartamenty zaprojektowano z możliwością wydzielenia kuchni. Wszystkie kondygnacje budynków są obsługiwane przez wygodne windy. W kondygnacji podziemnej znajduje się garaż, komórki lokatorskie oraz pomieszczenie do przechowywania rowerów i wózków. Planowany termin realizacji inwestycji to 2018 rok.

an inner courtyard with a carefully arranged greenery and a playground for children.

Thanks to its location on the north-south axis, the investment offers apartments with an attractive sun exposure. The apartments are designed with the possibility of separating the kitchen. All floors of the buildings are served by comfortable lifts. In the basement there is a garage, storage rooms and a storage room for bikes and strollers. Planned date of investment completion is 2018.



3.1.3. BUDOWNICTWO ELEKTRONERGETYCZNE

• Stacja Glinki

Inwestycja obejmuje całkowitą przebudowę stacji elektroenergetycznej 220/110 kV Glinki, zlokalizowanej w Szczecinie. Prace obejmują m.in.: demontaż dotychczasowej aparatury stacyjnej, przebudowę budynku stacji, przebudowę kanałów kablowych, podłączenie i uruchomienie nowej aparatury stacyjnej, stworzenie infrastruktury przeciwpożarowej, przeciwdeszczowej i kanalizacyjnej.

Przebudowa stacji elektroenergetycznej 220/110 kV Glinki jest inwestycją ponadlokalną, mającą istotny wpływ na poprawę funkcjonowania infrastruktury elektroenergetycznej, ograniczającą do minimum ryzyko związane z wystąpieniem awarii systemowych.

• Stacja Groszowice

Stacja elektroenergetyczna 220/110 kV Groszowice zlokalizowana jest w Opolu. Powierzchnia terenu stacji wynosi ok. 4,8 ha, w tym rozdzielnia 220 kV zajmuje ok. 1 ha. Obszar stacji zwiększy się o ok. 0,6 ha, o teren trzech przyległych działek, które już zostały wykupione przez inwestora PSE S.A. Na nowej powierzchni wybudowane zostaną pola 220 kV FW Nysa, łącznik szyn oraz budynek technologiczny i zbiorniki wody ppoż.

Przebudowa stacji elektroenergetycznej 220/110 kV Groszowice jest inwestycją ponadlokalną, mającą istotny wpływ na poprawę funkcjonowania infrastruktury elektroenergetycznej. Dzięki rozbudowie zostanie ograniczone do minimum prawdopodobieństwo wystąpienia usterek, których konsekwencje mogą być znaczącą niedogodnością nie tylko dla gospodarstw domowych, lecz także licznych w regionie przedsiębiorstw, dla których pewność dostaw energii elektrycznej jest gwarantem ciągłości produkcji. Rozbudowie będzie towarzyszyć rewitalizacja terenów okalających stację, obejmująca m.in. uporządkowanie i zagospodarowanie terenu, korzystnie wpływające na jego walory estetyczne.

• Stacja Pabianice

Inwestycja obejmuje całkowitą przebudowę stacji elektroenergetycznej 220/110 kV Pabianice, zlokalizowanej przy ul. Ryputłowskiej w Pabianicach, woj. łódzkie. Prace obejmują m.in.: demontaż dotychczasowej aparatury stacyjnej, budowę Systemu Sterowania i Nadzoru stacji, podłączenie i uruchomienie nowej aparatury stacyjnej, modernizację i wykonanie nowych dróg, przebudowę oświetlenia, ogrodzenia stacji oraz wykonanie ochrony obwodowej obiektu, zazielenienie terenu, budowę budynku technologicznego wraz z przyłączem wodnym i zbiornikiem szczelnym na ścieki bytowe. Przebudowa stacji elektroenergetycznej 220/110 kV Pabianice jest inwestycją ponadlokalną, mającą istotny wpływ na poprawę funkcjonowania infrastruktury elektroenergetycznej, ograniczając do minimum ryzyko związane z wystąpieniem awarii systemowych.

• Stacja Piaseczno

Stacja zlokalizowana jest w Piasecznie przy ulicy Energetycznej 18. Stanowi węzeł sieci przesyłowej 220 kV i dystrybucyjnej 110 kV. Przedmiot zamówienia „Rozbudowa rozdzielni 220 kV w stacji 220/110 kV Piaseczno” obejmuje: modernizację i rozbudowę

3.1.3. ELECTROMECHANICAL CONSTRUCTION

• Glinki

The investment encompasses complete reconstruction of 220/110 kV electric power station in Glinki, located in Szczecin. The work includes disassembly of old apparatus, reconstruction of the building, reconstruction of cable channels, connection and start-up of new station apparatus, provision of fire-protection infrastructure, rainwater and sewage infrastructure.

Reconstruction of the 220/110 kV Glinki electric power station is a supra-local investment, significantly improving the functioning of electric energy infrastructure, limiting to the minimum the risk related to occurrence of system failures.

• Groszowice

The surface area of the station amounts to approx. 4.8 hectare, including the 220 kV switching station of approx. 1 hectare. The area of the station is going to be increased by approx. 0.6 hectares, i.e. the area of three adjoining plots which have already been purchased by the Investor, PSE S.A. On the new area, 220 kV FW Nysa fields will be constructed, a bus switch and a technological building along with tanks with water for fire protection.

Reconstruction of the 220/110 kV Groszowice electric energy station is a supra-local investment, significantly improving the functioning of electric energy infrastructure. Thanks to the extension, the risk of occurrence of defects (whose consequences may be significant inconvenience not only for households, but also for numerous companies in the region, for which reliability of electric energy supplies guarantees production continuity) is going to be limited to the minimum. Reconstruction is going to be accompanied by revitalization of areas surrounding the station, encompassing ordering and management of the area, having beneficial effect on its aesthetic values.

• Pabianice

The investment encompasses complete reconstruction of 220/110 kV electric power station in Pabianice, located at Ryputłowska st. in Pabianice in Łódź Province. The work encompasses disassembly of old station apparatus, construction of Control and Supervision System in the station, connection and start-up of the new apparatus, modernization and construction of new roads, reconstruction of the lighting system, fencing of the station and perimeter protection of the facility, providing the area with greenery, construction of a technological building along with water connection and a tight tank for household sewage. Reconstruction of the electric energy station 220/110 kV Pabianice is a supra-local investment, significantly improving the functioning of electric energy infrastructure, limiting the risk related to occurrence of system failures to the minimum.

• Piaseczno

The station is located in Piaseczno, Energetyczna st. 18. It is the node of transmission network 220 kV and distribution network 110 kV. Subject of the contract “Expansion of 220 kV switchyard in the 220/110 kV station Piaseczno” includes: modernization

rozdzielni 220 kV z układu H3L na H5 w stacji, modernizację pól 110 kV autotransformatorów AT1 i AT2, wybudowanie nowego budynku technologicznego dla potrzeb rozdzielni 220 kV i pól autotransformatorowych 110 kV, przeniesienie całej infrastruktury technicznej w zakresie obwodów wtórnych i pomocniczych z budynku nastawni stacji 220/110 kV do nowego budynku technologicznego.

Rozbudowa stacji elektroenergetycznej 220/110 kV Piaseczno jest inwestycją ponadlokalną, mającą istotny wpływ na poprawę funkcjonowania infrastruktury elektroenergetycznej, ograniczającą do minimum ryzyko związane z wystąpieniem krytycznych awarii systemowych.

and expansion of the 220 kV switchyard from system H5 to H3L, modernization of the 110 kV field of transformers AT1 and AT2, construction of a new technological building for 220 kV switchyard and field of 110 kV auto-transformer, moving the entire technical infrastructure of secondary and auxiliary circuits from the building control room 220/110 kV, to a new technological building.

Expansion of the 220/110 kV substation Piaseczno is an translocal investment with a significant impact on improving the functioning of electricity infrastructure, minimizing the risks associated with the occurrence of critical system failures.



3.1.5. PPP ORAZ O&M

Mota-Engil Central Europe w ramach dywersyfikacji prowadzonych usług uczestniczy w projektach Partnerstwa Publiczno–Prywatnego (PPP) oraz projektach dotyczących utrzymania dróg ekspresowych oraz autostrad typu „Utrzymaj Standard”. Projekty te stanowią korzystne uzupełnienie podstawowej działalności prowadzonej przez Spółkę i polegają m.in. na zarządzaniu/utrzymaniu projektów kubaturowych (projekty PPP), parkingów oraz dróg.

W zakresie projektów PPP Mota-Engil realizuje pierwszy w Polsce parkingowy projekt koncesyjny we Wrocławiu (parking podziemny pod placem Nowy Targ) oparty na obecnym ustawodawstwie PPP. Projekt ten stanowi wzorzec dla innych projektów parkingowych w PPP przygotowywanych przez największe polskie miasta. Mota-Engil aktywnie uczestniczy w etapach negocjacyjnych najważniejszych projektów PPP dotyczących parkingów kubaturowych, obiektów kubaturowych (budynki administracji publicznej) oraz dróg.

W obszarze utrzymania dróg ekspresowych oraz autostrad Mota-Engil Central Europe realizuje jeden z pierwszych projektów dotyczących programu „Utrzymaj Standard” opracowanego przez GDDKiA – ok. 35 km odcinka drogi ekspresowej S17 w okolicach Lublina. W strategii Mota-Engil jest uczestnictwo w innych tego typu projektach ze względu na osiągane korzyści skali związane z wykorzystaniem sprzętu oraz zasobów ludzkich zwłaszcza w okresie zimowym, który charakteryzuje się niższym natężeniem prac budowlanych, a także ze względu na znaczący rozwój sieci dróg w Polsce i perspektywy rozwoju rynku ich utrzymania.

3.2. PODSUMOWANIE FINANSOWE

Spółka Mota-Engil Central Europe S.A. odnotowała całkowity przychód z działalności operacyjnej w wysokości 0,95 mld PLN, w porównaniu do 0,7 mld PLN w roku 2014 roku.

Wskaźnik EBITDA wzrósł do poziomu 41 mln PLN (4,32%) w porównaniu do 24,6 mln PLN (3,74%) w roku 2014, potwierdzając tendencję wzrostową marży rdr.

Wynik netto kształtował się na poziomie 4,5 mln PLN (0,5%) w porównaniu do –12,8 mln PLN (–1,95%) w 2014r.

Kapitał podstawowy pozostał na poziomie 200 mln PLN (całkowicie pokryty), kształtując wartość kapitału własnego na poziomie ponad 224 mln PLN. Współczynnik samofinansowania pozostał stabilny na poziomie 29,5%.

Wskaźnik płynności bieżącej wyniósł 1,1. Zbilansowany poziom zadłużenia netto osiągnął wartość 0,2 mln PLN, przy wartości środków pieniężnych i ich ekwiwalentów równej 122,4 mln PLN.

Inwestycje brutto w aktywa trwałe wyniosły 17 mln PLN.

Portfel zamówień wzrósł o 35% rdr i kształtuje się na poziomie 2,1 mld PLN.

3.1.5. PPPS AND O&M

Mota-Engil Central Europe, within its strategy of diversification, participates in Public-Private Partnership (PPP) projects and projects relating to the maintenance of expressways and highways called “Keep up standard”. These projects are a useful complement to the core business activity of the company, including activities such as management / maintenance of the civil construction buildings (PPP), parkings and roads (road maintenance).

In terms of PPP projects Mota-Engil is carrying out the first in Poland parking concession project in Wrocław (underground parking under the Nowy Targ square) based on the current PPP legislation. This project is a model for other projects in the PPP area prepared by the biggest Polish cities. Mota-Engil actively participates in the most important stages of the negotiation of PPP projects referring to parking and other civil building facilities (public buildings) and roads.

In the area of maintenance of expressways and highways the company implements one of the first projects of the “Keep up standard” program developed by GDDKiA – about 35 km section of the S17 expressway around Lublin. The strategy of Mota-Engil is to participate in other projects of this type, due to their economies of scale associated with the use of equipment and human resources, particularly in winter, which is characterized by a lower intensity of construction works and due to the significant extension of road network in Poland and the perspective of a development of road maintenance sector.

3.2. FINANCIAL REVIEW

Mota-Engil Central Europe S.A. recorded total Operating Income in the amount of PLN 0,95 billion, comparing with PLN 0,7 billion in 2014.

EBITDA increased up to PLN 41 million (4,32%), compared to PLN 24,6 (3,74%) million in 2014, confirming the tendency of YoY margin improvement

Net result equal to PLN 4,5 million (0,5%) compared to –12.8 million (–1.95%) in 2014.

Share Capital remains at the level of PLN 200 million (fully covered), contributed to the stable level of the Shareholders' Equity exceeding PLN 224 million. The Self-Financing Ratio stood at the level of 29.5%.

Current Liquidity Ratio stood at 1,1. Balanced and controllable level of Net Debt reaching the value of PLN 0.2 million with Cash and Cash equivalents standing at PLN 122.4 million.

Gross Investment in Tangible Assets stood at the level of PLN 17 million.

YoY order book increase by 35% standing at level of 2,1 billion PLN.

Zarządzanie ryzykiem finansowym

Polityka zarządzania ryzykiem finansowym Spółki służy minimalizacji ewentualnych ujemnych skutków wywołanych niepewnością właściwą rynkom finansowym. Niepewność ta, znajdująca odbicie w rozmaitych aspektach, wymaga szczególnej uwagi oraz podejmowania konkretnych, skutecznych środków w toku zarządzania ryzykiem finansowym.

Działania polegające na zarządzaniu ryzykiem finansowym są koordynowane przez Dział Finansowy, pod bezpośrednim nadzorem Dyrektora Finansowego Spółki, przy wsparciu Działu Controllingu, oraz są prowadzone zgodnie z wytycznymi zatwierdzonymi przez Zarząd.

Podejście Spółki do zarządzania ryzykiem finansowym jest ostrożne i zachowawcze. Charakteryzuje je stosowanie instrumentów pochodnych w celu zabezpieczenia ryzyka, w stosownych okolicznościach. Zawsze towarzyszy temu punkt widzenia, że ryzyko to jest powiązane ze zwykłą, rutynową działalnością Spółki. Instrumenty pochodne ani inne instrumenty finansowe nigdy nie są traktowane z nastawieniem spekulacyjnym.

Różne rodzaje ryzyka finansowego korelują ze sobą, a rozmaite środki zarządzania nimi, choć swoiste dla każdego z rodzajów ryzyka, są w dużej mierze ze sobą powiązane. Taka korelacja służy osiągnięciu tego samego, wspólnego celu, jakim jest ograniczenie niestabilności przepływów gotówkowych oraz spodziewanych zwrotów.

Poza instrumentami pochodnymi, do głównych instrumentów finansowych, z których korzysta Spółka, należą kredyty bankowe, pożyczki, umowy leasingu finansowego zakupu środków trwałych, środki pieniężne i lokaty krótkoterminowe. Głównym celem tych instrumentów finansowych jest pozyskanie środków finansowych na finansowanie bieżącej oraz inwestycyjnej działalności Spółki. Spółka posiada też inne instrumenty finansowe, takie jak należności i zobowiązania z tytułu dostaw i usług, które powstają bezpośrednio w toku prowadzonej przez nią działalności.

Główne rodzaje ryzyka wynikającego z instrumentów finansowych Spółki obejmują ryzyko stopy procentowej, ryzyko walutowe, ryzyko kredytowe oraz ryzyko związane z płynnością. Zarząd weryfikuje i uzgadnia zasady zarządzania każdym z tych rodzajów ryzyka. Spółka monitoruje również ryzyko cen rynkowych dotyczące wszystkich posiadanych przez nią instrumentów finansowych.

Celem strategii zarządzania ryzykiem stopy procentowej jest optymalizacja kosztów zadłużenia oraz zapewnienie, by zobowiązania finansowe nie stały się nadmiernie niestabilne – co oznacza kontrolę i zmniejszanie ryzyka ponoszenia strat w wyniku wahań stóp procentowych, do których indeksowany jest dług Spółki, w całości denominowany w PLN.

W 2015 roku Spółka nie zawierała kontraktów na zamianę stóp procentowych. Narażenie Spółki na ryzyko wywołane zmianami stóp procentowych dotyczy przede wszystkim długotermino-

Financial Risk Management

The Company's financial risk management policy aims at minimizing the possible negative results of the uncertainty typical of financial markets. The uncertainty, reflected by numerous aspects, requires special attention and specific, effective measures concerning the financial risk management.

Actions related to financial risk management are coordinated by the Treasury Department, under direct supervision of the Company's CFO and with the support of the Controlling Department, and are carried out in accordance with instructions approved by the Management Board.

The Company presents a cautious and conservative approach to the financial risk management, characterized by the application of derivative instruments aiming at securing the risk when relevant, which is always accompanied by the perspective that the risk is connected with a normal, routine activity of the Company. Neither the derivative instruments nor other financial instruments ever receive speculative approach.

Different types of financial risk correlate and various management measures, although specific to each risk type, are highly related. Such a correlation serves the achievement of the same, common goal, which is reducing the expected refund and cash flow instability.

Apart from the derivative instruments, the main financial instruments applied by the Company include: bank loans, borrowings, purchase financial lease agreements, cash and current deposits. These financial instruments are mainly used with the aim to obtain financial resources for the operation and investment activities of the Company. Moreover, the Company is in the possession of other financial instruments, such as: trade debts and credits, arising directly in the course of the Company's activity.

The key types of risk stemming from the Company's financial instruments include: interest rate risk, liquidity-related risk, currency risk and credit risk. The Management Board verifies and determines the principles for the management of each and every type of the risk. Moreover, the Company monitors the market price risk concerning all the financial instruments in its possession.

The strategy of the interest rate risk management aims at optimizing the costs of debt and ensuring that the financial liabilities shall not become excessively unstable – which means control and decrease of the loss risk resulting from the fluctuations of the interest rates, to which the Company's debt is indexed, fully denominated in PLN.

In 2015, the Company did not enter into any interest swap contracts. The Company's exposure to risk resulting from changes in interest rates is mainly related to its long-term financial

wych zobowiązań finansowych (pożyczek i kredytów długoterminowych). Spółka korzysta ze zobowiązań o oprocentowaniu zmiennym, opartym o WIBOR 1M i 3M.

Spółka jest narażona na ryzyko walutowe z tytułu zawieranych transakcji. Ryzyko takie powstaje przede wszystkim w wyniku ustalania wartości przychodów w zawieranych kontraktach w EUR, podczas gdy większość zakupów wyrażona jest w walucie sprawozdawczej jednostki. Spółka zawiera transakcje „outright forward” w taki sposób, aby odpowiadały one warunkom zabezpieczanych pozycji i zapewniały dzięki temu maksymalną skuteczność zabezpieczania. W ujęciu historycznym narażenie Spółki na ryzyko wahań kursowych pojawiało się tylko wyjątkowo i miało nieistotny charakter, dzięki czemu zyski Spółki były mniej podatne na wahania kursowe.

Spółka stara się zawierać transakcje wyłącznie z renomowanymi firmami o dobrej zdolności kredytowej. Narażenie Spółki na ryzyko kredytowe jest bardzo niewielkie, jako że jej najwięksi klienci (odpowiadający za ponad 95% przychodów Spółki) to podmioty z sektora publicznego, zatem Spółka jest w bardzo ograniczonym zakresie zdana na należności z tytułu sprzedaży materiałów – wiarytelności zabezpieczonych kontraktowo.

liabilities (non-current borrowings and loans). The Company uses floating rate liabilities, based on 1M and 3M WIBOR.

The Company is exposed to the currency risk on account of the transactions concluded. Such risk emerges, above all, as a result of the setting, in the contracts concluded, of the value of the income in EUR, while the majority of purchases are expressed in the reporting currency of the unit. The Company enters into outright forward transactions in such a manner as to make them correspond to the conditions of the items secured and, thus, ensure maximum efficiency of the security. Historical exposure of the Company to the currency risk emerged only occasionally and was of immaterial character, owing to which, the Company's profits were less vulnerable to fluctuations of currency.

The Company enters into transactions with renowned, creditworthy companies only. The Company's exposure to credit risk is insignificant, since its biggest are public sector entities. Thus, the Company is largely limited extent dependent on the revenue on sales of materials – contractually secured receivables.

Wszyscy klienci, którzy pragną korzystać z kredytów kupieckich, poddawani są procedurom wstępnej weryfikacji. Ponadto, dzięki bieżącemu monitorowaniu stanów należności, narażenie Spółki na ryzyko nieściągalnych należności jest ograniczone. Łagodzenie ryzyka kredytowego ma charakter prewencyjny, następuje bowiem jeszcze przed jego wystąpieniem, dzięki wsparciu podmiotów udzielających informacji o ryzyku kredytowym oraz przedstawiających profile takiego ryzyka, dostarczając tym samym podstaw do decyzji o przedłużeniu kredytu. Następnie, po przedłużeniu kredytu, łagodzenie ryzyka polega na zorganizowaniu oraz utrzymywaniu struktur kontroli kredytu, a w szczególnych przypadkach na występowaniu z roszczeniem z tytułu zabezpieczenia kredytu wobec poręczycieli na rynku.

Środki te umożliwiają utrzymywanie wiarytelności klientów na poziomie niezagrażającym stabilnej sytuacji finansowej Spółki.

Spółka monitoruje ryzyko braku funduszy poprzez okresowe planowanie płynności, uwzględniając terminy wymagalności/zapadalności zarówno inwestycji jak i aktywów finansowych oraz prognozowane przepływy pieniężne z działalności operacyjnej.

Celem zarządzania ryzykiem związanym z płynnością jest zapewnienie, by środki dostępne co pewien czas wystarczały na terminowe zaspokajanie zaciągniętych zobowiązań. Polega to zatem na zapewnieniu, by Spółka dysponowała środkami finansowymi (saldami i wpływami pieniężnymi) wymaganymi do zaspokojenia jej zobowiązań (wydatków pieniężnych), kiedy te stają się wymagalne.

Zapewnienie sporej elastyczności finansowej, nieodzownej dla zarządzania tym ryzykiem, jest dokonywane za pomocą następujących środków:

- stworzenie partnerskich stosunków z podmiotami finansowymi; pozyskanie długofalowego wsparcia finansowego z ich strony;
- zawieranie kontraktów oraz pozyskanie nadmiarowych linii kredytowych, służących jako rezerwy płynności, dostępnych do wykorzystania w każdej chwili;
- skrupulatne planowanie finansowe w przedsiębiorstwie, w tym przygotowanie i okresowy przegląd rachunków przepływów gotówkowych, co umożliwia prognozowanie nadwyżek oraz deficytów finansowych;
- finansowanie inwestycji średnio- i długoterminowych, dostosowywanie terminów płatności długów oraz planu spłaty zobowiązań pożyczkowych do możliwości projektu lub przedsiębiorstwa w zakresie generowania przepływów gotówkowych.

All the customers willing to use trade loans undergo the procedures of preliminary verification. Moreover, owing to the regular monitoring of the status of receivables, the Company's exposure to the bad debt risk is limited. Mitigation of credit risk is of preventive nature, as mitigating actions are taken even before the risk emerges, which is possible owing to the support of entities providing information on credit risk and presenting the profiles of such risk, which, in this way, provide grounds for the decision on loan extension. Then, after the loan is extended, the credit risk is mitigated through organizing and maintaining credit control structures and, if needed, through lodging claims by virtue of loan collateral with regard to guarantors on the market.

The measures mentioned above allow for maintaining the clients' liabilities at the level which does not put the Company's financial situation at risk.

The Company monitors the lack-of-fund risk by means of periodic liquidity planning, taking into consideration the maturity dates of both the investment and financial assets as well as the forecasted operating cash flows.

The liquidity risk management aims at ensuring that the resources available from time to time shall be adequate for timely satisfaction of the liabilities incurred. This means ensuring that the Company disposes of financial resources (balances and financial inflows) required for the purpose of satisfying its liabilities (financial expenditures) when due.

Significant financial flexibility which is indispensable for the management of that risk is ensured, among others, through:

- establishing partner relations with financial entities and obtaining their long-term financial support;
- concluding contracts and obtaining excess credit lines – as a reserve for their liquidity, accessible at any time;
- thorough financial planning performed in the Company, including the preparation and periodic inspections of the cash flow accounts, which enables the forecasting of financial surplus and deficit;
- financing of medium-term and long-term investments as well as adjusting the debt and borrowing repayment terms to the cash flow-generating capabilities of a project or of the Company.



3.3. ROZWÓJ KADR

3.3.1. ZASOBY LUDZKIE

Rozwój kadr

W porównaniu z rokiem ubiegłym, w roku 2015 liczba pracowników ogółem w Mota-Engil Central Europe pozostaje na podobnym poziomie, odnotowując nieznaczny spadek na poziomie 1,5% na koniec roku sprawozdawczego. Porównując zmiany w podziale na pracowników fizycznych i umysłowych – tendencja spadkowa utrzymuje się w grupie pracowników fizycznych (odnotowując spadek o 5,2%), podczas gdy liczba pracowników umysłowych wzrosła o 4,2%. Taka dynamika wynika z jednej strony z wciąż relatywnie powolnego tempa zmian w obszarze produkcji, podczas gdy wzrost wśród pracowników umysłowych odzwierciedla m.in. konieczność dostosowania struktury zatrudnienia do wykonania nowych inwestycji „Projektuj–Buduj”, które w pierwszej kolejności realizowane są przez zespoły pracowników umysłowych.

Tabele poniżej przedstawiają przebieg zatrudnienia w ostatnich latach:

Dynamika zatrudnienia / Evolution of employment	2011	2011	2012	2012	2013	2013	2014	2014	2015	2015
	Średnia / Average	31.12	Średnia / Average	31.12	Średnia / Average	31.12	Średnia / Average	31.12	Średnia / Average	31.12
Zarząd/Board	5	5	5	5	6.6	7	6	6	6	6
Pracownicy umysłowi / White-collar employees	693	745	742	767	675	597	542	545	546	568
Pracownicy fizyczni / Blue-collar employees	1 869	1 944	1 966	1 791	1432	1184	958	828	804	785
OGÓŁEM / TOTAL	2 567	2 694	2 713	2 563	2 113	1788	1 504	1 377	1356	1359

Poniższa tabela ukazuje dynamikę w strukturze kadr w podziale na kategorie:

Rozwój kadr w podziale na kategorie / Evolution of Staff by Categories	2011	2012	2013	2014	2015
Pracownicy biurowi / Office staff	182	224	175	177	146
Dyrektorzy/Menedżerowie/Majstrzy / Directors/Managers/Foremen	328	358	304	269	299
Inżynierowie/Technicy/Pracownicy laboratorium Engineers/Technicians/Laboratory staff	251	190	125	103	129
Kierowcy/Operatorzy / Drivers/Operators	478	483	337	260	286
Mechanicy / Mechanics	33	32	29	24	23
Zbrojarze / Steel fixers	70	43	30	26	16
Cieśle / Carpenters	205	157	101	60	87
Elektrycy / Electricians	16	18	13	35	18
Ślusarze/Spawacze / Locksmith/welder	50	45	26	22	27
Pracownicy / Workers	1045	960	616	373	305
Pracownicy niewykwalifikowani / Non-Qualified Workers	44	51	32	28	23

3.3. HUMAN RESOURCES DEVELOPMENT

3.3.1. HUMAN RESOURCES

Evolution of Staff

In comparison to previous year, in 2015 the total number of employees working in Mota-Engil Central Europe remains stable, notifying residual decrease by 1.5% at the end of the reporting year. When comparing the changes in division of Staff into blue and white collars – the downward trend is observed among blue collars employees (notifying decrease by 5.2%), while number of white collars increased by 4.2%. Such dynamic resulted on the one hand from relatively still slower pace of change in production area, while the increase reflects adjustment employment structure to the new investment ‘Design and Build’, that are developed mainly by white collar staff at first.

The tables below provide an overview of employment in previous years:

The following tables show the dynamics in the structure of the staff by categories:

Całkowity koszt wynagrodzeń w roku raportowanym ukształtował się na poziomie bliskim 91 mln zł, co oznacza nieznaczny wzrost na poziomie 3,3% w stosunku do roku ubiegłego. Oznacza też nieznaczną zmianę tendencji która jako spadkowa, kształtowała się na przestrzeni ostatnich lat.

Koszty wynagrodzeń kadr / Labour costs	2009	2010	2011	2012
OGÓŁEM wynagrodzenia / TOTAL labour costs (PLN)	74 763 30,00	95 127 146,89	135 885 672,27	137 672 681,66
Koszty wynagrodzeń kadr / Labour costs	2013	2014	2015	
OGÓŁEM wynagrodzenia / TOTAL labour costs (PLN)	112 481 551,00	87 754 153,81	90 669 961,56	

3.3.2. SZKOLENIA

Przez cały rok 2015 Mota-Engil Central Europe kontynuowała starania o doskonalenie umiejętności zawodowych swoich pracowników poprzez prowadzenie aktywności szkoleniowych.

Szkolenia zewnętrzne

Podobnie jak w roku ubiegłym, w roku 2015 zorganizowano szkolenia zewnętrzne, których celem było uzyskanie świadectw zawodowych dla pracowników fizycznych. W roku raportowanym liczba szkoleń ogółem znacznie wzrosła (więcej niż dwukrotnie), głównie z uwagi na wzrost szkoleń językowych. Jest to rezultatem działań firmy, która w roku 2015 udostępniła pracownikom szersze możliwości uczestnictwa w podnoszeniu poziomu znajomości języków obcych poprzez uwzględnienie dodatkowych poziomów nauczania, jak i dywersyfikację dostępnych do nauki języków (m.in. język portugalski).

Pomimo wzrostu liczby szkoleń – koszt ogółem nie uległ zwiększeniu w porównaniu do roku ubiegłego. Jest to efektem optymalizacji kosztów poprzez odpowiednio zarządzane zmiany cen dostawców usług (głównie szkół językowych).

Szkolenia – podsumowanie / Trainings – Summary	2011	2012	2013	2014	2015
Szkolenia ogółem / Total Number of Trainings	200	279	254	283	626
• Liczba szkoleń wewnętrznych/wewnętrznych prowadzonych przez osoby z zewnątrz / Number of Internal Trainings/Internal conducted by external trainer	54	201	199	228	604
• Liczba szkoleń zewnętrznych / Number of External Trainings	146	78	55	55	22
Suma godzin szkoleniowych / Total Number of Training Hours	3 831	3 374	2 954	3 291	5548
Łączna liczba uczestników / Total Number of Participants	1 278	1 383	1 039	1 323	1734
• Liczba uczestników szkoleń wewnętrznych / Number of Participants in Internal Trainings	596	1 002	865	829	1650
• Liczba uczestników szkoleń zewnętrznych / Number of Participants in External Trainings	682	381	174	494	84
Łączna wartość przeprowadzonych szkoleń / Total Value of the Trainings Executed	PLN 358 875	PLN 297 306	PLN 344 638	PLN 618 324	PLN 584 107

The overall cost of remunerations in the reporting year amounted on the level of PLN 91 million, entailing 3.3% YoY increase and thus it reflects slight changing in the downward trend constituted over the past years.

3.3.2. TRAININGS

Throughout 2015 Mota-Engil Central Europe continued professional development of its employees, by training actions.

External Trainings

As in previous year, in 2015 were executed external trainings to acquire professional certifications for blue collars employees. In reporting year, the total number of trainings significantly increased (notifying increase of more than double), mainly due to increase number of language trainings. It results from the fact, that in 2015 the company created higher opportunity to enhance employee's language competencies, by adding new levels of language and new languages available to learn and improve (ex. Portuguese).

Although increase of trainings number was notified – the total value of trainings did not increase, when comparing to previous year. It is the result of optimization of the price structure, managed with training's providers (mainly language schools).

W roku 2015 poza programami ukierunkowanymi na rozwój realizowane były również inicjatywy o charakterze integracyjnym oraz z zakresu „Employer branding”.

Program Start@ME

W sierpniu 2015 roku została zorganizowana II edycja Programu Stażowego START@ME. Podobnie jak w roku ubiegłym, celem programu było pozyskanie wyróżniających się absolwentów uczelni wyższych, którzy po odbyciu programu stażowego, gwarantującego dobrze przygotowany start w firmie, mogli w przyszłości stać się kluczowymi pracownikami Grupy Mota-Engil i wnieść realny wkład do jej sukcesu. Rekrutacja przebiegała kilku etapowo (m.in. kampania informacyjna w mediach społecznościowych, Assessment Center wraz z testami kompetencji technicznych oraz miękkich). Ostatecznie w programie wzięło udział 20 stażystów, którzy objęli stanowiska juniorskie głównie: specjalista ds. kosztorysów, inżynier budowy, specjalista ds. obmiarów, asystent projektanta, geolog. Warto wspomnieć, iż przed Stażystami zostało postawione wyzwanie już od początku uczestnictwa w programie. Po ukończeniu dwutygodniowego szkolenia zostali poproszeni o przygotowanie prezentacji, przedstawiających ich własną perspektywę „startu” w ramach struktury firmy Mota-Engil, które były wygłoszone przed kluczową widownią, tj. członkami Zarządu Spółki.

Przewidywany koniec II edycji programu stażowego nastąpi wraz z końcem miesiąca maja 2016 roku. Przewiduje się, iż podobnie jak w roku ubiegłym ocena efektywności programu zarówno przez stażystów START@ME jak i menedżerów będzie wysoka.

Integracja i działania na rzecz „Employer Branding”

W roku 2015 były organizowane inicjatywy w ramach „Employer Branding”. Działania były ukierunkowane na promowanie marki Mota – Engil jako pracodawcy, w zewnętrznym otoczeniu biznesowym wśród potencjalnych pracowników. Było to uczestnictwo w targach pracy oraz w dniach portugalskich.

Inicjatywy realizowane wewnętrznie, jak „Szlachetna Paczka”, czy „Dzień budowlańca” miały na celu wzrost zaangażowania, integrację oraz satysfakcję z wspólnej realizacji projektu społecznego, co wpłynęło na wytworzenie przyjaznej atmosfery oraz zwiększenie identyfikacji z firmą.

Main programs implemented in 2015, beside the developmental aspects, had also ‘employer branding’ and integration characteristic:

Start@ME Program

The 2nd edition of START@ME Internship Program was organized in August 2015. As in previous year, the purpose of the program was to acquire outstanding university graduates, who after finishing the internship program (which secures a good start in the Company), could become the key employees of Mota-Engil and genuinely contribute to its success. The recruitment was carried out by several stages (advertising campaign in social media, Assessment Centre with competency tests, evaluating technical and soft skills). All in all, 20 interns were selected to the program holding juniors positions mainly as: cost estimator, site engineer, quantity surveyor, geologist. It is worth to emphasize, that trainees were challenged at the very beginning of their internship. After 2 weeks of training they were asked to prepare the presentations showing their perspective of start within structures of Mota-Engil, that were affirmed in front of the VIP audience, including Board of Mota-Engil Central Europe.

The program is planned to be completed in the end of May 2016 and it's foreseen that evaluation of the program will be very satisfying both for the Interns of START@ME and Managers.

Integration & Employer Branding

In 2015 there were organized initiatives within ‘employer branding’ trend, aimed at promoting the brand Mota-Engil as employer, in the external business environment, including among potentially employees. It was participation in job fairs, meetings with students and ‘Portuguese Day’.

Internal initiatives as ‘Noble Box’ and ‘Builder’s Day’ were aimed at increase engagement integration and satisfaction with the commonly implemented the social project, which contributed to the formation of a friendly atmosphere and increasing identification with the company.

3.3.3. AKTYWNOŚĆ REKRUTACYJNA

W roku 2015 zauważalny jest wzrost działań rekrutacyjnych zarówno w obszarze produkcji, jak i stanowisk biurowych/administracyjnych. Stosunek wakatów na stanowiskach biurowych do stanowisk produkcyjnych wyniósł średnio 75% / 25%. Potrzeba pozyskania nowych pracowników wynikała zasadniczo z rotacji na stanowiskach oraz jak w roku ubiegłym z potrzeby utworzenia nowych stanowisk pracy uwzględniających nowe role/zadania w Spółce. Z kolei w związku z zakładanym rozwojem inwestycji pojawiło się zapotrzebowanie na odpowiednie kompetencje w zakresie administracji kontraktowej oraz obsługi inwestycji na etapie projektowania.

Jak w roku ubiegłym, zdecydowana większość procesów rekrutacyjnych została zamknięta przez wewnętrzny zespół rekrutacyjny.

3.4. JAKOŚĆ, BHP I ŚRODOWISKO

3.4.1. ZINTEGROWANY SYSTEM ZARZĄDZANIA JAKOŚCIĄ, BHP I ŚRODOWISKIEM

W następstwie zmian w strukturze organizacyjnej firmy, które miały miejsce w roku 2015, dotychczasowy Departament Systemu Zarządzania Jakością został połączony z Departamentem Audytu, tworząc Departament Audytu i Jakości. Wspomniana reorganizacja pozwoliła na scalenie rozdzielonych do tej pory działań realizowanych w ramach Programu zarządzania wiedzą.

• Program zarządzania wiedzą w organizacji

W roku 2015 rozpoczęte zostało wdrażanie kompleksowych rozwiązań służących pozyskiwaniu, gromadzeniu i wymianie wiedzy w skali całej firmy:

- Baza kontrahentów i obieg umów – ShareME;
- aksonomia wiedzy wraz z narzędziem wspierającym wymianę wiedzy – Layer2;
- projekty Know-how.

Powyższe działania mają na celu budowanie przewagi konkurencyjnej poprzez m.in.:

- pozyskanie wiedzy na temat nowych technologii oraz kierunków i możliwości rozwoju;
- skonsolidowanie i usystematyzowanie rozproszonej wiedzy;
- ułatwianie wyszukiwania i korzystania z zasobów wiedzy;
- wsparcie komunikacji i współpracy pomiędzy działami;
- Elektroniczne archiwizowanie bieżących zasobów wiedzy.

• Audyt zewnętrzny Zintegrowanego Systemu Zarządzania

W roku 2015 przeprowadzony został kolejny audyt zewnętrzny, weryfikujący wymagania norm ISO 9001, ISO 14001 oraz OHSAS 18001 i PN-N-18001 w odniesieniu do poszczególnych procesów. Audyt recertyfikujący przeprowadzony przez jed-

3.3.3. RECRUITMENT ACTIVITY

In 2015 it's observed progressive increase of the number of recruitment processes in both area of production and office/administrative positions. The ratio of vacancies of office positions to production positions was: 75% / 25% in average. Increased recruitment activities was mainly due to rotation on positions and due to the need to create new job positions incorporating new roles in the Company. According to the foreseen increase of investments appeared also the need of acquiring competences in area of designing.

As in previous year, vast majority of recruitment processes was completed by the internal recruitment team.

3.4. QUALITY, SAFETY AND ENVIRONMENT

3.4.1. QUALITY, SAFETY AND ENVIRONMENT MANAGEMENT SYSTEM

As a result of change in the organizational structure of the company, that took place in 2015, the previous Quality Management System Department was merged with Audit Department, creating Audit & Quality Department. That reorganization has allowed to merge so far separated activities carried out within the framework of the Knowledge management program.

• Knowledge management program in the organization

In 2015 we have started to implement comprehensive solutions for acquisition, collection and exchange of knowledge across the company:

- Database of contractors and circulation of agreements - ShareME;
- Taxonomy of knowledge with the tool supporting the exchange of knowledge – Layer 2;
- Know-how projects.

These activities are aimed at building a competitive advantage through e.g.:

- Acquiring knowledge related to new technologies, trends and opportunities of development;
- Consolidation and systematization of dispersed knowledge;
- Facilitate the search and use of knowledge resources;
- Support for communication and cooperation between departments;
- Electronic archiving of current knowledge resources.

• External audit of the Integrated Management System

In 2015 was carried out another external audit, verifying the requirements of the ISO 9001, ISO 14001, OHSAS 18001 and PN-N-18001 standards, concerning individual processes. Recertification audit was conducted by the certification

nostkę certyfikującą DEKRA Certification Sp. z o.o. objął swoim zakresem całość procesów funkcjonujących w firmie. W wyniku audytu firma uzyskała kolejne certyfikaty Zintegrowanego Systemu Zarządzania Jakością, Bezpieczeństwem Pracy i Środowiskiem, potwierdzające zgodność funkcjonującego systemu z wymaganiami norm. Departament Audytu i Jakości opracował plan działań doskonalących na rok 2016, obejmujący obszary, w których zidentyfikowano możliwości poprawy.

• **Audyty wewnętrzne Zintegrowanego Systemu Zarządzania**
Wszystkie obszary działalności firmy zostały poddane badaniu na zgodność z wymaganiami prawnymi i systemowymi. Przeprowadzono badania audytowe wybranych kontraktów w obszarze: infrastrukturalnym, kubaturowym i elektromechanicznym, a także jednostek stacjonarnych, w tym wytwórnię masy bitumicznej i kopalnię kruszyw. W 2015 roku po raz siódmy zorganizowano warsztaty dla audytorów wewnętrznych, doskonalące ich umiejętności oraz poszerzające wiedzę na temat organizacji procesów w firmie. Podczas spotkania doświadczeni audytorzy wewnętrzni wraz z kandydatami na audytorów sprawdzali swoje możliwości w zaaranżowanych scenariuszach, nawiązujących do rzeczywistych zdarzeń. W skład zespołu audytorów wchodzi specjalista z różnych obszarów działalności firmy.

3.4.2. BEZPIECZEŃSTWO PRACY

Patrząc wstecz na rok 2015 z perspektywy wskaźników bezpieczeństwa, można stwierdzić, że był on dobrym rokiem. W znacznym stopniu udało się zredukować wskaźnik ciężkości i częstotliwości wypadków. Liczba wypadków pracowników sił własnych została zredukowana z 51 w roku 2014 do 30 w roku 2015.

Podjęto również liczne wyzwania pod kątem nowych, jeszcze nie realizowanych w Spółce inwestycji kolejowych oraz wyzwania w obszarze budownictwa kubaturowego z obiektami o znacznej wysokości.

Rok 2015 w obszarze bezpieczeństwa to jednak przede wszystkim rozwój:

- **techniczny:** stopniowe inwestycje w certyfikowany sprzęt do zabezpieczenia zbiorowego pracowników na wysokości, wprowadzenie standardów zabezpieczenia indywidualnego pracowników pracujących przy wykonywaniu konstrukcji budynku, pozyskanie środków zewnętrznych na zakup środków ochrony indywidualnej dla pracowników własnych;
- **organizacyjny:** rozpoczęcie procedury wdrażania w firmie centralizacji zakupów odzieży dla pracowników fizycznych, czego celem jest lepsze zarządzanie środkami, zmiany w strukturze platformy zakupowej wyposażenia BHP;
- **kadrowy:** szkolenia dla pracowników służby BHP mający na celu zwiększenie wiedzy na temat sposobu użytkowania sprzętu do pracy na wysokości, szkolenia i spotkania z kadrą techniczną na budowie.

Aspektem najcenniejszym zdobytym w 2015 roku to przede wszystkim wiedza i doświadczenie całego zespołu które jest wartością bezcenną.

unit DEKRA Certification Sp. o.o. and included all processes functioning in the company. As a result of the audit, company obtained another certificates for the Integrated Management System for Quality, Safety and Environment, confirming compliance of system, with the requirements of the standards. The Audit and Quality Department elaborated a plan of improvement actions for 2016, encompassing areas in which the possibilities for improvement were identified.

• **Internal audits of the Integrated Management System**
All areas of the company's operations were subjected to the verification of compliance with legal and system requirements. Audit encompassed selected contracts from infrastructure, civil construction and electromechanical areas, as well as stationary units, including asphalt plant and quarries. In 2015 workshops for internal auditors were organized for the seventh time, aimed at the development of their skills and broadening of their knowledge of the organization of processes in the company. During the meeting, experienced internal auditors together with candidates for auditors tested their capabilities in arranged role-playing activities. The scenes that they acted out referred to real life situations. The team of auditors is composed of specialists from various areas of the company's operation.

3.4.2. SAFETY AT WORK

Looking back on the year 2015 from the perspective of safety indicators, it can be said that was a good year. Our company significantly reduced the rate of severity and frequency. The number of accidents of MECE's employees has been reduced from 51 in 2014 to 30 in 2015.

Taken also challenges regards to new railway investment (first in the company) and in the field of civil construction area with projects of big heights.

However, in the area of safety, 2015 was a year of the development of:

- **technical:** investments in certified equipment to collective protection of employees working at height, implementation of safety standards of individual protection of employees working at height, gain external funds for the purchase of personal protective equipment for MECE's employees,
- **organization:** start of the implementation of centralization purchasing of clothes for blue-collar workers, with the objective of better management of resources, changes in the structure of the purchasing platform for safety equipment,
- **human resources:** personnel training for Health and Safety Specialist in order to increase knowledge on how to use the personal fall protection equipment, training and meetings with technical staff on site.

The most valuable aspect, which is achieved in 2015, is primarily the knowledge and experience of the whole team. That is a priceless value.

3.4.2.1. STATYSTYKI WYPADKOWOŚCI

3.4.2.1. ACCIDENT RATES IN 2015



3.4.2.2. DZIAŁANIA W RAMACH POROZUMIENIA DLA BEZPIECZEŃSTWA W BUDOWNICTWIE

Jak co roku, celem nadrzędnym pracy porozumienia było zmniejszenie liczby wypadków na placach budów. Niestety, statystyki za rok 2015 nie były pozytywne, na budowach sygnatariuszy porozumienia zginęło w sumie 9 osób, z czego 6 osób to pracownicy podwykonawcy, 1 osoba – pracownik generalnego wykonawcy oraz 2 osoby nie związane ściśle z realizacją robót (osoby postronne). Porozumienie dla Bezpieczeństwa w Budownictwie w roku 2015 przyjęło dwóch nowych sygnatariuszy, tj. firmę ERBUD oraz UNIBEP.

Główne inicjatywy Porozumienia, realizowane w 2015 roku to m.in:

- Tydzień Bezpieczeństwa, który odbył się w dniach 18–24 maja. W naszej firmie to już druga edycja tego wydarzenia. Tematem nadrzędnym tego tygodnia było „Bezpieczeństwo – wspólna sprawa”.
- Szkolenia okresowe, przygotowanie materiałów do szkoleń okresowych dla pracowników fizycznych oraz nadzorujących prace. Rozpoczęcie wdrażania ogólnopolskich darmowych szkoleń okresowych w ramach programu ZUS.

3.4.2.2. ACTIVITIES UNDER THE AGREEMENT FOR SAFETY IN CONSTRUCTION

As every year, the fundamental aim of the Agreement for 2015 was to eliminate accidents on construction sites. Unfortunately, the rates are not positive – 9 workers died on sites of Signatories. Among them were 6 employees of subcontractors, 1 employee of General Contractor and 2 individuals (third parties) who were not related to the execution of works. Agreement for Safety in Construction for 2015 welcomed two new signatories, that is ERBUD and UNIBEP companies.

The main initiatives of the Agreement in 2015 comprised:

- Safety Week, which was held from 18th to 24th of May. It was the second edition of this action in our company. The underlying objective of Safety Week was “Safety – a common issue,”
- Periodic trainings, preparation of instructional materials for direct employees and supervisors of works. The start of implementation of nationwide free periodic trainings under the program of Social Insurance Company (ZUS),

- Współpraca z zewnętrznymi instytucjami, takimi jak Zakład Ubezpieczeń Społecznych, w zakresie prewencji wypadkowej skierowanej do podwykonawców oraz z Ogólnopolskim Stowarzyszeniu Pracowników Służb BHP mające na celu upowszechnienie naszych rozwiązań w środowisku służb BHP.
- Współpraca z Generalną Dyrekcją Dróg Krajowych i Autostrad mającą na celu podniesienie standardu zabezpieczenia i oznakowania wykonywanych prac na drogach szybkiego ruchu.

3.4.2.3 AKTUALIZACJA OCENY RYZYKA ZAWODOWEGO

W ramach nowo powstałych stanowisk pracy w firmie opracowano i zatwierdzono trzy nowe karty oceny ryzyka: kierowca pługosolarki pow. 3,5 t, pomocnik operatora Power Curber, pomocnik operatora rozścielacza bitumicznego. Ponadto zaktualizowano kartę na stanowisku kierowca zespołu niskopodwoziowego.

3.4.2.4. FUNDUSZ PREWENCYJNY

W roku 2015 pozyskano dofinansowanie z funduszu prewencyjnego ubezpieczyciela, mające na celu poprawę warunków bezpieczeństwa pracy w zakładzie pracy. Za otrzymane środki finansowe zakupiono alkomaty Lion AlcoBlow, materiały szkoleniowe (filmy DVD), przenośne zestawy pierwszej pomocy oraz sprzęt do pracy na wysokości: zatrzaśniki, urządzenia samohamowne, taśmy asekuracji poziomej, poziome linki kotwiczące, linki kotwiczące, absorbery, kotwy wielokrotnego użytku, szelki bezpieczeństwa.



- Cooperation with external institutions such as Social Insurance Company (ZUS) in the area of accident prevention addressed to subcontractors and with Polish Association of Employees of OHS Services aimed at the promotion of our solutions in OHS area.
- cooperation with General Directorate for National Roads and Motorways in order to improve the safety and signage standards of works executed on expressways.

3.4.2.3. UPDATING THE RISK ASSESSMENT

Due to the recently established positions, three new risk assessment sheets have been developed: Snow Plow and Salt Spreader Driver (over 3,5 t), Assistant of a Power Curber Operator, Assistant of a Paver Operator. Additionally a risk assessment sheet for the Low loader Driver has been updated.

3.4.2.4. PREVENTION FUND

In 2015 a funding was granted from the prevention fund provided by the insurer for the improvement of safety conditions in the place of employment. These financial resources enabled the purchase of Lion AlcoBlow breathalyzers, training materials (DVD), portable first-aid kits and work at height equipment: snap hooks, retractable fall arresters, horizontal safety lines, horizontal anchor lines, anchor lines, absorbers, reusable anchors, safety harnesses.

3.4.2.5. KAMPANIE ŚWIADOMOŚCI

• Licznik dni bez wypadku

W roku 2015 przeprowadzono IV edycję firmowego konkursu LICZNIK DNI BEZ WYPADKU. Akcją polega na zliczaniu dni bez wypadkowych oraz zapisywaniu ich ilości na specjalnie do tego celu przygotowanych tablicach. Ideą konkursu jest promowanie dobrych praktyk w ramach organizacji bezpiecznych stanowisk pracy w procesie realizacji obiektów budowlanych oraz wzbudzenie wewnętrznej, pozytywnej rywalizacji w walce o bezpieczny plac budowy. Zwycięskie kontrakty zostały uhonorowane tytułem „Bezpieczna budowa Mota-Engil”. Po raz pierwszy wręczono nagrodę dla budowy z sektora elektromechanicznego.

Poniżej laureaci IV edycji konkursu.

W kategorii „duże kontrakty”: I miejsce (248 dni) KRAKÓW KST WIELICKA

W kategorii „budownictwo kubaturowe”: I miejsce (334 dni) KILIŃSKIEGO-ŁÓDŹ

W kategorii „budownictwo elektromechaniczne”: I miejsce (334 dni) PSE STACJA GROSZOWICE

Ponadto przyznano nagrodę specjalną dla kopalni Górka Sobocka za szczególne propagowanie kultury bezpieczeństwa pracy.

• Tydzień Bezpieczeństwa

Już po raz drugi Mota-Engil Central Europe jako sygnatariusz Porozumienia dla Bezpieczeństwa w Budownictwie przeprowadziła Tydzień Bezpieczeństwa. W dniach 18-24 maja 2015 roku, w wydarzeniach zorganizowanych przez Mota-Engil wzięło udział około 1100 osób. Dzięki zaangażowaniu kierownictwa budów, specjalistów BHP oraz pracowników produkcyjnych, podwykonawców i dostawców, możliwe było zorganizowanie zróżnicowanych wydarzeń w 15 lokalizacjach. Wydarzenie przebiegało pod hasłem „Bezpieczeństwo – wspólna sprawa” i miało na celu zaakcentowanie, że w działaniach na rzecz poprawy bezpieczeństwa na polskich budowlach jesteśmy razem ponad zmaganiem o pozyskanie nowych kontraktów.

• Szkolenia z zakresu udzielania pierwszej pomocy przedmedycznej

Nauczyć się ratować życie – taki cel przyświecał pracownikom, którzy w 2015 roku wzięli udział w szkoleniach z udzielania pierwszej pomocy przedmedycznej. Pod czujnym okiem ratowników medycznych uczestnicy dowiedzieli się, jak postępować w przypadku urazów i innych stanów zagrożenia życia, a także jak przeprowadzić resuscytację krążeniowo-oddechową. Wiedzę tę przekazano również w praktyce, poprzez symulacje wypadków na fantomach. Podczas ćwiczeń wykorzystywano defibrylatory oraz urządzenia do nauki chwytu odrzuszającego. Omawiano także zasady postępowania m.in. w przypadku zawału serca, wylewu, udaru, padaczki czy omdlenia. W szkoleniach biorą udział zarówno pracownicy biurowi jak i pracownicy kontraktów, w tym także pracownicy fizyczni.

W roku 2015 szkolenia przeprowadzono w biurze w Krakowie, na terenie wytwórni mas bitumicznych w Brzezimierzu, a także

3.4.2.5. AWARENESS CAMPAIGNS

• No Accident Day Counter

In 2015, the fourth edition of the NO ACCIDENT DAY COUNTER contest was organized. The campaign consisted in counting the days with no accidents and noting down their number on a board, designed specifically for this purpose. The idea of the contest was to promote good practices at the organization of safe workstations in the process of the execution of building facilities and to stimulate positive competition in the effort to create a safe construction site. The winning contracts were awarded the title of a “Safe Mota-Engil Construction Site”. The Electromechanical Department was awarded for the first time.

Below the winners of the fourth edition:

“Big contracts” category: 1st place (248 days) KRAKÓW KST WIELICKA

“Civil Construction” category: 1st place (334 days) KILIŃSKIEGO-ŁÓDŹ

“Electromechanical construction” category: 1st place (334 days) PSE STACJA GROSZOWICE

Additionally, Górka Sobocka Mine was granted an award for a particular promotion of “safety culture” of work practices.

• Safety Week

For the second time Mota-Engil Central Europe as a Signatory of the Agreement for Safety in Construction organized a Safety Week. On May 18th – 24th, 2015 around 1100 people took part in events held by Mota-Engil. Owing to the commitment of the site management, OHS specialists and production staff, subcontractors and suppliers, it was possible to organize a variety of events aimed at raising safety awareness in 15 different localizations. The motto of the undertaking “Safety – a common issue” highlighted the joint participation of all contractors in actions centered around the improvement of safety on Polish construction sites regardless of the competition in winning new contracts.

• First aid trainings

To learn to save lives – this was the aim of the employees who took part in the first aid trainings organized in 2015 on the construction sites of Mota-Engil in Poland. Under the watchful eye of a rescue team participants learnt what to do in the case of injuries and other health-threatening situations and how to perform a CPR. Practical knowledge was conveyed by simulations of accidents with the use of CPR manikins. During the training exercises involved the use of defibrillators and devices necessary during abdominal thrusts. Rescuers introduced the actions which should be undertaken if: a person has a heart attack, stroke, epilepsy or is unconscious. Employees who took part in trainings were indirect workers, site workers as well as direct workers.

In the 2015 year, first aid trainings were conducted at the office in Kraków, at the asphalt mixing plants in Brzezimierz and also

dla pracowników budowy drogi ekspresowej S3 Lubin, Wały Widawa, S11 Obwodnica Ostrowa Wielkopolskiego oraz na kontrakcie Selgros Lublin.

• **Ćwiczenia ewakuacyjne**

Okresowe ćwiczenia ewakuacyjne wynikają z przepisów polskiego prawa o ochronie przeciwpożarowej. Do ich przeprowadzenia zobowiązani są zarządcy obiektów, w których na stałe przebywa minimum 50 osób. W roku 2015 próbą ewakuację przeprowadzono w biurze w Krakowie. Ponadto ćwiczenia przeprowadzano na budowach: KST Kraków, S11 Obwodnica Ostrowa Wielkopolskiego, Selgros Lublin oraz PSE Glinki. Celem akcji było sprawdzenie praktycznej znajomości zasad ewakuacji oraz weryfikacja skuteczności procedur.

3.5. SPRZĘT I ZASOBY

3.5.1. WYDZIAŁ SPRZĘTU I TRANSPORTU

Rok 2015 dla Wydziału Sprzętu i Transportu był okresem wyjątkowej pracy. Jednostki Mota-Engil Central Europe zostały poddane gruntownej weryfikacji technicznej oraz analizie kosztowej. Zapadła decyzja o redukcji wielu starszych samochodów ciężarowych oraz sprzętów ciężkich, czego skutkiem były dwie aukcje publiczne w maju oraz listopadzie. Stan jednostek w obszarze odpowiedzialności Wydziału Sprzętu i Transportu XII 2014 rok do XII 2015 roku zmniejszył się z 159 do 112 samochodów ciężarowych, 212 do 155 sprzętów ciężkich oraz 344 do 217 sprzętów lekkich. Wzrost nastąpił w grupie samochodów osobowych z 315 do 334. Jak co roku we wrześniu, mając na celu uzupełnienie braków sprzętowych oraz odświeżenie parku maszynowego, powstał plan inwestycyjny zawierający jednostki strategiczne przede wszystkim do prac bitumicznych.

Udało się usprawnić procesy warsztatowe, co miało wpływ na szybszą, trafniejszą weryfikację oraz podniosło efektywność serwisu. Duża część napraw bieżących realizowana była przez serwisy zewnętrzne zlokalizowane w pobliżu toczących się dużych budów.

Wszelkie analizy operacyjne dotyczące jednostek Mota-Engil Central Europe przeprowadzane przez Wydział Sprzętu i Transportu były możliwe przede wszystkim dzięki systemowi SIGRE. W 2015 roku dodatkowo, zwłaszcza przy analizie konsumpcji paliwa oraz efektywnych godzin pracy, posilkowaliśmy się różnymi systemami telematycznymi, które w ostatnich latach standardowo są montowane przez producentów w nowych maszynach, a tych w Spółce jest z roku na rok coraz więcej.

Dzięki przekazaniu nadzoru Wydziałowi Sprzętu i Transportu nad obiegiem sprzętu lekkiego pomiędzy budowami udało się zoptymalizować liczbę posiadanych jednostek przez firmę oraz zwiększyć udział sprzętu firmowego w wynajmie.

Kontynuowana była również nieustanna wewnętrzna kontrola BHP na budowach w celu podniesienia bezpieczeństwa pracy, świadomości pracowników oraz weryfikacji niezbędnego wyposażenia w maszynach.

for employees of the construction sites of the S3 Expressway Lubin, Flood Embankments in Widawa, S11 Expressway Ostrów Wielkopolski and contract Selgros Lublin.

• **Evacuation drill**

Periodic evacuation drill results from Polish regulations of fire protection. Facility managers are obliged to carry out an evacuation drill of a facility constituting a place of stay for min. 50 people. In 2015 the evacuation drill was organized in the office in Kraków. Additionally, the evacuation drill was also conducted on the following construction sites: KST Kraków, S11 Obwodnica Ostrowa Wielkopolskiego, Selgros Lublin and PSE Glinki. The purpose of the action was to verify practical knowledge of rules for evacuation as well as the effectiveness of procedures.

3.5. EQUIPMENT AND RESOURCES

3.5.1. EQUIPMENT AND TRANSPORT DEPARTMENT

2015 was a period of strenuous work in the Equipment and Transport Department. Equipment of Mota-Engil Central Europe was a subject to thorough technical inspection and cost analysis. It was decided to reduce the number of older trucks and heavy equipment which resulted in 2 public auctions held in May and November. The number of vehicles under the responsibility of Equipment and Transport Department year (XII 2014) to year (XII 2015) was reduced from 159 to 112 trucks, from 212 to 155 pieces of heavy equipment and from 344 to 217 pieces of light equipment. The number of passenger cars increased from 315 to 334. As every September, a new investment plan, which included strategic equipment for bituminous works, was created for the purpose of remedying shortcomings of equipment and the refurbishment of machinery.

The workshop procedures were upgraded, thus having an impact on a quicker and more accurate verification which increased the effectiveness of the service. A great number of current repairs was executed by external maintenance services located near ongoing constructions.

All operational analyses concerning the units of Mota-Engil Central Europe carried out by the Equipment and Transport Department were possible due to SIRGE system. Additionally, in 2015 we made use of other telematics systems during the analysis of fuel consumption and effective working hours. Recently car manufacturers have been assembling these systems in new vehicles and the number of new vehicles in the company has increased on a yearly basis.

Due to the delegation of supervision over the circulation of light equipment on sites to Equipment and Transport Department the quantities of vehicles purchased by the company were optimized and the number of equipment belonging to MECE overbalanced the number of leased equipment.

The constant internal OHS inspection of construction sites was also continued in 2015 in order to improve work safety, raise awareness of employees and make an inspection of necessary equipment in machines.

Bardziej odpowiedzialna polityka w stosunku do operatorów i kierowców zaowocowała mniejszą rotacją pracowników w wydziale, co miało również wpływ na niższą awaryjność jednostek MECE.

3.5.2. KOPALNIE

Rok 2015 dla Kopalni Granitu „Górka” to dalszy rozwój działalności oraz dostosowanie produkcji do aktualnych potrzeb rynku wewnętrznego i zewnętrznego.

Planowany transport nadkładu na potrzeby realizacji kontraktu „Budowa wałów rzeki Widawa” został zrealizowany. Dzięki temu otwarty został w połowie 2015 roku nowy – czwarty poziom eksploatacji, co pozwoliło nieprzerwanie produkować najwyższej jakości grysy zarówno na potrzeby wewnętrznych budów, jak również dla klientów zewnętrznych.

Uruchomienie następnego poziomu wiąże się z obniżeniem rzędnych poziomu eksploatacji i zbliżenia się do zwierciadła wody w nieczynnym wyrobisku węglowym. Dalsza eksploatacja będzie wymuszała rozpoczęcie pompowania wody z wyrobiska w roku 2016 oraz uzyskania stosownych pozwoleń w tym zakresie.

Sprzedaż w 2015 roku zakończyliśmy się z wynikiem 914 tys t, co względem zakładanej ilości stanowi 110% budżetu. Główne kierunki sprzedaży zewnętrznej to grysy płukane 2/8 na potrzeby realizacji budowy autostrady A1 oraz frakcja 8/16 której głównymi odbiorcami byli liderzy branży produkcji betonu. Sprzedaż wewnętrzna głównie skoncentrowana była na zapewnieniu dostaw frakcji 4/45 na potrzeby kontraktu Obwodnica Ostrowa Wielkopolskiego, jak również grysów do produkcji mas bitumicznych.

W marcu 2015 park maszynowy kopalni został powiększony o oddaną do użytkowania nową koparkę gąsienicową marki Hitachi.

Pod koniec 2015 roku przeprowadzono badania kontrolne zasięgów oddziaływań od robót strzałowych w kopalni Granitu Górka. Badania te wykazały i potwierdziły prawidłowość przyjęcia i stosowania techniki uzyskania urobku zgodnie z prawem i sztuką górniczą.

Dla zmodernizowania parku maszynowego w kopalni oraz wymiany dwóch wysłużonych ładowarek już w roku 2015 podjęto decyzję o zakupie dwóch nowych ładowarek z zainstalowanym systemem wagowym. Nowe ładowarki powinny zostać wprowadzone do użytkowania w połowie 2016 roku.

W ostatnim kwartale roku zostały podjęte decyzje o przekazaniu linii kolejowej przez Polskie Linie Kolejowe władzom samorządowym w celu uruchomienia bocznicy kolejowej znajdującej się w Górcie Sobockiej. Na drugi kwartał 2016 zaplanowany będzie przetarg w celu wyłonienia operatora, który będzie kompleksowo obsługiwał całe połączenie. Pozwoli to osiągnąć większą konkurencyjność produkowanych materiałów oraz zredukować transport kołowy na terenie Gminy.

More responsible policy concerning operators and drivers led to lower staff turnover in the department which resulted in a lower failure rate of units in Mota-Engil Central Europe.

3.5.2. MINES

The year 2015 for the quarry “Górka” was a continuation of business development and adjustment of production to the current requirements of the internal and external market.

The planned transport overburden for the needs of the contract comprising the construction of the Widawa river dikes was executed. Owing to this fact, the new, fourth, operational level was opened in mid-2015, which allowed continuous manufacturing of high-quality grits, both for the needs of internal constructions and for external clients.

Launching the next level is connected with a reduction of the ordinates of the operational level and approach the water table in the inactive plunge excavation. Further exploitation will force the start of pumping water from the excavation in 2016 and will require obtaining relevant permits in this scope.

The sales in 2015 ended with a result of 914 thousand tonnes, which constitutes 110% of the budget in comparison to planned volumes. The main directions of external sales include 2/8 washed grits for the purpose of the construction of the A1 expressway, and the 8/16 fraction, here among the main recipients are the leaders of the asphalt production sector. Internal sales was mainly centered on ensuring deliveries of the 4/45 fraction for the purpose of the Ostrów Wielkopolski Bypass contract, as well as grits for bituminous mixture production.

In March 2015, the machinery of the Mine was extended: a new Hitachi wheel excavator was put into operation.

At the end of 2015, inspections were conducted with regard to the impact range of blast works in the Górka granite mine. These tests showed and confirmed the correctness of adopting and applying techniques to obtain material in accordance with the law and mining practices.

Already in 2015 a decision was made to purchase two new loaders with an installed weight system to modernize the machinery at the mine and replace two used loaders. New loaders should be put to operation in mid-2016.

During the last quarter, a decision was made to deliver the railway line by the Polish Railways to the self-government authorities to activate the siding in Górka Sobocka. A tender will be planned in the second quarter of 2016 to select an operator who will comprehensively handle the entire route. This will allow achieving higher competitiveness of produced materials and will reduce wheel transport within the Municipality.

3.5.3. WYTWÓRNIŁE MAS BITUMICZNYCH

Rok 2015 był okresem utrzymujących się spadków cen ropy naftowej. Przemysłowa polityka zakupowa firmy pozwoliła na osiągnięcie znacznego pozytywnego efektu finansowego z tego tytułu.

Produkcja mas mineralno-asfaltowych w roku 2015 zrealizowana została na poziomie zbliżonym do roku ubiegłego i osiągnęła wielkość 367 tys. t, co stanowi 118% planów budżetowych, które zakładały produkcję w wysokości 310 tys. t.

W trakcie roku wytwórnie obsługiwały dwa duże i prestiżowe kontrakty, tj. remonty autostrady A4 w okolicach Wrocławia i w Krakowie. Mieszanki bitumiczne dla tych kontraktów pochodziły z wytwórni w Brzezimierzu k. Wrocławia oraz z Jawornika k. Myślenic. Kontrakt A4 Kraków stanowił istotne wyzwanie technologiczne dla Departamentu Produkcji Bitumicznej, gdyż bazował na produkcji mieszanek w oparciu o wysoko modyfikowany asfalt HiMa produkcji Orlen. Z tego powodu zachodziła konieczność dostosowania reżimu technologicznego wytwórni do pracy z asfaltem o znacznie wyższej niż standardowo lepkości.

Ponadto kluczowe pod względem ilości dostarczanych mieszanek były rozpoczęte w tym roku kontrakty, tj. budowa obwodnicy Nysy oraz odcinka drogi ekspresowej S11 Ostrów Wielkopolski. Jeszcze spory wolumen produkcji zaopatrzył kontynuowaną z ubiegłego roku budowę drogi ekspresowej S69.

Wyzwaniem organizacyjnym dla Departamentu w bieżącym roku było przeniesienie wytwórni Benninghoven z Tarnowa do miejscowości Przygodzice celem obsługi budowy trasy S11 Ostrów Wlkp. Demontaż oraz pełen montaż maszyny zrealizowany został wyłącznie siłami wewnętrznymi firmy, co skutkowało rozwojem kompetencji technicznych pracowników. Wybudowane zostało również pełne zaplecze produkcyjne wytwórni z placem składowym i obiektami socjalno-biurowymi.

Bazując na sporych ilościach destruktu asfaltowego pozyskanego w trakcie prac modernizacyjnych na odcinku krakowskim autostrady A4, Zarząd firmy zatwierdził plan budowy instalacji dozowania destruktu na gorąco na wytwórni w Jaworniku k. Myślenic. Po głębokiej analizie rynku postanowiono nawiązać współpracę z dwoma polskimi firmami produkującymi komponenty takich linii. Rozwiązanie to pozwoliło osiągnąć zamierzony efekt finansowy – znacznie niższe koszty budowy przy zastosowaniu najlepszych rozwiązań technologicznych. Po zrealizowaniu całości zamierzenia, co nastąpi już w roku 2016, firma będzie dysponowała unikalną na skalę rynku krajowego zdolnością dodawania znacznych ilości granulatu asfaltowego przy użyciu instalacji pozwalającej na korzystanie z materiału o nawet dużej wilgotności.

Zasadnicze wielkości produkcji były osiągane na wytwórniach w Brzezimierzu k. Wrocławia, w Jaworniku k. Myślenic oraz w Żywcu. Produkcja na tych wytwórniach oscylowała wokół wielkości 100 tys. t. Satisfakcjonujące, ponieważ zbliżone do

3.5.3. BITUMINOUS PLANTS

The year 2015 was a period of continued reductions in the prices of petroleum. The company's reflective procurement policy allowed reaching a substantial positive financial results on this account.

The production of mineral-asphalt mixtures in 2015 was at a level close to the previous year and reached 367 thousand tonnes, thus achieving 118% of budget plans for which the anticipated production volume was 310 thousand tonnes.

During the year, the Plants handled two large and prestigious contracts, i.e. overhauls of the A4 expressway near Wrocław and in Kraków. Bituminous mixtures for these contracts were manufactured in the Plants in Brzezimierz near Wrocław and Jawornik near Myślenice. The A4 Kraków contract constituted a significant technological challenge for the Bituminous Production Department, since it was based on producing mixtures on the basis of a highly modified HiMa asphalt by Orlen. Therefore, it was necessary to adjust the technological regime at the Plant to use asphalt with the viscosity significantly exceeding the standard.

In addition, the contracts commenced in 2015 were crucial in terms of delivered mixtures and comprised the construction of the Nysa bypass and a section of the S11 Ostrów Wielkopolski expressway. A substantial production volume was dedicated to the construction of the S69 expressway, continued from the last year.

An organizational challenge for the Department this year was the relocation of the Benninghoven production plant from Tarnów to Przygodzice, in order to handle the construction of the S11 Ostrów Wlkp expressway. The disassembly and full assembly of the equipment was performed solely with the company's own resources, which resulted in developing technical competencies of employees. In addition, a full supply area was built along with a storage yard and social & office facilities.

Based on the large quantities of crushed asphalt obtained during modernization works at the Kraków section of the A4 expressway, the Management Board approved the construction plan for the crushed asphalt hot dosing installation at the production plant in Jawornik near Myślenice. Following an in-depth market analysis, it was decided to initiate cooperation with two Polish companies manufacturing components for such production lines. This allowed achieving the intended financial effect – substantially lower construction costs with the application of best technological solutions. After the completion of the entire undertaking, which is planned in 2016, the company will have an ability, unique in the scale of the domestic market, to add substantial quantity of the asphalt granulate using the installation, which allows using high-humidity material.

Basic production volumes were achieved in the production plants in Brzezimierz near Wrocław, in Jawornik near Myślenice and in Żywiec. The production in these plants was at around 100 000 tonnes. Satisfactory manufacturing results, close to budget

assumptions, were also obtained in production plants in Motycz near Lublin and in Ostrów Wielkopolski.

Na wytwórniach w Jaworniku k. Myślenic i Motycz k. Lublina produkcja na potrzeby wewnętrzne firmy była uzupełniana sprzedażą zewnętrzną. W stosunku do lat ubiegłych udało się istotnie zwiększyć wielkość produkcji na potrzeby zewnętrznych kontrahentów. W tym roku osiągnęła ona wielkość 73 tys. t, co stanowi już niemal 20% produkcji całkowitej wytwórni mieszanek mineralno-asfaltowych firmy.

assumptions, were also obtained in production plants in Motycz near Lublin and in Ostrów Wielkopolski.

The production for the company's internal needs in the plants in Jawornik near Myślenice and Motycz near Lublin was supplemented by external sales. In comparison to previous years, the volume of production for external contractors' needs was substantially increased. This year, the production volume came at 73 000 tonnes, which already constitutes almost 20% of total production of the company's mineral & asphalt mixtures production plant.



4. PROGNOZY OUTLOOK

Kolejne lata na rynku polskim dla Mota-Engil Central Europe to stabilny wzrost oparty zasadniczo na rynku infrastruktury drogowej, głównie dzięki projektom organizowanym przez GDDKiA. Ponadto prognozuje się stały wzrost udziału w portfelu zamówień z dziedziny budownictwa kubaturowego, głównie mieszkaniowego, stopniowe zwiększanie możliwości realizacji budynków biurowych, hotelowych i użyteczności publicznej, a także umacnianie pozycji w realizacji kontraktów środowiskowych, kolejowych oraz energetycznych.

Kontynuacja udziału w Krajowym Programie Budowy Dróg ekspresowych i autostrad, w którym MECE aktywnie uczestniczy od samego początku, stanowi główny kierunek działalności. MECE jest jednym z liderów w tej dziedzinie na rynku polskim i tę pozycję chce utrzymać w dalszej perspektywie budżetowej na kolejne lata. Drugim ważnym zadaniem jest zwiększenie możliwości dywersyfikacyjnych poprzez zwiększanie udziału w portfelu projektów kubaturowych, zwłaszcza mieszkaniowych, jako generalny wykonawca zarówno dla MEREM ale także jako Generalny Wykonawca dla klientów prywatnych. Potrzeby rynku mieszkaniowego w tej dziedzinie pozwalają z nadzieją patrzeć na znaczny wzrost udziału tego rynku w portfelu Spółki. Lekką obawą napawają natomiast pewne zawirowania wokół Narodowego Programu Budowy Dróg i Kolei spowodowane poszukiwaniem środków na jego realizację i wynikające z tego opóźnienia w zaproszeniach do drugiego etapu postępowań przetargowych a także ogłaszaniu nowych postępowań. Może to spowodować nawarstwienie się przetargów w krótkim czasie jak i ich realizacji, co już miało miejsce w przeszłości. Niemniej jednak ilość postępowań przetargowych w wymiarze regionalnym pozwala na kontynuowanie planów realizacji celów na lata następne bez konieczności zmiany ogólnej polityki prowadzonej przez Spółkę.

Od początku 2016 roku MECE wzięła udział w 22 postępowaniach przetargowych o łącznej wartości około 860 mln PLN, co jest znacznym spadkiem w stosunku do roku poprzedniego. Spośród złożonych w ostatnim czasie 73 wniosków kwalifikacyjnych do drugiego etapu (dotyczy zarówno postępowań drogowych, kolejowych i z obszaru ochrony środowiska) o łącznej wartości około 18 mld PLN, otrzymaliśmy informację o zakwalifikowaniu się do 23 z nich. Natomiast co do pozostałych są one w dalszym ciągu w trakcie analizy przez zamawiających (GDDKiA i PKP, RZGW). Potwierdza to ocenę o znacznym opóźnieniu wielu postępowań przetargowych z nowej perspektywy budżetowej 2014–2023. Natomiast zmiany w prawie zamówień publicznych niosą z kolei nadzieję na odejście od dyktatu najniższej ceny, co z pewnością pozytywnie powinno odbić się na kondycji Spółki.

Reasumując, Spółka z nadzieją patrzy na rok bieżący, jako kolejny w umacnianiu swojej pozycji rynkowej jako solidnego i doświadczanego wykonawcy.

Continuous presence of Mota-Engil Central Europe on the Polish market proves a steady growth based mainly on the road infrastructure sector due to tenders organized by GDDKiA. Additionally, the forecasted changes are: the current increase of contribution to the portfolio of orders in the sector of civil construction (mainly in residential housing), the gradual increase of opportunities in the construction of office facilities, hotels, public facilities as well as the strengthening of position in environmental, railway and energy sectors.

The continued participation in the National Program of Construction of Highways and Expressways in which the company has been actively involved from the very beginning constitutes the main direction of its activity. MECE is one of the leaders in this sector on the Polish market and intends to maintain the leadership in budget perspective for next years. The second significant task is the extension of diversification opportunities by increasing the contribution to the portfolio of orders from civil construction sector (mainly in residential housing) and fulfilling the role of General Contractor for private customers. The needs of housing market allow the company to look with hope at the significant increase of contribution of this market to the portfolio of orders. On the other hand, some turbulence concerning the National Program of Road and Railway Construction caused by the search of funds for its implementation and the corresponding delays in invitations to the second stage of tender procedures as well as in announcing new tenders are slightly disturbing. Such situation may cause overlapping of tenders in a short period of time as well as overlapping of their implementation, which has already happened in the past. Nonetheless, the number of regional tender procedures allows MECE to continue the plans of implementation of objectives for next years without the necessity to change the general policy of the company.

Since the beginning of 2016 MECE has participated in 22 tender procedures with a total value of around PLN 860 million, which is a significant decrease in comparison to the previous year. Among 73 applications qualifying to the second stage which have been recently submitted by the company (concerns: road tenders, railway tenders and environmental tenders) with a total value of PLN 18 billion, 23 of them have been accepted. The remaining applications are still being analyzed by ordering parties (GDDKiA, PKP, RZGW). It confirms the opinion on the significant delay of many procedures from the new budget perspective for 2014–2023. On the other hand, the changes in public procurement law may contribute to the departure from the supremacy of the lowest price, which will certainly have a positive impact on the situation of the company.

In conclusion, 2015 is considered to strengthen the position of the Company as a reliable and experienced contractor.

5. POZOSTAŁE INFORMACJE OBOWIĄZKOWE OTHER MANDATORY INFORMATION

Mota-Engil Central Europe S.A. nie posiada przeterminowanych długów względem Skarbu Państwa lub innych podmiotów publicznych, w tym względem Zakładu Ubezpieczeń Społecznych, a także żadnych zaległych zobowiązań podatkowych lub nieopłaconych składek.

W ramach realizowanej przez siebie polityki odpowiedzialności społecznej Spółka powzięła wszelkie możliwe środki w celu zapewnienia, by jej działalność miała jak najmniejszy wpływ na środowisko. Środkami tymi został objęty również sprzęt, zaplecze przemysłowe oraz budynki.

Mota-Engil Central Europe S.A. has no past-due debts towards the State Treasury or other public entities, including the Social Insurance Company (ZUS), and its taxes and contributions are all settled.

Within the scope of its social responsibility policy, the Company took every step to ensure that its business has the least possible impact on the environment. These measures extend to the equipment, fixed industrial facilities and buildings.

6. PROPOZYCJA ZARZĄDU SPÓŁKI DOTYCZĄCA PODZIAŁU ROCZNEGO ZYSKU NETTO

THE MANAGEMENT BOARD'S PROPOSAL FOR THE APPROPRIATION OF THE NET PROFIT OF THE YEAR

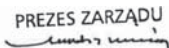
Zarząd Mota-Engil Central Europe S.A. będzie wnioskował, aby zysk netto Spółki za rok 2015 został przeniesiony na zyski zatrzymane, i postanawia przedstawić Radzie Nadzorczej Spółki taką propozycję do zaopiniowania.

The Management Board of Mota-Engil Central Europe S.A. proposes that the Company's net profit for the financial year 2015 shall be allocated towards retained profits and decides to submit the aforementioned to the Supervisory Board for opinion.

Kraków, 31.03.2016 r

Zarząd Mota-Engil Central Europe S.A.

Prezes Zarządu

PREZES ZARZĄDU

Antonio Oliveira

Antonio Martinho Ferreira Oliveira

Wiceprezes Zarządu

CZŁONEK ZARZĄDU

Paulo Silva

Paulo Jorge Machado Ribeiro da Silva

Członek Zarządu

CZŁONEK ZARZĄDU

Pedro Januario

Pedro Miguel de Sa Januario

Członek Zarządu

CZŁONEK ZARZĄDU

Carlos Santos Pato

Carlos Manuel Correia Dos Santos Pato

Członek Zarządu

CZŁONEK ZARZĄDU

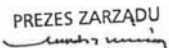
Sławomir Barczak

Sławomir Barczak

Kraków, 31.03.2016 r

Management Board Mota-Engil Central Europe S.A.

Prezes Zarządu

PREZES ZARZĄDU

Antonio Oliveira

Antonio Martinho Ferreira Oliveira

Wiceprezes Zarządu

CZŁONEK ZARZĄDU

Paulo Silva

Paulo Jorge Machado Ribeiro da Silva

Członek Zarządu

CZŁONEK ZARZĄDU

Pedro Januario

Pedro Miguel de Sa Januario

Członek Zarządu

CZŁONEK ZARZĄDU

Carlos Santos Pato

Carlos Manuel Correia Dos Santos Pato

Członek Zarządu

CZŁONEK ZARZĄDU

Sławomir Barczak

Sławomir Barczak

SPRAWOZDANIE FINANSOWE FINANCIAL STATEMENTS

MOTA-ENGIL CENTRAL EUROPE SPÓŁKA AKCYJNA

SPRAWOZDANIE FINANSOWE SPORZĄDZONE ZGODNIE Z MIĘDZYNARODOWYMI STANDARDAMI
SPRAWOZDAWCZOŚCI FINANSOWEJ ZATWIERDZONYMI PRZEZ UNIĘ EUROPEJSKĄ
ZA ROK ZAKOŃCZONY DNIA 31 GRUDNIA 2015 ROKU
WRAZ Z OPINIĄ NIEZALEŻNEGO BIEGŁEGO REWIDENTA

FINANCIAL STATEMENTS PREPARED IN ACCORDANCE WITH INTERNATIONAL FINANCIAL REPORTING
STANDARDS APPROVED BY THE EUROPEAN UNION
FOR THE YEAR ENDED DECEMBER 31st 2015
ALONG WITH THE AUDITOR'S REVIEW REPORT

SPRAWOZDANIE Z CAŁKOWITYCH DOCHODÓW ZA OKRES OD 1 STYCZNIA 2015 DO 31 GRUDNIA 2015 /
TOTAL INCOME STATEMENT FOR THE PERIOD FROM 1 JANUARY 2015 TO 31st DECEMBER 2015

Działalność kontynuowana / Continued activities	Nota / Note	31.12.2015	31.12.2014
Przychody z działalności budowlanej i deweloperskiej / Construction and developing activity revenues	II.1.1.	888 188 148,40	624 317 182,93
Przychody ze sprzedaży towarów i produktów / sales revenue – goods and products		61 387 385,68	33 815 553,38
Przychody ze sprzedaży / Sales revenue		949 575 534,08	658 132 736,31
Koszt własny sprzedaży / Prime sales expenses	II.1.6.	848 963 105,08	602 790 086,37
Koszt własny sprzedaży towarów i produktów / Prime sales expenses – goods and products	II.1.6.	51 663 790,38	29 551 468,39
Zysk/(strata) brutto ze sprzedaży / Gross profit/(loss) on sales		48 948 638,62	25 791 181,55
Pozostałe przychody operacyjne / Other Operating Income	II.1.2.	15 157 455,81	15 393 434,45
Koszty sprzedaży i ogólnego Zarządu / Sales expenses, general and administrative expenses	II.1.6.	42 392 260,62	39 534 726,14
Pozostałe koszty operacyjne / Other Operating Expenses	II.1.3.	14 670 209,52	6 781 566,87
Zysk/(strata) z działalności operacyjnej / Operating profit/(loss)		7 043 624,29	-5 131 677,01
Przychody finansowe / Financial Income	II.1.4.	8 193 184,37	10 148 607,07
Koszty finansowe / Financial Expenses	II.1.5.	9 894 854,96	17 621 099,12
Zysk/(strata) z działalności finansowej / Financial profit/(loss)		-1 701 670,59	-7 472 492,05
Zysk/(strata) brutto / Gross profit/(loss)		5 341 953,70	-12 604 169,06
Podatek dochodowy / Corporate Income Tax	II 3.1.	801 557,33	236 487,00
Zysk/(strata) netto z działalności kontynuowanej / Continued activities profit/(loss)		4 540 396,37	-12 840 656,06
Inne całkowite dochody / Other total income		0,00	0,00
Całkowite dochody ogółem / Total income in general		4 540 396,37	-12 840 656,06

SPRAWOZDANIE Z SYTUACJI FINANSOWEJ NA DZIEŃ 31 GRUDNIA 2015 ROKU / STATEMENT OF FINANCIAL POSITION AS AT DECEMBER 31st 2015

AKTYWA / ASSETS	Nota / Note	31.12.2015	31.12.2014
Aktywa trwałe / Fixed assets			
Wartości niematerialne i prawne / Intangible Fixed Assets	II.4.1.	17 699 216,07	20 852 889,72
Rzeczowe aktywa trwałe / Tangible Fixed Assets	II.4.2.	246 699 759,60	268 884 251,53
Aktywa finansowe / Financial assets	II.4.4.	1 882 578,97	2 349 163,62
Należności długoterminowe / Non-current receivables	II.4.7.	4 672 630,47	14 311 213,56
Pozostałe aktywa trwałe / Other fixed assets	II.4.9.	3 323 317,70	2 522 383,51
Pozostałe aktywa finansowe / Other Financial Assets	II.4.4.	5 842 831,59	3 186 000,00
Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego / Deferred income tax assets	II.3.3.	4 069 455,68	4 871 013,01
Razem aktywa trwałe / Total fixed assets		284 189 790,08	316 976 914,95
Aktywa obrotowe / Current assets			
Zapasy / Inventories	II.4.6.	23 378 588,33	18 041 177,45
Należności z tytułu dostaw i usług / Trade receivables	II.4.7.	111 074 062,05	116 388 200,48
Należności z tytułu podatku dochodowego / Corporate income tax receivables	II.4.7.	0,00	0,00
Pozostałe należności / Other receivables	II.4.7.	21 157 300,77	6 299 012,64
Pozostałe aktywa obrotowe / Total other current assets	II.4.9.	155 800 002,77	119 960 162,19
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty / Cash and cash equivalents	II.4.10.	122 384 456,12	144 914 895,78
Pozostałe aktywa finansowe / Other Financial Assets	II.4.11.	42 161 541,00	20 935 776,15
Aktywa trwałe zaklasyfikowane jako przezn. do sprzedaży / Fixed Assets Held for Sale	II.4.5.	1 600,00	1 600,00
Razem aktywa obrotowe / Total current assets		475 957 551,04	426 540 824,69
RAZEM AKTYWA / TOTAL ASSETS		760 147 341,12	743 517 739,64
PASYWA / LIABILITIES			
Kapitały własne / Shareholders' equity			
Kapitał podstawowy / Share capital	II.5.1.	200 000 000,00	200 000 000,00
Udziały i akcje własne / Own stock and shares	II.5.2.	0,00	0,00
Nadwyżka ze sprzedaży akcji pow. ich wartości nominalnej / Share premium account	II.5.2.	0,00	4 770 000,24
Pozostały kapitał zapasowy / Other supplementary capital	II.5.2.	33 965 593,69	42 036 249,51
Kapitał z aktualizacji wyceny / Revaluation reserve	II.5.2.	22 635,90	22 635,90
Kapitał rezerwy z przeliczenia Oddziałów / Currency translation capital reserve on Branches	II.5.2.	545,63	692,63
Zyski zatrzymane/(Niepokryte straty) / Retained profit/(accumulated loss)	II.5.2.	-9 835 608,54	-25 583 185,16
w tym zysk (strata) netto / including net profit/(loss)	II.5.2.	4 540 396,37	-12 840 656,06
Razem kapitały własne / Total shareholders' equity		224 153 166,68	221 246 393,12
Zobowiązania długoterminowe / Non-current liabilities			
Pożyczki i kredyty długoterminowe / Non-current borrowings and loans	II.6.3.	30 502 432,00	42 480 087,59
Rezerwy długoterminowe / Non-current provisions	II.6.1.	13 685 315,76	9 602 651,81
Rezerwa na rekultywację gruntu / Land reclamation provision	II.6.1.	1 280 000,00	1 280 000,00
Zobowiązania finansowe z tytułu leasingu / Finance lease liabilities	II.6.2.	14 560 726,69	17 684 076,33
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług – długoterminowe / Trade payables	II.6.6.	16 826 238,67	14 816 490,87
Pozostałe zobowiązania długoterminowe / Other non-current liabilities	II.6.1.	23 115 794,77	65 002 841,83
Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego / Deferred income tax provision	II.3.3.	0,00	0,00
Razem zobowiązania długoterminowe / Total non-current liabilities		99 970 507,89	150 866 148,43
Zobowiązania krótkoterminowe / Current liabilities			
Pożyczki i kredyty krótkoterminowe / Current borrowings and loans	II.6.3.	52 530 164,00	34 282 910,08
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług / Trade payables	II.6.6.	149 398 425,60	123 338 016,24
Rezerwy krótkoterminowe / Current provisions	II.6.5.	98 807 732,33	70 552 187,55
Zobowiązania finansowe z tytułu leasingu / Finance lease liabilities	II.6.2.	12 784 558,94	15 828 762,34
Zobowiązania finansowe z tytułu factoringu / Finance factoring liabilities	II.6.6.	39 448 253,55	50 577 003,30
Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego / Corporate income tax liability	II.6.6.	0,00	0,00
Pozostałe zobowiązania krótkoterminowe / Other current liabilities	II.6.6.	83 054 532,13	76 826 318,58
Razem zobowiązania krótkoterminowe / Total current liabilities		436 023 666,55	371 405 198,09
RAZEM PASYWA / TOTAL LIABILITIES		760 147 341,12	743 517 739,64

SPRAWOZDANIE Z PRZEPŁYWÓW PIENIĘŻNYCH ZA OKRES OD 1 STYCZNIA DO 31 GRUDNIA 2015 – metoda bezpośrednia /
CASHFLOW STATEMENT FOR THE PERIOD BETWEEN JANUARY 1st – DECEMBER 31st 2015 – direct method

	31.12.2015	31.12.2014
Przepływy środków pieniężnych z działalności operacyjnej / Cash flow from operating activities		
Wpływy od klientów / Cash receipts from customers	1 043 052 759,34	900 325 385,19
Płatności na rzecz dostawców / Cash paid to suppliers	-886 231 123,30	-746 845 476,64
Płatności na rzecz pracowników / Cash paid to employees	-68 624 660,94	-70 059 264,68
Środki pieniężne wygenerowane na działalności operacyjnej / Cash generated from operating activities	88 196 975,10	83 420 643,87
Zapłacony/zwrócony podatek dochodowy / Corporate income tax paid/refunded	0,00	-985 048,00
Zapłacone/otrzymane pozostałe płatności / Other payments made/received	-76 285 907,74	-63 532 790,49
Środki pieniężne z działalności operacyjnej bez wpływu zdarzeń nadzwyczajnych / Cash from operating activities without inflow of extraordinary items	-76 285 907,74	-64 517 838,49
Wpływy z tytułu zdarzeń nadzwyczajnych / Gains on extraordinary items	0,00	0,00
Płatności z tytułu zdarzeń nadzwyczajnych / Payments on account of extraordinary items	0,00	0,00
Środki pieniężne netto z działalności operacyjnej / Net cash from operating activities	11 911 067,36	18 902 805,38
Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej / Cash flow from investing activities		
Wpływy środków pieniężnych / Cash inflows from	41 359 272,18	16 062 335,50
- Sprzedaż inwestycyjnych papierów wartościowych / Sale of investment securities	0,00	0,00
- Zbycie składników rzeczowych aktywów trwałych / Disposal of property, plant and equipment	15 119 012,75	3 783 754,07
- Zbycie wartości niematerialnych i prawnych / Disposal of intangible assets	0,00	0,00
- Odsetki otrzymane / Interest received	544 074,35	417 105,28
- Pozostałe wpływy / Other inflows	25 696 185,08	11 861 476,15
Wydatki środków pieniężnych / Cash paid in respect of	-41 999 936,42	-15 418 574,78
- Płatności z tytułu nabycia aktywów finansowych / Acquisition of financial assets	-38 430 868,30	-11 667 407,02
- Płatności z tytułu nabycia składników rzecz. aktywów trwałych / Acquisition of property, plant and equipment	-3 511 131,08	-3 743 449,51
- Płatności z tytułu nabycia wartości niematerialnych i prawnych / Acquisition of intangible asseets	-57 937,04	-7 718,25
- Płatności z pozostałych tytułów / Other	0,00	0,00
Środki pieniężne netto z działalności inwestycyjnej / Net cash from investing activities	-640 664,24	643 760,72
Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej / Net financing cash flow		
Wpływy środków pieniężnych / Cash inflows from	27 537 933,29	179 330 021,43
- Otrzymane pożyczki / Borrowings obtained	27 165 360,00	177 731 223,86
- Wpłaty na poczet kapitału zakładowego, zapasowego i rezerwowego / Payments towards share capital, supplementary capital	0,00	0,00
- Pozostałe wpływy / Other inflows	372 573,29	1 598 797,57
Wydatki środków pieniężnych / Cash paid in respect of	-61 338 776,07	-168 701 059,38
- Zwrot pożyczek otrzymanych / Return of received loans	-16 991 776,93	-120 498 631,02
- Leasing / Lease	-31 796 650,79	-35 835 844,49
- Zapłacone odsetki / Interest paid	-7 526 257,87	-11 083 487,22
- Wpłaty kapitałowe / Capital contributions	-5 000,00	0,00
- Pozostałe wydatki / Other	-5 019 090,48	-1 283 096,65
Środki pieniężne netto z działalności finansowej / Net cash from financing activities	-33 800 842,78	10 628 962,05
Zmiana stanu środków pieniężnych / Change in cash	-22 530 439,66	30 175 528,15
Środki pieniężne na początek okresu / Cash at the beginning of the period	II 4.10 144 914 895,78	114 739 367,63
Środki pieniężne na koniec okresu / Cash at the end of the period	II 4.10 122 384 456,12	144 914 895,78



Na dzień 01.01.2015 / As at 01/01/2015	200 000 000,00	4 770 000,24	42 036 249,51	22 635,90	692,63	-25 583 185,16	0,00	221 246 393,12
Zysk/strata netto za rok obrotowy / Net profit/loss for the financial year	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	4 540 396,37	0,00	4 540 396,37
Pozostałe całkowite dochody za rok obrotowy / Other total income for the financial year	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
Pozostałe całkowite dochody razem / Other grand total income	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	4 540 396,37	0,00	4 540 396,37
Zysk/strata z lat ubiegłych przeniesienie zgodnie z uchwałą Walnego Zgromadzenia Akcjonariuszy / Profit/loss of previous years, transfer in accordance with the resolution of the General Meeting of Shareholders	0,00	-4 770 000,24	-8 070 655,82	0,00	0,00	11 208 427,06	0,00	-1 632 229,00
Pozostały kapitał zapasowy przeniesiony zgodnie z uchwałą Walnego Zgromadzenia Akcjonariuszy / Other supplementary capital transferred in accordance with the resolution of the General Meeting of Shareholders	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
Zysk/strata z lat ubiegłych spółki przejętej–przeniesienie zgodnie z uchwałą Walnego Zgromadzenia Akcjonariuszy / Other supplementary capital transferred in accordance with the resolution of the General Meeting of Shareholders	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
Nadwyżka ze sprzedaży akcji przeniesiona zgodnie z uchwałą Walnego Zgromadzenia Akcjonariuszy / Share premium account transferred in accordance with the resolution of the General Meeting of Shareholders	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
Podwyższenie kapitału (emisja akcji) / Capital increase/issue of shares	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	-147,00	0,00	0,00
Przeszacowanie wartości aktywów / Revaluation of assets	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
Różnice kursowe z konsolidacji Oddziału / Currency translation differences from Branch consolidation	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	-1 246,81	0,00	-1 393,81
Sprzedaż akcji własnych / Sale of own shares	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
Połączenie spółek / Merger of companies	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
Na dzień 31.12.2015 / As at 31/12/2015	200 000 000,00	0,00	33 965 593,69	22 635,90	545,63	-9 835 608,54	0,00	224 153 166,68
Nota / Note	II. 5.1.	II. 5.2.	II. 5.2.	II.5.2	II.5.2	II. 5.2.	II. 5.2.	II. 5.2.

Na dzień 01.01.2014 / As at 01/01/2014	175 400 000,00	4 770 000,24	37 600 237,99	0,00	2 174,78	-10 627 184,22	-5 400 000,00	201 745 228,79
Zysk/strata netto za rok obrotowy / Net profit/loss for the financial year	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	-12 840 656,06	0,00	-12 840 656,06
Pozostałe całkowite dochody za rok obrotowy / Other total income for the financial year	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
Pozostałe całkowite dochody razem / Other grand total income	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	-12 840 656,06	0,00	-12 840 656,06
Zysk/strata z lat ubiegłych przeniesienie zgodnie z uchwałą Walnego Zgromadzenia Akcjonariuszy / Profit/loss of previous years, transfer in accordance with the resolution of the General Meeting of Shareholders	0,00	-1 845 000,00	-9 391 186,72	0,00	0,00	11 236 186,72	0,00	0,00
Pozostały kapitał zapasowy przeniesiony zgodnie z uchwałą Walnego Zgromadzenia Akcjonariuszy / Other supplementary capital transferred in accordance with the resolution of the General Meeting of Shareholders	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
Zysk/strata z lat ubiegłych spółki przejętej–przeniesienie zgodnie z uchwałą Walnego Zgromadzenia Akcjonariuszy / Other supplementary capital transferred in accordance with the resolution of the General Meeting of Shareholders	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
Nadwyżka ze sprzedaży akcji przeniesiona zgodnie z uchwałą Walnego Zgromadzenia Akcjonariuszy / Share premium account transferred in accordance with the resolution of the General Meeting of Shareholders	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
Podwyższenie kapitału (emisja akcji) / Capital increase/issue of shares	24 600 000,00	1 845 000,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	26 445 000,00
Przeszacowanie wartości aktywów / Revaluation of assets	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
Różnice kursowe z konsolidacji Oddziału / Currency translation differences from Branch consolidation	0,00	0,00	0,00	0,00	-1 482,15	889,14	0,00	-593,01
Sprzedaż akcji własnych / Sale of own shares	0,00	0,00	405 000,00	0,00	0,00	0,00	0,00	5 805 000,00
Połączenie spółek / Merger of companies	0,00	0,00	13 422 198,24	22 635,90	0,00	-13 352 420,74	0,00	92 413,40
Na dzień 31.12.2014 / As at 31/12/2014	200 000 000,00	4 770 000,24	42 036 249,51	22 635,90	692,63	-25 583 185,16	0,00	221 246 393,12
Nota / Note	II. 5.1.	II. 5.2.	II. 5.2.	II.5.2	II.5.2	II. 5.2.	II. 5.2.	II. 5.2.

1. WPROWADZENIE DO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ORAZ ZASADY RACHUNKOWOŚCI

INTRODUCTION TO THE FINANCIAL STATEMENTS AND ACCOUNTING POLICIES

1. INFORMACJE OGÓLNE

Spółka Mota-Engil Central Europe S.A. rozpoczęła działalność gospodarczą 1 marca 1996 roku w wyniku przekształcenia przedsiębiorstwa państwowego. Spółka została utworzona aktem notarialnym z dnia 19 grudnia 1995 roku i zarejestrowana w Sądzie Rejonowym dla Krakowa-Śródmieścia, Wydział VI Gospodarczy Rejestrowy, w dniu 1 marca 1996 roku uzyskując wpis w Rejestrze Handlowym pod nr RHB 6589.

Postanowieniem Sądu Rejonowego dla Krakowa-Śródmieścia XI Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego z dnia 18 maja 2001 roku Spółka została wpisana do Rejestru Przedsiębiorców pod nr KRS 0000012902.

Spółce nadano numer statystyczny REGON 350980504.

Do 30 listopada 2004 roku Spółka działała pod nazwą Krakowskie Przedsiębiorstwo Robót Drogowych S.A. z siedzibą w Krakowie przy ul. Mogińskiej 25.

Od 1 grudnia 2004 roku Spółka KPRD S.A. po połączeniu ze spółką Przedsiębiorstwo Budowy Mostów w Lubartowie sp. z o.o. działała pod nazwą Mota-Engil Polska Spółka Akcyjna z siedzibą w Krakowie przy ul. Sołtysowskiej 14a (zmiana rejestracji – wpis do KRS: 0000012902 zgodnie z postanowieniem Sądu z dnia 1 grudnia 2004 roku. W roku obrotowym 2007 nastąpiła zmiana siedziby Spółki (wpis do KRS zgodnie z postanowieniem Sądu z dnia 29 czerwca 2007 roku). Obecnie siedziba Spółki znajduje się w Krakowie przy ul. Wadowickiej 8W. Dnia 31 grudnia 2009 roku Sąd Rejonowy dla Krakowa-Śródmieście dokonał w Krajowym Rejestrze Sadowym wpisu potwierdzającego zmianę nazwy Spółki na Mota-Engil Central Europe Spółka Akcyjna.

Spółka w dniu 20 grudnia 2011 roku podjęła decyzję o utworzeniu oddziału samobilansującego się na terytorium Czeskiej Republiki z siedzibą: 140 00 Praga 4, Na Pankráci 1683/127. Wpisany do Rejestru Sądowego w Czechach 20 czerwca 2012 roku.

Czas trwania Spółki jest nieoznaczony.

1. GENERAL INFORMATION

Mota-Engil Central Europe S.A. started its business activity on March 1st 1996 as a result of transformation of a state company. The company was established with a notarial deed dated December 19th 1995 and registered in the District Court of Kraków-Śródmieście, VI Commercial Division of the National Court Register on March 1st 1996, entry no. 6589 in the Commercial Register, Section B.

Upon a decision of the District Court for Kraków-Śródmieście, XI Commercial Division of the National Court Register (KRS), dated May 18th 2001, the company was entered in the Register of Entrepreneurs under the KRS no 0000012902.

The company was awarded the statistical REGON number 350980504.

Till November 30th 2004, the Company conducted business activity under the name Krakowskie Przedsiębiorstwo Robót Drogowych S.A. based in Cracow at ul. Mogińska 25.

Starting from December 1st 2006, following merger with Przedsiębiorstwo Budowy Mostów w Lubartowie Sp. z o.o., KPRD acted as Mota-Engil Polska S.A. with the registered office in Kraków, ul. Sołtysowska 14a (change of the entry in the National Court Register [KRS] – entry no. 0000012902 pursuant to the decision of the Court dated December 1st 2004. In the financial year 2007 the place of the registered office of the Company changed (KRS entry pursuant to the decision of the Court dated June 29th 2007). Now, the company's registered office is in Kraków, ul. Wadowicka 8 On 31 December 2009, the District Court for Kraków- Śródmieście made an entry in the National Court Register confirming the change of the Company's name to Mota-Engil Central Europe Spółka Akcyjna.

On 20 December 2011 the Company made the decision on the establishment of a self-balancing Branch in the Territory of the Czech Republic with registered seat at: 140 00 Prague 4, Na Pankráci 1683/127. Entered in the Court Register in the Czech Republic on 20/06/2012.

The existence of the Company shall be indefinite.

Według statutu przedmiotem działalności Spółki jest m.in.:

- 1) wykonywanie robót związanych z budową dróg i autostrad,
- 2) wykonywanie robót ogólnobudowlanych związanych ze wznoszeniem budynków mieszkalnych i niemieskalnych,
- 3) wykonywanie robót ogólnobudowlanych związanych ze wznoszeniem budynków,
- 4) wykonywanie robót związanych z budową mostów i tuneli,
- 5) wykonywanie robót ogólnobudowlanych w zakresie obiektów mostowych.

2. IDENTYFIKACJA SKONSOLIDOWANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO

Natomiast niniejsze sprawozdanie jest sprawozdaniem łącznym Spółki i jej Oddziału zagranicznego w Republice Czeskiej.

Spółka nie sporządza skonsolidowanego sprawozdania finansowego za rok zakończony 31 grudnia 2015, ponieważ korzysta ze zwolnienia na podstawie MSR 27.10.

Skonsolidowane Sprawozdanie Finansowe sporządza Mota-Engil, SGPS S.A. z siedzibą: Rua do Rego Lameiro, N° 38, 4300-454 Porto w Portugalii. Dostęp do skonsolidowanego sprawozdania finansowego można uzyskać na stronie: www.mota-engil.pt

Lista znaczących inwestycji w jednostkach zależnych i współzależnych zawarta jest w punkcie 5.

3. SKŁAD ZARZĄDU SPÓŁKI

W skład Zarządu Spółki na dzień 31 grudnia 2015 roku wchodzili:

Antonio Martinho Ferreira Oliveira
Prezes Zarządu

Manuel Antonio da Fonseca Vasconcelos da Mota
Członek Zarządu

Paulo Jorge Machado Ribeiro da Silva
Członek Zarządu

Pedro Miguel de Sa Januario
Członek Zarządu

Carlos Manuel Correia Dos Santos Pato
Członek Zarządu

Sławomir Barczak
Członek Zarządu

In accordance with the Articles of Association, the Company's core business is, among others:

- 1) execution of works connected with construction of roads and motorways,
- 2) execution of general construction works connected with erection of residential and non-residential buildings,
- 3) execution of general construction works connected with erection of buildings,
- 4) execution of works connected with construction of bridges and tunnels,
- 5) execution of general construction works within the scope of bridge structures.

2. IDENTIFICATION OF CONSOLIDATED FINANCIAL STATEMENTS

These financial statements are joint statements of the Company and its foreign branch in the Czech Republic.

The Company does not prepare consolidated financial statements for the year ended December 31st 2013, as it is exempted from doing so in accordance with IAS 27.10.

Consolidated Financial Statements are elaborated by Mota-Engil, SGPS, with the registered office at: Rua do Rego Lameiro, N° 38, 4300-454 Porto, Portugal. The consolidated Financial Statements are accessible at: www.mota-engil.pt

List of significant investments in subsidiaries and co-subsiaries is included in item 5.

3. THE COMPANY'S MANAGEMENT BODY

As at Dec 31st 2015, the Company's Management Board comprised:

Antonio Martinho Ferreira Oliveira
President of the Management Board

Manuel Antonio da Fonseca Vasconcelos da Mota
Management Board Member

Paulo Jorge Machado Ribeiro da Silva
Management Board Member

Pedro Miguel de Sa Januario
Management Board Member

Carlos Manuel Correia Dos Santos Pato
Management Board Member

Sławomir Barczak
Management Board Member

Na dzień zatwierdzenia niniejszego sprawozdania finansowego skład Zarządu Spółki uległ zmianie, gdyż Uchwałą NWZA z dnia 18 lutego 2016 roku, odwołano ze składu Zarządu Pana Manuel Antonio da Fonseca Vasconcelos da Mota. Uchwałą NWZA z dnia 22 marca 2016 roku. powołano dotychczasowego Członka Zarządu Paulo Jorge Machado Ribeiro da Silva do pełnienia funkcji Wiceprezesa Spółki.

Skład Zarządu przedstawia się następująco:

Antonio Martinho Ferreira Oliveira
Prezes Zarządu

Paulo Jorge Machado Ribeiro da Silva
Wiceprezes Zarządu

Pedro Miguel de Sa Januario
Członek Zarządu

Carlos Manuel Correia Dos Santos Pato
Członek Zarządu

Sławomir Barczak
Członek Zarządu

4. POŁĄCZENIE SPÓŁEK HANDLOWYCH.

W okresie sprawozdawczym, za który sporządzono sprawozdanie finansowe, połączenie spółek nie miało miejsca.



As of the day of the approval of these financial statements, the composition of the Company's Management Board has changed, since pursuant to the Resolution of the Extraordinary Shareholders Meeting of 18/02/2016 Mr Manuel Antonio da Fonseca Vasconcelos da Mota was revoked from the Management Board. Pursuant to the Resolution of the Extraordinary Shareholders Meeting of 22/03/2016, the current Board Member, Paulo Jorge Machado Ribeiro da Silva was appointed as the Company's Vice-President.

The composition of the Management Board is as follows:

Antonio Martinho Ferreira Oliveira
President of the Management Board

Paulo Jorge Machado Ribeiro da Silva
Vice-President of the Management Board

Pedro Miguel de Sa Januario
Management Board Member

Carlos Manuel Correia Dos Santos Pato
Management Board Member

Sławomir Barczak
Management Board Member

4. MERGER OF COMMERCIAL COMPANIES.

Within the reporting period included in these Financial Statements, there was no merger of the Companies.

5. INFORMACJE O GRUPIE KAPITAŁOWEJ

Spółka posiada inwestycje w następujących jednostkach zależnych i współzależnych:

5. INFORMATION CONCERNING THE CAPITAL GROUP

The Company holds its investment projects in the following subsidiary and co-subsidiary companies:

Jednostka / Entity	Siedziba / Entity	Podstawowy przedmiot działalności / Basic subject of activity	Procentowy udział Spółki w kapitale / Company's percentage share in the capital	
			31.12.2015	31.12.2014
Mota-Engil Central Europe Roménia	Bukareszt	Budownictwo kolejowe / Railway construction	100%	100%
Mota-Engil Central Europe Hungaria	Budapeszt	Roboty ogólnobudowlane – wznoszenie budynków / General construction works – erection of buildings	100%	100%
Mota-Engil Central Europe Czech Republic	Praga	Roboty ogólnobudowlane – wznoszenie budynków / General construction works – erection of buildings	0%	100%
Steinerova Project Development	Praga	Roboty ogólnobudowlane – wznoszenie budynków / General construction works – erection of buildings	0%	100%
M-Invest Mierova	Bratysława	Roboty ogólnobudowlane – wznoszenie budynków / General construction works – erection of buildings	0%	50%
Dmowskiego Project Development Sp. z o.o.	Kraków	Roboty ogólnobudowlane – wznoszenie budynków / General construction works – erection of buildings	0%	100%
Immo Park Sp. z o.o.	Kraków	Roboty ogólnobudowlane – wznoszenie budynków / General construction works – erection of buildings	59%	59%
Mota-Engil Parking 2 Sp. z o.o.	Kraków	Roboty ogólnobudowlane – wznoszenie budynków / General construction works – erection of buildings	0%	100%
Mota-Engil Central Europe PPP Sp. z o.o.	Kraków	Roboty ogólnobudowlane – wznoszenie budynków / General construction works – erection of buildings	100%	100%
Immo Park Warszawa Sp. z o.o.	Kraków	Roboty ogólnobudowlane – wznoszenie budynków / General construction works – erection of buildings	100%	100%
Immo Park Gdańsk Sp. z o.o.	Kraków	Roboty ogólnobudowlane – wznoszenie budynków / General construction works – erection of buildings	100%	100%
Mota-Engil Central Europe PPP 2 Sp. z o.o.	Kraków	Roboty ogólnobudowlane – wznoszenie budynków / General construction works – erection of buildings	100%	100%
Mota-Engil Central Europe PPP Road Sp. z o.o.	Kraków	Roboty ogólnobudowlane – wznoszenie budynków / General construction works – erection of buildings	100%	100%
Mota-Engil Central Europe PPP 3 Sp. z o.o.	Kraków	Roboty ogólnobudowlane – wznoszenie budynków / General construction works – erection of buildings	100%	100%
Mota-Engil Central Europe BSC Sp. z o.o.	Kraków	Działalność rachunkowo-księgowa / Accounting and bookkeeping	100%	100%
Bukowińska Project Development Sp. z o.o.	Kraków	Roboty ogólnobudowlane – wznoszenie budynków / General construction works – erection of buildings	100%	0%
Mota Engil Belstroy	Mińsk	Roboty ogólnobudowlane – wznoszenie budynków / General construction works – erection of buildings	99%	0%

Na dzień 31 grudnia 2015 roku udział w ogólnej liczbie głosów posiadany przez Spółkę w podmiotach zależnych i współzależnych jest równy udziałowi Spółki w kapitałach tych jednostek.

Spółka jako jednostka dominująca spełniła warunki z MSSF 10.4 i dlatego nie sporządza skonsolidowanego sprawozdania finansowego obejmującego dane jednostki dominującej i jednostek od niej zależnych. Jednostka dominująca wyższego szczebla obejmuje konsolidacją zarówno zależną od niej Spółkę, jak i wszystkie jednostki zależne od Spółki.

6. ISTOTNE WARTOŚCI OPARTE NA PROFESJONALNYM OSĄDZIE I SZACUNKACH

6.1. PROFESJONALNY OSĄD

W procesie stosowania zasad (polityki) rachunkowości wobec zagadnień takich jak leasing, największe znaczenie, oprócz szacunków księgowych, miał profesjonalny osąd kierownictwa.

Spółka dokonuje klasyfikacji leasingu jako operacyjnego lub finansowego w oparciu o ocenę, w jakim zakresie ryzyko i korzyści z tytułu posiadania przedmiotu leasingu przypadają w udziale leasingodawcy, a w jakim leasingobiorcy. Ocena ta opiera się na treści ekonomicznej każdej transakcji.

W swoim portfelu inwestycyjnym Spółka posiada umowy leasingu finansowego (podatkowo operacyjnego), a także jest stroną umów leasingu operacyjnego, których przedmiotem są jednostki sprzętowe i transportowe.

6.2. NIEPEWNOŚĆ SZACUNKÓW

Poniżej omówiono podstawowe założenia dotyczące przyszłości i inne kluczowe źródła niepewności występujące na dzień bilansowy, z którymi związane jest istotne ryzyko znaczącej korekty wartości bilansowych aktywów i zobowiązań w następnym roku finansowym.

• *Utrata wartości aktywów*

Spółka dokonuje przeglądu aktywów w celu ustalenia, czy występują przesłanki wskazujące na utratę wartości niektórych aktywów. Jeżeli takie przesłanki istnieją, Spółka przeprowadza testy utraty wartości poszczególnych aktywów (grup aktywów) takich jak: aktywa niematerialne, rzeczowe aktywa trwałe, nieruchomości inwestycyjne, wyceniane w myśl modelu kosztowego. Testy te są przeprowadzane co najmniej raz w roku, na koniec okresu obrachunkowego.

W przypadku braku możliwości określenia wartości godziwej analizowanych aktywów przeprowadzenie testu wymaga oszacowania wartości ekonomicznych (użytkowych) ośrodka wypracowującego środki pieniężne, do których zostały przypisane te aktywa.

Oszacowanie wartości użytkowej polega na ustaleniu przyszłych przepływów pieniężnych generowanych przez ośrodek wypracowujący środki pieniężne i wymaga ustalenia stopy dyskonto-

As at December 31st 2015, the percentage of the voting rights held by the Company in subsidiary and co-subsidiary companies is equal to the Company's equity stake in these companies.

As the holding entity of the Group, the Company satisfied the conditions of ISFR 10.4 and, therefore, does not prepare consolidated financial statements including data of both the holding company and the subsidiary companies. A holding entity of a higher level includes in its consolidation both its subsidiary, i.e. the Company, and the Company's subsidiaries.

6. PRINCIPAL VALUATION BASED ON PROFESSIONAL JUDGEMENTS AND ESTIMATES

6.1. PROFESSIONAL JUDGEMENTS

In the process of applying accounting policies towards such issues as lease, apart from accounting estimates, professional judgement by the management was most significant.

Lease contracts are classified as operational or finance leases – depending on the assessment of the scope in which the risk and advantages inherent in the possession of the leased asset are on the part of the lessor / lessee. The classification is based on economic content of each transaction.

In its investment portfolio, the Company holds finance lease contracts (tax operating lease) and, furthermore, it is also a party to operating lease contracts in which equipment and transportation units are the subjects.

6.2. UNCERTAINTY IN ESTIMATES

The more significant estimates concerning the future and other key sources of uncertainty as at the balance-sheet date, associated with significant risk of crucial adjustments of the book value of assets and liabilities in the oncoming financial year have been discussed below.

• *Impairment of assets*

The Company carries out a review of the assets in order to decide whether any conditions exist which would indicate the impairment of some of the assets. If such conditions exist, the Company conducts impairment test for individual assets (groups of assets) such as: intangible assets, tangible fixed assets, investment real estate evaluated pursuant to the cost model method. The tests are carried out at least once a year, at the end of the financial year.

If estimation of the fair value of the analyzed assets is impossible, for the test to be carried out, it is necessary to estimate the economic values (values in use) of the cash generating unit in which the assets belong.

Estimation of the value in use involves estimation of future cash arising from the cash generating unit and requires the fixing of discount rates to be used for calculations of current value of

wej do zastosowania w celu obliczenia bieżącej wartości tych przepływów. Wzrost zastosowanej stopy dyskontowej spowodowałby rozpoznanie dodatkowego odpisu z tytułu utraty ich wartości.

• *Wycena gruntów kopalnianych i rezerw na rekultywację*

Gruntły kopalniane związane z eksploatacją podlegają przeszacowaniu do wartości godziwej na dzień przeszacowania, w oparciu o ustalenia zawarte w dokumentacji geologicznej złoża w odniesieniu do jego zasobów z uwzględnieniem jednostkowej ceny rynkowej. Przeszacowaną wartość w kolejnych okresach pomniejsza się o skumulowane odpisy amortyzacyjne i odpisy z tytułu utraty wartości.

Zgodnie z wymogami i wytycznymi wykorzystywania rekultywacji gruntów poeksploatacyjnych wyrobisk odkrywkowych i zwałowisk oraz innych terenów kopalnianych przekształconych działalnością przemysłową związaną z eksploatacją kopalin odkrywkowych w wartości przeszacowanej, uwzględnia się przewidywane koszty koncepcji rekultywacji złoża, które obejmują głównie wykonanie projektu, uporządkowanie terenu oraz zalesienie. Przeszacowań dokonuje się z częstotliwością zapewniającą brak istotnych rozbieżności między wartością księgową a wartością godziwą na dzień bilansowy.

• *Wycena rezerw*

Rezerwy z tytułu świadczeń pracowniczych zostały oszacowane za pomocą metod aktuarialnych przez wyspecjalizowaną firmę zewnętrzną. Zmiana wskaźników finansowych będących podstawą szacunku, tj. stopy dyskonta, wskaźnika wynagrodzeń oraz zmiana przyjętej do wyliczeń stopy mobilności (rotacji) pracowników mogłyby spowodować wzrost wartości rezerwy.

• *Stawki amortyzacyjne*

Wysokość stawek amortyzacyjnych ustalona jest na podstawie przewidywanego okresu ekonomicznej użyteczności składników rzeczowego majątku trwałego oraz wartości niematerialnych. Spółka corocznie dokonuje weryfikacji przyjętych okresów ekonomicznej użyteczności na podstawie bieżących szacunków.

• *Ujmowanie przychodów*

Spółka stosuje metodę procentowego zaawansowania prac przy rozliczaniu kontraktów długoterminowych (metoda została opisana szczegółowo w punkcie I.10.19). Stosowanie tej metody wymaga od Spółki ustalania proporcji dotychczas wykonanych prac do całości usług do wykonania. Stopień zaawansowania usług wylicza się, stosując metodę udziału kosztów poniesionych od dnia zawarcia umowy do dnia ustalenia przychodu w całkowitych kosztach wykonania tych usług na podstawie szczegółowych budżetów poszczególnych projektów budowlanych, sporządzonych zgodnie z najlepszą wiedzą i doświadczeniem.

W razie pozyskania nowych informacji lub pojawienia się istotnych okoliczności sugerujących potrzebę dokonania weryfikacji wartości szacunkowych efekt zmiany szacunków mógłby wpłynąć na wielkość przychodów i kosztów przypisywanych do poszczególnych okresów sprawozdawczych.

these cash flows. Increase of the used discount rate would lead to recognition of additional impairment loss.

• *Valuation of mine lands and reclamation reserves*

Mine lands connected with exploitation are subject to revaluation to fair value as at the day of the revaluation, on the basis of arrangements included in the geological documentation for the deposit, with regard to its resources and taking into consideration its market unit price. In subsequent periods, the amount revalued is subject to reduction by the accumulated revaluation write-offs and impairment losses.

In accordance with the requirements and instructions concerning the use of the reclamation of exploitation voids, open casts and dumping grounds, as well as of other mine lands transformed by industrial activity connected with the exploitation of strip-mined minerals, the revaluated amount includes the expected costs of the deposit reclamation concept, which consists mainly in the elaboration of the design, land cleanup and afforestation. The frequency of the revaluations shall ensure absence of any significant inconsistencies between the book and the fair value as at the balance-sheet day.

• *Valuation of Provisions*

Provisions for employee benefits have been estimated with actuarial methods by an expert external company. Change in financial ratios which are the bases for the valuation, that is, in the discount rate, the salary and wage rate, as well as change in the accepted acid ratio could lead to the gain in value of the provision.

• *Amortization and depreciation rates*

Amortization and depreciation rates are valued in accordance with the predicted period of economic life of property, plant and equipment and intangible assets. The Company verifies the assumed economic lives annually, on the basis of current estimates.

• *Income recognition*

While making settlements concerning the progress of works at long-term contracts, the Company applies the percentage of completion method (the method has been described in detail in item I.10.19). Applying this method requires that the Company defines proportions of the already executed works to the entirety of services to be rendered. Progress of works is determined in accordance with the method of contribution of costs incurred between the date of conclusion of the agreement and the day of the revenue recognition in total costs of service provision, on the basis of budgets of individual construction projects, prepared in accordance with the best knowledge and experience.

If new information is obtained or if relevant circumstances appear which suggest the necessity to verify the estimates, the result of change in estimates might influence the income and costs recognized in individual reporting periods.

• **Wycena w wartości godziwej i procedury związane z wyceną**
Niektóre aktywa i pasywa jednostki wyceniane są w wartości godziwej dla celów sprawozdawczości finansowej. Zarząd powołał komisję wyceny (kierowana przez Dyrektora Finansowego Spółki) w celu ustalenia odpowiednich technik wyceny i stosowania danych wsadowych do wyceny wartości godziwej.

W wycenie wartości godziwej aktywów lub zobowiązań jednostka wykorzystuje dane rynkowe obserwowalne w zakresie, w jakim jest to możliwe. W przypadku gdy zastosowanie „Poziomu 1” do wyceny nie jest możliwe, jednostka angażuje zewnętrznych wykwalifikowanych rzeczoznawców do przeprowadzenia wyceny. Komisja wyceny ściśle współpracuje z zewnętrznymi rzeczoznawcami w celu ustalenia odpowiednich technik wyceny i danych wsadowych do modelu.

W wartości godziwej wyceniane są zasoby kopalniane. Informacje na temat technik wyceny i danych wsadowych wykorzystanych do wyceny wartości godziwej tych aktywów są ujawnione w notcie nr 4.2.

7. PODSTAWA SPORZĄDZENIA SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO

Niniejsze sprawozdanie finansowe obejmuje łączne dane dotyczące jednostki i wchodzącego w jej skład Oddziału samobilansującego się na terenie Czech.

Sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z konwencją kosztu historycznego, z wyjątkiem nieruchomości inwestycyjnych oraz pochodnych instrumentów finansowych, które są wyceniane według wartości godziwej.

Sprawozdanie finansowe Spółki zostało sporządzone przy założeniu, że Spółka będzie kontynuowała w dającej się przewidzieć przyszłości, tj. przez okres co najmniej 12 miesięcy od dnia 31 grudnia 2015 roku, działalność gospodarczą w nie zmniejszonym istotnie zakresie, bez postawienia jej w stan likwidacji lub upadłości. Zarząd Spółki nie stwierdza na dzień podpisania sprawozdania finansowego istnienia faktów i okoliczności, które wskazywałyby na zagrożenia dla możliwości kontynuacji działalności Spółki w dającej się przewidzieć przyszłości, obejmującej okres nie krótszy niż jeden rok od dnia bilansowego na skutek zamierzonego lub przymusowego zaniechania bądź istotnego ograniczenia przez nią dotychczasowej działalności.

7.1. OŚWIADCZENIE ZGODNOŚCI

Niniejsze jednostkowe sprawozdanie finansowe sporządzono w oparciu o Międzynarodowe Standardy Sprawozdawczości Finansowej oraz związane z nimi interpretacje ogłoszone w formie rozporządzeń Komisji Europejskiej.

7.2. WALUTA POMIARU I WALUTA SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO

Walutą pomiaru Spółki i walutą sprawozdawczą niniejszego sprawozdania finansowego jest złoty polski (PLN).

• **Valuation at fair value and valuation-related procedures**
Certain assets and liabilities of the entity are valued at fair value for financial reporting purposes. The Management Board appointed a valuation committee (managed by the Company's Financial Director) to determine appropriate valuation techniques and application of batch data for the purpose of valuation at fair value.

During valuation of assets and liabilities at fair value the entity uses observable market data to the extent available. If it is not possible to apply "Level 1" for valuation purposes, the entity shall engage external qualified appraisers to conduct the valuation. The Valuation Committee cooperates closely with external appraisers to determine appropriate valuation techniques and batch data for the model.

Mining resources are valued at fair value. Information concerning valuation techniques and batch data used for valuation at fair value of these assets is presented in Note no. 4.2.

7. BASIS FOR PREPARATION OF FINANCIAL STATEMENTS

These Financial Statements include consolidated data concerning the Company and the self-balancing Branch in the Czech Republic, which constitutes an element of the Company.

The financial statements have been prepared in accordance with the Historical Cost Accounting Convention, except for investment property and derivative financial instruments, the valuation of which is based on fair value.

The Company's financial statements have been prepared assuming that the Company shall continue its business activity in the foreseeable future, that is, for at least 12 months counting from December 31st 2015, within basically unchanged scope and without being put in liquidation or insolvency. The Company's Management Board does not find any facts or circumstances as at the date of signing the financial statements, which would indicate a threat to the possibility of continuing operations by the Company in the foreseeable future, for a period no shorter than one year as from the balance sheet date, as a result of an intended or forced suspension or significant limitation of current business activity.

7.1. STATEMENT OF COMPLIANCE

These separate financial statements were prepared on the basis of International Financial Reporting Standards and related interpretations announced in the form of regulations of the European Commission.

7.2. FUNCTIONAL AND REPORTING CURRENCY

The Company's functional currency and reporting currency of these Financial Statements is PLN.

8. ZMIANY STOSOWANYCH ZASAD RACHUNKOWOŚCI

W bilansie sporządzonym na dzień 31 grudnia 2015 roku Spółka nie zmieniła dobrowolnie żadnych stosowanych uprzednio zasad rachunkowości.

8. CHANGES IN APPLIED ACCOUNTING PRINCIPLES

In the balance sheet prepared as at 31/12/2015, the Company did not voluntarily change any previously applied accounting principles.



9. NOWE STANDARDY I INTERPRETACJE, KTÓRE ZOSTAŁY OPUBLIKOWANE, A NIE WESZŁY JESZCZE W ŻYCIE

Niniejsze jednostkowe sprawozdanie finansowe sporządzono w oparciu o Międzynarodowe Standardy Sprawozdawczości Finansowej oraz związane z nimi interpretacje ogłoszone w formie rozporządzeń Komisji Europejskiej.

Na dzień sporządzenia niniejszego sprawozdania finansowego następujące standardy, zmiany standardów i interpretacje zostały opublikowane, ale nie weszły jeszcze w życie:

Zmiany do MSSF 11 „Wspólne ustalenia umowne” – Rozliczanie nabycia udziałów we wspólnych operacjach – zatwierdzone w UE w dniu 24 listopada 2015 roku (obowiązujące w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2016 roku lub po tej dacie);

Zmiany do MSR 1 „Prezentacja sprawozdań finansowych” – Inicjatywa w odniesieniu do ujawnień – zatwierdzone w UE w dniu 18 grudnia 2015 roku (obowiązujące w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2016 roku lub po tej dacie);

Zmiany do MSR 16 „Rzeczowe aktywa trwałe” oraz MSR 38 „Aktywa niematerialne” – Wyjaśnienia na temat akceptowanych metod amortyzacyjnych – zatwierdzone w UE w dniu 2 grudnia 2015 roku (obowiązujące w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2016 roku lub po tej dacie);

Zmiany do MSR 16 „Rzeczowe aktywa trwałe” oraz MSR 41 „Rolnictwo” – Rolnictwo: uprawy roślinne – zatwierdzone w UE w dniu 23 listopada 2015 roku (obowiązujące w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2016 roku lub po tej dacie);

Zmiany do MSR 19 „Świadczenia pracownicze” – Programy określonych świadczeń: składki pracownicze – zatwierdzone w UE w dniu 17 grudnia 2014 roku (obowiązujące w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 lutego 2015 roku lub po tej dacie);

Zmiany do MSR 27 „Jednostkowe sprawozdania finansowe” – Metoda praw własności w jednostkowych sprawozdaniach finansowych – zatwierdzone w UE w dniu 18 grudnia 2015 roku (obowiązujące w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2016 roku lub po tej dacie);

Zmiany do różnych standardów „Poprawki do MSSF (cykl 2010–2012)” – dokonane zmiany w ramach procedury wprowadzania dorocznych poprawek do MSSF (MSSF 2, MSSF 3, MSSF 8, MSSF 13, MSR 16, MSR 24 oraz MSR 38) ukierunkowane głównie na rozwiązywanie niezgodności i uściślenie słownictwa – zatwierdzone w UE w dniu 17 grudnia 2014 roku (obowiązujące w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 lutego 2015 lub po tej dacie);

9. NEW STANDARDS AND INTERPRETATIONS, WHICH HAVE BEEN PUBLISHED BUT HAVE NOT BECOME EFFECTIVE YET

These separate financial statements were prepared on the basis of International Financial Reporting Standards and related interpretations announced in the form of regulations of the European Commission.

As at the day of elaboration of these Financial Statements, the following standards, revisions of standards and their interpretations have already been published, but are not yet effective:

Amendments to IFRS 11 “Joint Arrangements” – Accounting for Acquisitions of Interests in Joint Operations approved in EU on 24 November 2015 (applicable to annual periods beginning on 1 January 2016 or later);

Amendments to IAS 1 “Presentation of financial statements” – initiative concerning disclosures – approved in the EU on 18 December 2015 (effective for annual periods beginning on or after 1 January 2016);

Amendments to IAS 16 “Property, Plan and Equipment” and IAS 38 “Intangible Assets” – Clarification of Acceptable Methods of Depreciation and Amortisation (applicable to annual periods beginning on 1 January 2016 or later);

Amendments to IAS 16 “Property, Plan and Equipment” and IAS 41 “Intangible Assets” – Agriculture: plants – approved in the EU on 23 November 2015 (effective for annual periods beginning on 1 January 2016 or later);

Amendments to IAS 19 “Employee Benefits” – Benefit programmes: employee contributions – approved by the EU on December 17th 2014 (effective for annual periods beginning on or after February 1st 2015);

Amendments to IAS 27 “Presentation of financial statements” – Equity method for individual financial statements – approved in the EU on December 18th 2015 (effective for annual periods beginning on or after 1 January 2016);

Amendments to various standards “Improvements of IFRS (cycle 2010–2012)–mainly – amendments made under the annual improvements of the IFRS (IFRS 2, IFRS 3, IFRS 8, IFRS 13, IAS 16, IAS 24 and IAS 38), focused on solving inconsistencies and clarification of terminology, approved by the EU on December 17th 2014 (effective for annual periods beginning on or after January 1st 2015);

Zmiany do różnych standardów „Poprawki do MSSF (cykl 2012–2014)” – dokonane zmiany w ramach procedury wprowadzania dorocznych poprawek do MSSF (MSSF 5, MSSF 7, MSR 19 oraz MSR 34) ukierunkowane głównie na rozwiązywanie niezgodności i uściślenie słownictwa – zatwierdzone w UE w dniu 15 grudnia 2015 roku (obowiązujące w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2016 lub po tej dacie).

Jednostka postanowiła nie skorzystać z możliwości wcześniejszego zastosowania powyższych standardów, zmian do standardów i interpretacji.

Według szacunków jednostki, w/w standardy, interpretacje i zmiany do standardów nie miałyby istotnego wpływu na sprawozdanie finansowe, jeżeli zostałyby zastosowane przez jednostkę na dzień bilansowy.

Standardy i interpretacje zastosowane po raz pierwszy w roku 2015

Zmiany do różnych standardów „Poprawki do MSSF (cykl 2011–2013)” – dokonane zmiany w ramach procedury wprowadzania dorocznych poprawek do MSSF (MSSF 3, MSSF 13 oraz MSR 40) ukierunkowane głównie na rozwiązywanie niezgodności i uściślenie słownictwa – zatwierdzone w UE w dniu 18 grudnia 2014 roku (obowiązujące w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2015 lub po tej dacie);

Interpretacja KIMSF 21 „Opłaty” – zatwierdzona w UE w dniu 13 czerwca 2014 roku (obowiązująca w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 17 czerwca 2014 roku lub po tej dacie).

W/w standardy, interpretacje i zmiany do standardów nie miały istotnego wpływu na dotychczas stosowaną politykę rachunkowości jednostki i sprawozdanie finansowe za rok 2015.

Standardy i interpretacje przyjęte przez RMSR, ale jeszcze niezatwierdzone do stosowania w UE

MSSF w kształcie zatwierdzonym przez UE nie różnią się obecnie w znaczący sposób od regulacji przyjętych przez Radę Międzynarodowych Standardów Rachunkowości (RMSR), z wyjątkiem poniższych standardów, zmian do standardów i interpretacji, które według stanu na dzień 31 marca 2016 roku mają zastosowanie w UE (poniższe daty wejścia w życie odnoszą się do standardów w wersji pełnej):

- **MSSF 9 „Instrumenty finansowe”** (obowiązujący w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2018 roku lub po tej dacie);

- **MSSF 14 „Odroczone salda z regulowanej działalności”** (obowiązujący w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2016 roku lub po tej dacie) – Komisja Europejska postanowiła nie rozpoczynać procesu zatwierdzania tego tymczasowego standardu do stosowania na terenie UE do czasu wydania ostatecznej wersji MSSF 14;

Amendments to various standards “Improvements to IFRS (cycle 2012–2014)” – mainly amendments made under the annual improvements of the IFRS (IFRS 5, IFRS 7, IAS 19 and IAS 34) focused on solving inconsistencies and clarification of terminology – approved in the EU on December 15th 2015 (effective for annual periods beginning on or after January 1st 2016).

The entity decided not to use the possibility of early application of the standards, revisions of standards and their interpretations.

In accordance with estimates made by the Company, the standards, interpretations and revised standards above would have no significant influence on the Financial Statements, had they been applied by the Company as at the balance-sheet date.

Standards and interpretations applied in the year 2015 for the first time.

Amendments to various standards “Improvements of IFRS (cycle 2011–2013)” – amendments made under the annual improvements of the IFRS (IFRS 3, IAS 13, IAS 16, IAS 32 and IAS 40), mainly focused on solving inconsistencies and clarification of terminology, approved by the EU on December 18th 2014 (effective for annual periods beginning on or after January 1st 2015);

IFRIC 21 interpretation “Levies” - approved in the EU on 13 June 2014 (applicable to annual periods beginning on 17 June 2014 or later).

The aforementioned standards, interpretations and amendments to standards did not significantly affect the previously applied accounting policy of the company and the financial statements for the year 2015..

Standards and interpretations adopted by the IASB, but not yet approved for application in the EU.

IFRS in the form approved by the EU are not significantly different than regulations adopted by the International Accounting Standards Board (IASB), save for below-mentioned standards, Amendments to standards and interpretations which are adopted for application in the EU as at 31 March 2015 (effective dates presented below relate to full versions of standards):

- **IFRS 9 “Financial Instruments”** (applicable to annual periods beginning on 1 January 2018 or later);

- **IFRS 14 “Regulatory Deferral Accounts”** (effective for annual periods beginning on January 1st 2016 or later) – the European Commission decided not to start the approval process for this temporary standard for EU until the issuance of the final version of IFRS 14;

• **MSSF 15 „Przychody z umów z klientami”** oraz późniejsze zmiany (obowiązujący w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2018 roku lub po tej dacie);

• **MSSF 16 „Leasing”** (obowiązujący w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2019 roku lub po tej dacie);

• **Zmiany do MSSF 10 „Skonsolidowane sprawozdania finansowe”, MSSF 12 „Ujawnienia na temat udziałów w innych jednostkach” oraz MSR 28 „Inwestycje w jednostkach stowarzyszonych i wspólnych przedsięwzięciach”** – Jednostki inwestycyjne: zastosowanie zwolnienia z konsolidacji (obowiązujące w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2016 roku lub po tej dacie);

• **Zmiany do MSSF 10 „Skonsolidowane sprawozdania finansowe” oraz MSR 28 „Inwestycje w jednostkach stowarzyszonych i wspólnych przedsięwzięciach”** – Sprzedaż lub wniesienie aktywów pomiędzy inwestorem a jego jednostką stowarzyszoną lub wspólnym przedsięwzięciem oraz późniejsze zmiany (data wejścia w życie zmian została odroczone do momentu zakończenia prac badawczych nad metodą praw własności);

• **Zmiany do MSR 7 „Sprawozdanie z przepływów pieniężnych”** – Inicjatywa w odniesieniu do ujawnień (obowiązujące w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2017 roku lub po tej dacie);

• **Zmiany do MSR 12 „Podatek dochodowy”** – Ujmowanie aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego od niezrealizowanych strat (obowiązujący w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2017 roku lub po tej dacie).

Według szacunków Spółki, wyżej wymienione nowe standardy oraz zmiany do istniejących standardów nie miałyby istotnego wpływu na sprawozdanie finansowe, jeżeli zostałyby zastosowane przez Spółkę na dzień bilansowy.

Nadal poza regulacjami zatwierdzonymi przez UE pozostaje rachunkowość zabezpieczeń portfela aktywów i zobowiązań finansowych, których zasady nie zostały zatwierdzone do stosowania w UE.

Według szacunków Spółki, zastosowanie rachunkowości zabezpieczeń portfela aktywów lub zobowiązań finansowych według MSR 39 „Instrumenty finansowe: ujmowanie i wycena” nie miałyby istotnego wpływu na sprawozdanie finansowe, jeżeli zostałyby przyjęte do stosowania na dzień bilansowy.

• **IFRS 15 “Revenue from Contracts with Customers” and further amendments** (applicable to annual periods beginning on 1 January 2018 or later);

• **IFRS 16 “Leasing”** (applicable to annual periods beginning on 1 January 2019 or later);

• **Amendments to IFRS 10 “Consolidated Financial Statements”, IFRS 12 “Disclosure of Interests in Other Entities” and IAS 28 “Investments in associates and joint ventures ”** – investment units: application of the consolidation exemption (effective for annual periods beginning on or after January 1st 2016);

• **Amendments to IFRS 10 “Consolidated Financial Statements” and IAS 28 “Investments in Associates and Joint Ventures”** – Sales or contributions of assets between an investor and its associate/joint venture and further amendments (effective date postponed until the completion of research works concerning the equity rights method);

• **Amendments to IAS 7 “Presentation of Financial Statements”** – Disclosure Initiative (applicable to annual periods beginning on 1 January 2017 or later);

• **Amendments to IAS 12 “Income Tax”** – recognition of deferred income tax assets on unrealized losses (effective for annual periods beginning on or after January 1st, 2017).

In accordance with estimates made by the Company, the aforementioned new standards and revised standards above would have no significant influence on the Financial Statements, had they been applied by the Company as at the balance-sheet date.

Regulations approved by the EU still do not regard hedge accounting for the portfolios of assets and financial liabilities, the rules for which were not approved for application in the EU.

In accordance with estimates made by the Company, the application of hedge accounting for the portfolio of assets or financial liabilities according to IAS 39 “Financial instruments: recognition and valuation” would have no significant influence on the Financial Statements, had they been applied as at the balance-sheet date.

10. ISTOTNE ZASADY RACHUNKOWOŚCI

10.1. POŁĄCZENIA JEDNOSTEK GOSPODARCZYCH

Przejęcie jednostek i wyodrębnionych części rozlicza się na dzień przejęcia kontroli metodą nabycia. Metoda nabycia postrzega połączenie jednostek gospodarczych z perspektywy tej z łączących się jednostek, którą identyfikuje się jako jednostkę przejmującą. Dające się zidentyfikować aktywa, zobowiązania i zobowiązania warunkowe jednostki przejmowanej ujmuje się w wartości godziwej na dzień połączenia. Jeżeli wartość godziwa netto możliwych do zidentyfikowania przejętych aktywów i zobowiązań przewyższa sumę wynagrodzenia przekazanego na dzień przejęcia, wartości udziałów niesprawujących kontroli oraz wartości godziwej poprzednio posiadanych udziałów w jednostce przejmowanej, nadwyżkę ujmuje się bezpośrednio na zwiększenie kapitału własnego. Natomiast jeżeli różnica między wynagrodzeniem przekazanym na dzień przejęcia, wartością udziałów niesprawujących kontroli oraz wartością godziwą poprzednio posiadanych udziałów w jednostce przejmowanej przewyższa wartość godziwą netto możliwych do zidentyfikowania przyjętych aktywów i zobowiązań w dniu przejęcia, nadwyżka ta stanowi wartość firmy.

W przypadku połączenia jednostek będących pod wspólną kontrolą oraz przejęcia jednostek, nad którymi spółka przejmująca sprawowała kontrolę przed dniem połączenia, rozlicza się metodą łączenia udziałów. Dotyczy to łączenia się spółek zależnych w sposób bezpośredni lub pośredni od tej samej jednostki dominującej, jak również kiedy spółka przejmowana bezpośrednio lub pośrednio jest zależna od spółki przejmującej. Rozliczenie połączenia metodą łączenia udziałów polega na sumowaniu poszczególnych pozycji odpowiednich aktywów i pasywów oraz przychodów i kosztów połączonych spółek, według stanu na dzień połączenia, po uprzednim doprowadzeniu ich wartości do jednolitych metod wyceny i dokonaniu odpowiednich wyłączeń. Dające się zidentyfikować aktywa, zobowiązania i zobowiązania warunkowe jednostki przejmowanej spełniające warunki ujęcia zgodnie z MSSF 3 „Połączenie jednostek gospodarczych” ujmuje się w wartości godziwej na dzień przejęcia kontroli z uwzględnieniem wyjątków zawartych w MSSF 3. Jeżeli różnica między wynagrodzeniem przekazanym na dzień przejęcia kontroli, wartością udziałów niesprawujących kontroli oraz wartością godziwą poprzednio posiadanych udziałów w jednostce przejmowanej przewyższa wartość godziwą netto możliwych do zidentyfikowania przyjętych aktywów i zobowiązań w dniu przejęcia kontroli, nadwyżka ta stanowi wartość firmy. Wartość firmy określona na dzień przejęcia kontroli podlega ujęciu jako składnik aktywów w spółce przejmującej na dzień połączenia.

Po dokonaniu odpowiednich wyłączeń i uwzględnieniu wartości powstałej na dzień przejęcia kontroli pozycje kapitału własnego Spółki, na którą przechodzi majątek połączonych spółek, koryguje się o różnicę pomiędzy sumą aktywów i pasywów. Powstałą różnicę odnosi się na kapitał zapasowy z połączenia.

Ponieważ MSSF nie wskazuje jednoznacznie metody rozliczenia nabycia jednostek nad którymi Spółka przejmująca sprawuje

10. PRINCIPAL ACCOUNTING POLICIES

10.1. MERGER OF BUSINESS ENTITIES

The takeover of an entity and parts thereof is settled at as the day of the taking over of control, using the acquisition method. The purchase method perceives a merger of business entities from the perspective of merged entities, pursuant to which the overtaking entity is identified. The identifiable assets, liabilities and contingent liabilities of the acquiree are disclosed in fair value as at the day of the merger. If the net fair value of the identifiable assets and liabilities acquired exceeds the sum of the consideration transferred as at the day of the acquisition, the value of any non-controlling shares and the fair value of the previously held equity in the acquiree, the surplus is disclosed directly in the share capital increase. However, if the difference between the consideration transferred as at the day of the acquisition, the non-controlling shares and the fair value of previously held equity in the acquiree exceeds the net acquisition-date fair value of identifiable acquired assets and liabilities, the surplus constitutes goodwill of the Company.

In the event of merger of companies under a common control, and in the event of the takeover of entities, in which the acquirer already held control before the day of the merger, settlement is made with the use of the share pooling method. The aforementioned applies to the merger of direct or indirect subsidiaries of the same holding company, as well as to the takeover of entities which are direct or indirect subsidiaries of the acquirer. Settlements of share pooling mergers consist in the summing up of individual items of assets, liabilities, income and costs of the companies merged, as at the day of the merger, upon prior subjecting their values to uniform valuation methods and upon making relevant exclusions. Identifiable assets, liabilities and conditional liabilities of the overtaken entity, which meet the conditions of recognition as per IFRS 3 “Business Combinations” are recognized at fair value as at the date of overtaking control in account of the exceptions included in IFRS 3. If the difference between the consideration transferred as at the day of the taking over control, the non-controlling shares and the fair value of previously held equity in the acquiree exceeds the net acquisition-date fair value of identifiable acquired assets and liabilities, the surplus constitutes goodwill of the Company. Goodwill determined as at the day of the takeover of control is disclosed as an asset in the acquirer as at the day of the merger.

After relevant exclusions and accounting for the value established as of the day of overtaking control, the equity items of the Company, onto which the value of the property of merged companies is transferred, shall be adjusted by the difference between the sum of assets and liabilities. The difference is recognized in the supplementary capital on merger.

Since the IFRS do not indicate unequivocally the method of settlement of acquisition of entities fully controlled by the

pełną kontrolę, jako prawidłową przyjęto metodę łączenia udziałów. Ponadto Mota-Engil Central Europe S.A. nigdy nie sporządzała skonsolidowanego sprawozdania finansowego z jednostkami, nad którymi sprawuje kontrolę.

10.2. PRZELICZANIE POZYCJI WYRAŻONYCH W WALUCIE OBCEJ

Transakcje wyrażone w walutach innych niż polski złoty są przeliczane na złote polskie przy zastosowaniu kursu obowiązującego z dnia poprzedzającego dzień zawarcia transakcji.

Na dzień bilansowy aktywa i zobowiązania pieniężne wyrażone w walutach innych niż polski złoty są przeliczane na złote polskie przy zastosowaniu odpowiednio obowiązującego na koniec okresu sprawozdawczego średniego kursu ustalonego dla danej waluty przez Narodowy Bank Polski. Powstałe z przeliczenia różnice kursowe ujmowane są odpowiednio w pozycji przychodów (kosztów) finansowych lub, w przypadkach określonych zasadami (polityką) rachunkowości, kapitalizowane w wartości aktywów. Aktywa i zobowiązania niepieniężne ujmowane według kosztu historycznego wyrażonego w walucie obcej są wykazywane po kursie historycznym z dnia transakcji. Aktywa i zobowiązania niepieniężne ujmowane według wartości godziwej wyrażonej w walucie obcej są przeliczane po kursie z dnia dokonania wyceny do wartości godziwej.

Następujące kursy zostały przyjęte dla potrzeb wyceny bilansowej:

	31.12.2015	31.12.2014
EUR	4,2615	4,2623
CZK	0,1577	0,1537
HUF	0,013601	
USD	3,9011	

10.3. RZECZOWE AKTYWA TRWAŁE

Rzeczowe aktywa trwałe wykazywane są według ceny nabycia/kosztu wytworzenia pomniejszonych o umorzenie oraz odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości. Wartość początkowa środków trwałych obejmuje ich cenę nabycia powiększoną o wszystkie koszty bezpośrednio związane z zakupem i przystosowaniem składnika majątku do stanu zdatnego do używania. W skład kosztu wchodzi również koszt wymiany części składowych maszyn i urządzeń w momencie poniesienia, jeśli spełnione są kryteria rozpoznania. Koszty poniesione po dacie oddania środka trwałego do używania, takie jak koszty konserwacji i napraw, obciążają rachunek zysków i strat w momencie ich poniesienia. Środki trwałe poddawane są testom na utratę wartości każdorazowo, gdy istnieją przesłanki wskazujące na utratę ich wartości.

Środki trwałe w momencie ich nabycia zostają podzielone na części składowe będące pozycjami o istotnej wartości, do których można przyporządkować odrębny okres ekonomicznej użyteczności. Częścią składową środków trwałych są również koszty ich modernizacji i ulepszeń.

acquirer, the share pooling method was considered correct. Moreover, Mota-Engil Central Europe S.A. has never elaborated consolidated financial statements with controlled entities.

10.2. FOREIGN CURRENCY TRANSLATION

Transactions expressed in currencies other than PLN shall be translated into PLN at the rates of exchange prevailing on the day preceding the transaction.

As at the balance-sheet date, assets and financial liabilities in currencies other than PLN are translated into PLN at the mid-exchange rate of a particular currency for the end of the reporting period quoted by the National Bank of Poland. Differences arising from the translation are reported as financial income (costs) or, for cases specified in the accounting policies, compounded in the asset value. Non-financial assets and liabilities recognized at historical expense and expressed in foreign currency are recorded at the historical rate of the day of transaction. Non-financial assets and liabilities recognized at fair value expressed in foreign currency are translated at the rate of the date of preparing the fair-value estimates.

The following exchange rates have been adopted for the balance-sheet valuation:

10.3. TANGIBLE FIXED ASSETS

Tangible fixed assets are recognized at the purchase price/production cost decreased by amortization and write-offs including impairment of value. Initial value of fixed assets includes their purchase price increased by total expenditures directly connected with the purchase and adjustment of the assets to usable condition. The expenditures also include costs of exchanging component parts of machines and devices on incurrence, if recognition criteria are satisfied. The income statement is charged with costs incurred after the date of putting the asset to use, such as maintenance and repair costs on incurrence. Fixed assets are subjects to tests for impairment of value each time any premises arise indicating such impairment of value.

On acquisition, fixed assets are divided into constituents (items of significant value), to which individual useful lives can be assigned. Costs of modernization and improvements are also constituents of fixed assets.

Amortyzacja jest naliczana metodą liniową przez szacowany okres użytkowania danego składnika aktywów, wynoszący:

Typ / Type	Okres / Useful life
Budynki i budowle / Buildings and edifices	20–40 lat
Maszyny i urządzenia techniczne / Machines and technical equipment	5–10 lat
Urządzenia biurowe / Office devices	5 lat
Środki transportu / Vehicles	5 lat
Komputery / Computers	3–3,5 lat
Inwestycje w obcych środkach trwałych / Investment projects in borrowed fixed assets	5 lat

Wartość końcową, okres użytkowania oraz metodę amortyzacji składników aktywów weryfikuje się corocznie i w razie konieczności koryguje z efektem od początku następnego roku obrotowego.

Dana pozycja rzeczowych aktywów trwałych może zostać usunięta z bilansu po dokonaniu jej zbycia lub w przypadku, gdy nie są spodziewane żadne ekonomiczne korzyści wynikające z dalszego użytkowania takiego składnika aktywów. Wszelkie zyski lub straty wynikające z usunięcia danego składnika aktywów z bilansu (obliczone jako różnica pomiędzy ewentualnymi wpływami ze sprzedaży netto a wartością bilansową danej pozycji) są ujmowane w rachunku zysków i strat w okresie, w którym dokonano takiego usunięcia.

Inwestycje rozpoczęte dotyczą środków trwałych będących w toku budowy lub montażu i są wykazywane według cen nabycia lub kosztu wytworzenia, pomniejszonych o ewentualne odpisy z tytułu utraty wartości. Środki trwałe w budowie nie podlegają amortyzacji do czasu zakończenia budowy i przekazania środka trwałego do używania.

Grunty własne nie podlegają amortyzacji.

Grunty kopalniane związane z eksploatacją zasobów mineralnych wykazywane są w sprawozdaniu z sytuacji finansowej w wartości przeszacowanej równej wartości godziwej na dzień przeszacowania, pomniejszonej w kolejnych okresach o skumulowane odpisy amortyzacyjne i odpisy z tytułu utraty wartości. Przeszacowań dokonuje się z częstotliwością zapewniającą brak istotnych rozbieżności między wartością księgową a wartością godziwą na dzień bilansowy.

Zwiększenie wartości wynikające z przeszacowania gruntów kopalnianych ujmowane jest w pozycji kapitału rezerwowego z aktualizacji wyceny, z wyjątkiem sytuacji, gdy podwyższenie wartości odwraca wcześniejszy odpis dla tej samej pozycji ujęty w rachunku zysków i strat (w takim przypadku zwiększenie wartości ujmowane jest również w rachunku zysków i strat, ale tylko do wysokości wcześniejszego odpisu). Obniżenie wartości wynikające z przeszacowania gruntów kopalnianych jest ujęte jako koszt okresu w wysokości przewyższającej kwotę wcześniejszej wyceny tego składnika aktywów ujętą w pozycji kapitału rezerwowego z aktualizacji wyceny.

The Company uses the straight-line amortization method for the estimated useful life of individual assets, that is:

Ending value, useful life and amortization method of assets are annually verified and, if necessary, corrected with effect from the beginning of the following financial year.

A fixed asset can be derecognized from the balance sheet after disposed of or if no future economic benefits are expected from its further use. Any profit/loss resulting from derecognizing of such asset from the balance sheet (calculated as difference between net disposal proceeds and carrying amount of the item) are reported in the income statement for the period when the derecognizing was made.

Investment projects in progress apply to fixed assets under construction or in assembly and are recognized as purchase prices or production costs, decreased by possible impairment loss. Investment projects in progress are not subject to depreciation until the investment is completed and the asset is put into use.

Own lands are not subject to depreciation.

Mine lands connected with exploitation of mineral resources are disclosed in the Financial Statements (under the Statement of Financial Position) in the revaluated amount equivalent to fair value as at the day of the revaluation reduced, in subsequent periods, by the accumulated revaluation write-offs and impairment losses. The frequency of the revaluations shall ensure absence of any significant inconsistencies between the book and the fair value as at the balance-sheet day.

Value increase resulting from the revaluation of mine lands is disclosed in revaluation capital reserve, except for the situation, where the value increase reverses the previous write-off made for the same item included in the income statement (in such case, the value increase is also disclosed in the income statement, however, up to the amount of the previous write-off only). Impairment resulting from the revaluation of mine lands is disclosed as a cost of the period, in the amount exceeding the previous valuation of the asset disclosed in the revaluation capital reserve.

Amortyzację przeszacowanych budynków i budowli ujmuje się w rachunku zysków i strat. W momencie sprzedaży lub wycofania przeszacowanych budynków i budowli z użytkowania nierozliczona nadwyżka z przeszacowania tych aktywów przenoszona jest bezpośrednio z kapitału rezerwowego z aktualizacji wyceny do zysków zatrzymanych. Takiego przeniesienia dokonuje się jednak wyłącznie, gdy dany składnik aktywów zostaje usunięty ze sprawozdania finansowego.

Depreciation of revaluated buildings and edifices is disclosed in the income statement. At the moment of sales or withdrawal of the buildings and edifices revaluated from use, the unsettled surplus resulting from the revaluation of those assets is transferred directly from the revaluation reserve to retained profits. However, such transfer is made exclusively if the asset is deleted from the Financial Statements.



10.4. WARTOŚCI NIEMATERIALNE

Wartości niematerialne nabyte w oddzielnej transakcji lub wytworzone (jeżeli spełniają rozpoznania dla kosztów prac badawczych i rozwojowych) wycenia się przy początkowym ujęciu odpowiednio w cenie nabycia lub koszcie wytworzenia. Cena nabycia wartości niematerialnych nabytych w transakcji połączenia jednostek gospodarczych jest równa ich wartości godziwej na dzień połączenia. Po ujęciu początkowym, wartości niematerialne są wykazywane w cenie nabycia lub koszcie wytworzenia pomniejszonym o umorzenie i odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości. Nakłady poniesione na wartości niematerialne wytworzone we własnym zakresie, z wyjątkiem aktywowanych nakładów poniesionych na prace rozwojowe, nie są aktywowane i są ujmowane w kosztach okresu, w którym zostały poniesione.

Spółka ustala, czy okres użytkowania wartości niematerialnych jest ograniczony czy nieokreślony. Wartości niematerialne o ograniczonym okresie użytkowania są amortyzowane przez okres użytkowania oraz poddawane testom na utratę wartości każdorazowo, gdy istnieją przesłanki wskazujące na utratę ich wartości. Okres i metoda amortyzacji wartości niematerialnych o ograniczonym okresie użytkowania są weryfikowane przynajmniej na koniec każdego roku obrotowego. Zmiany w oczekiwanym okresie użytkowania lub oczekiwanym sposobie konsumowania korzyści ekonomicznych pochodzących z danego składnika aktywów są ujmowane poprzez zmianę odpowiednio okresu lub metody amortyzacji, i traktowane jak zmiany wartości szacunkowych. Odpis amortyzacyjny składników wartości niematerialnych o ograniczonym okresie użytkowania ujmuje się w rachunku zysków i strat w ciężar tej kategorii, która odpowiada funkcji danego składnika wartości niematerialnych.

Wartości niematerialne o nieokreślonym okresie użytkowania oraz te, które nie są użytkowane, są corocznie poddawane weryfikacji pod kątem ewentualnej utraty wartości, w odniesieniu do poszczególnych aktywów lub na poziomie ośrodka wypracowującego środki pieniężne.

Okresy użytkowania są poddawane corocznej weryfikacji, a w razie potrzeby, korygowane z efektem od początku następnego roku obrotowego.

Amortyzacja jest naliczana metodą liniową przez przewidywany okres użytkowania.

Przewidywany okres ekonomicznej użyteczności kształtuje się następująco:

- Oprogramowanie komputerowe 3 lata
- Inne wartości niematerialne i prawne 5 lat

Zyski lub straty wynikające z usunięcia wartości niematerialnych z bilansu są wyceniane według różnicy pomiędzy wpływami ze sprzedaży netto a wartością bilansową danego składnika aktywów i są ujmowane w rachunku zysków i strat w momencie ich usunięcia z bilansu.

10.4. INTANGIBLE ASSETS

Intangible assets purchased in a separate transaction or produced (if they satisfy the recognition criteria for the costs of development work) are estimated with their initial recognition in the purchase price or production cost respectively. Purchase price of intangible assets acquired by merger of business entities is equivalent to their fair value as at the date of merger. After initial recognition, intangible assets are recognized as purchase or production costs decreased by amortization and impairment loss. Costs incurred by virtue of intangible assets produced within the company's own scope, except for activated expenses incurred for development works, are not activated and must be included in the costs of the period in which they are borne.

Whether the useful life of intangible assets In definite or indefinite is decided by the Company. Intangible assets, the useful life of which is definite, are depreciated within the period of their working lives and are subject to impairment tests whenever indications of the impairment of their value appear. The period and method of depreciation of intangible assets, the useful life of which is definite, are verified at least at the end of each financial year. Changes in the expected useful life or method of consumption of economic benefit arising from particular asset are recognized as change in the depreciation period or method respectively and are treated as changes in estimates. Depreciation charge of intangible assets, the useful life of which is definite, must be included in the income statement within a category equivalent to the function of the asset.

Intangible assets, the useful life of which in indefinite, or which are not being used, are subject to verification for possible impairment of value with regard to particular assets or at the level of cash generating unit.

Working times are subject to annual verifications and, if necessary, corrected with the effect from the beginning of the following financial year.

The Company uses the straight-line depreciation method for the estimated useful life of individual assets.

The expected period of economic life is in accordance with the following:

- Computer software 3 years
- Other intangible assets 5 years

Profits and losses arising from the derecognizing of intangible fixed assets from the balance sheet are estimated by difference between net sales and carrying amount of the asset and must be included in the income statement when derecognized from the balance sheet.

10.5. WARTOŚĆ FIRMY

Wartość firmy powstała przy przejęciu kontroli nad Przedsiębiorstwem Robót Drogowo-mostowych w Lublinie S.A., oraz i Eltor S.A., które następnie zostały połączone ze Spółką i stanowi nadwyżkę kosztów nabycia w stosunku do udziału w wartości godziwej netto dających się zidentyfikować aktywów, zobowiązań i zobowiązań warunkowych.

Dla celów testowania utraty wartości wartość firmy alokuje się do regionu generującego przepływy pieniężne, który powinien odnieść korzyści z synergii będących efektem połączenia. Ośrodek, do którego alokuje się wartość firmy, testuje się pod względem utraty wartości raz w roku.

10.6. LEASING

Umowy leasingu finansowego, które przenoszą na Spółkę zasadniczo całe ryzyko i korzyści wynikające z posiadania przedmiotu leasingu, są ujmowane w bilansie na dzień rozpoczęcia leasingu według niższej z następujących dwóch wartości: wartości godziwej środka trwałego stanowiącego przedmiot leasingu lub wartości bieżącej minimalnych opłat leasingowych. Opłaty leasingowe są rozdzielane pomiędzy koszty finansowe i zmniejszenie salda zobowiązania z tytułu leasingu, w sposób umożliwiający uzyskanie stałej stopy odsetek od pozostałego do spłaty zobowiązania. Koszty finansowe są ujmowane bezpośrednio w ciężar rachunku zysków i strat.

Środki trwałe użytkowane na mocy umów leasingu finansowego są amortyzowane przez szacowany okres użytkowania środka trwałego.

10.7. UTRATA WARTOŚCI NIEFINANSOWYCH AKTYWÓW TRWAŁYCH

Na każdy dzień bilansowy Spółka ocenia, czy istnieją jakiekolwiek przesłanki wskazujące na to, że mogła nastąpić utrata wartości któregoś ze składników niefinansowych aktywów trwałych. W razie stwierdzenia, że przesłanki takie zachodzą, lub w razie konieczności przeprowadzenia corocznego testu sprawdzającego, czy nastąpiła utrata wartości, Spółka dokonuje oszacowania wartości odzyskiwalnej danego składnika aktywów lub ośrodka wypracowującego środki pieniężne, do którego dany składnik aktywów należy.

Wartość odzyskiwana składnika aktywów lub ośrodka wypracowującego środki pieniężne odpowiada wartości godziwej pomniejszonej o koszty sprzedaży tego składnika aktywów lub odpowiednio ośrodka wypracowującego środki pieniężne, lub jego wartości użytkowej, zależnie od tego, która z nich jest wyższa. Wartość tę ustala się dla poszczególnych aktywów, chyba że dany składnik aktywów nie generuje samodzielnie wpływów pieniężnych, które w większości są niezależne od tych, które są generowane przez inne aktywa lub grupy aktywów. Jeśli wartość bilansowa składnika aktywów jest wyższa niż jego wartość odzyskiwana, ma miejsce utrata wartości i dokonuje się wówczas odpisu do ustalonej wartości odzyskiwanej. Przy szacowaniu wartości użytkowej prognozowane przepływy pieniężne są

10.5. GOODWILL

The goodwill established after overtaking control over Przedsiębiorstwo Robót Drogowo-mostowych w Lublinie S.A. and Eltor S.A., which were then merged with the Company and constitutes the excess of acquisition costs in comparison to the net fair value of identifiable assets, liabilities and conditional liabilities.

For the purpose of impairment tests, goodwill is allocated to the Region which generates cash flow, which should obtain profits from the synergy, resulting from the merger. The unit to which the goodwill is allocated is subject to impairment tests once a year.

10.6. LEASING

Finance lease agreements which transfer full risk and profits resulting from the possession of the lease object to the Company are recognized in the balance sheet as at the date of the lease commencement, in the lower of the two values below: fair value of the assets constituting the subject of lease, or current value of minimum lease fees. The lease charges are broken down into financial expenses and decrease of the lease liability balance in such a way as to enable obtaining of full interest rate form the liability to be repaid. Financial expenses are included directly in the income statement.

Fixed assets used pursuant to finance lease agreements are depreciated for the period of the estimated useful life of the asset.

10.7. IMPAIRMENT OF NON-FINANCIAL FIXED ASSETS

For each balance-sheet day, the Company makes assessment as to whether there are any indicators that non-financial assets might be impaired. If such indications appear or if annual impairment tests are necessary to be carried out, the Company estimates the recoverable value of such asset or of the cash generating unit to which the asset belongs.

Recoverable value of an asset or cash generating unit is equivalent to fair value decreased by sales expenses of the asset or the cash generating unit respectively, or its use value, depending on which of them is higher. The value is established for individual assets unless the asset does not generate money receipts which are mostly independent of the ones generated by another asset or group of assets. If the carrying amount of an asset exceeds its recoverable value, impairment of value appears and write-off must be done to the settled recoverable value. While estimating the use value, the expected cash flows are discounted to their current value at the discount rate before taxation, which reflects the current market estimates of money value over time and risk typical of a particular asset. Impairment

dyskontowane do ich wartości bieżącej przy zastosowaniu stopy dyskontowej przed uwzględnieniem skutków opodatkowania, która odzwierciedla bieżące rynkowe oszacowanie wartości pieniądza w czasie oraz ryzyko typowe dla danego składnika aktywów. Odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości składników majątkowych używanych w działalności kontynuowanej ujmuje się w tych kategoriach kosztów, które odpowiadają funkcji składnika aktywów, w przypadku którego stwierdzono utratę wartości.

Na każdy dzień bilansowy Spółka ocenia, czy występują przesłanki wskazujące na to, że odpis aktualizujący z tytułu utraty wartości, który był ujęty w okresach poprzednich w odniesieniu do danego składnika aktywów, jest zbędny, lub że powinien zostać zmniejszony. Jeżeli takie przesłanki występują, Spółka szacuje wartość odzyskiwaną tego składnika aktywów. Poprzednio ujęty odpis aktualizujący z tytułu utraty wartości ulega odwróceniu wtedy i tylko wtedy, gdy od czasu ujęcia ostatniego odpisu aktualizującego nastąpiła zmiana wartości szacunkowych stosowanych do ustalenia wartości odzyskiwanej danego składnika aktywów. W takim przypadku podwyższa się wartość bilansową składnika aktywów do wysokości jego wartości odzyskiwanej. Podwyższona kwota nie może przekroczyć wartości bilansowej składnika aktywów, jaka zostałaby ustalona (po odjęciu umorzenia), gdyby w ubiegłych latach w ogóle nie ujęto odpisu aktualizującego z tytułu utraty wartości w odniesieniu do tego składnika aktywów. Odwrócenie odpisu aktualizującego z tytułu utraty wartości składnika aktywów ujmuje się niezwłocznie jako przychód w rachunku zysków i strat. Po odwróceniu odpisu aktualizującego w kolejnych okresach odpis amortyzacyjny dotyczący danego składnika jest korygowany w sposób, który pozwala w ciągu pozostałego okresu użytkowania tego składnika aktywów dokonywać systematycznego odpisania jego zweryfikowanej wartości bilansowej pomniejszonej o wartość końcową.

10.8. UDZIAŁY I AKCJE W JEDNOSTKACH ZALEŻNYCH, STOWARZYSZONYCH I WSPÓLNYCH PRZEDSIĘWZIĘCIACH

Przez jednostki zależne rozumie się jednostki kontrolowane przez jednostkę dominującą. Uznaje się, że kontrola występuje wówczas, gdy jednostka dominująca ma możliwość wpływania na politykę finansową i operacyjną podległej jednostki w celu osiągnięcia korzyści z jej działalności.

Jednostką stowarzyszoną jest jednostka, na którą spółka dominująca wywiera znaczący wpływ, niebędąca jednostką zależną ani udziałem we wspólnym przedsięwzięciu spółki dominującej. Znaczący wpływ oznacza zdolność uczestniczenia w ustalaniu polityki finansowej i operacyjnej jednostki stowarzyszonej, bez samodzielnego czy wspólnego sprawowania nad nią kontroli.

Wspólne przedsięwzięcie jest to relacja umowna, na mocy której Grupa i inne strony podejmują działalność gospodarczą podlegającą wspólnej kontroli, a więc taką, w której toku strategiczne decyzje finansowe, operacyjne i polityczne wymagają jednogłośnego poparcia wszystkich stron sprawujących wspólnie kontrolę.

losses of assets used in continued activities must be included in these of the categories of expenses, which are equivalent to the function of the impaired asset.

For each balance-sheet day, the Company makes assessment as to whether there are any indicators that the impairment loss included in previous periods for a particular asset is redundant or whether it should be decreased. If such indications appear, the Company estimates the recoverable value of the asset. Reversal of previous impairment loss is possible only if there has been a change in estimates used for establishing the recoverable value of an asset since the last impairment loss. In such a case, the carrying amount of the asset is increased up to its recoverable value. The increased value must not exceed the carrying amount which would have been determined (net of depreciation), had no impairment loss been recognized for the asset in previous years. Reversal of the impairment loss of an asset is immediately recognized as income in the income statement. After the impairment loss reversal, in subsequent periods, impairment loss for individual asset is duly adjusted so that in the remaining useful life of the asset it is possible to make regular write-offs of the verified carrying amount decreased by ending value.

10.8. EQUITY INVESTMENT PROJECTS IN SUBSIDIARY COMPANIES, ASSOCIATED COMPANIES AND JOINT VENTURES

Subsidiary companies are companies controlled by the holding entity. It is assumed that control takes place when the holding entity can influence the financial and operational policy of the subsidiary entity in order to gain profits from its operation.

An associate (associated company) is an entity on which the dominant company has significant influence, and which is neither a subsidiary entity nor the holding entity's share in the joint venture. Significant influence means the capability to participate in determining the financial and operational policy of the associate, without individual or joint control over such company.

Joint venture is a contractual relation on the basis of which the Group and other parties undertake commercial activity subject to joint control, in the course of which any strategic financial, political and operational decisions require univocal support of all the jointly-controlling parties.

Udziały i akcje jednostek zależnych i stowarzyszonych są wyceniane w cenie nabycia skorygowanej o odpis z tytułu utraty wartości.

10.9. AKTYWA FINANSOWE

Aktywa finansowe dzielone są na następujące kategorie:

- aktywa finansowe utrzymywane do terminu wymagalności,
- aktywa finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy,
- pożyczki udzielone i należności,
- aktywa finansowe dostępne do sprzedaży.

Aktywa finansowe utrzymywane do terminu wymagalności są to inwestycje o określonych lub możliwych do określenia płatnościach oraz ustalonym terminie wymagalności, które Spółka zamierza i ma możliwość utrzymać w posiadaniu do tego czasu. Aktywa finansowe utrzymywane do terminu wymagalności wyceniane są według zamortyzowanego kosztu przy użyciu metody efektywnej stopy procentowej. Aktywa finansowe utrzymywane do terminu wymagalności kwalifikowane są jako aktywa długoterminowe, jeżeli ich zapadalność przekracza 12 miesięcy od dnia bilansowego.

Aktywa finansowe nabyte w celu generowania zysku dzięki krótkoterminowym wahaniom ceny są klasyfikowane jako aktywa finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy. Instrumenty pochodne są również klasyfikowane jako przeznaczone do obrotu, chyba że są to instrumenty uznane za efektywne instrumenty zabezpieczające lub umowy gwarancji finansowych. Aktywa finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy są wyceniane w wartości godziwej, uwzględniając ich wartość rynkową na dzień bilansowy bez uwzględnienia kosztów transakcji sprzedaży. Zmiany wartości tych instrumentów finansowych ujmowane są w rachunku zysków i strat jako przychody lub koszty finansowe.

Pożyczki udzielone i należności to niezaliczane do instrumentów pochodnych aktywa finansowe o ustalonych lub możliwych do ustalenia płatnościach, nienotowane na aktywnym rynku. Zalicza się je do aktywów obrotowych, o ile termin ich wymagalności nie przekracza 12 miesięcy od dnia bilansowego. Pożyczki udzielone i należności o terminie wymagalności przekraczającym 12 miesięcy od dnia bilansowego zalicza się do aktywów trwałych.

Aktywa finansowe dostępne do sprzedaży są to aktywa finansowe niebędące instrumentami pochodnymi, które zostały zaklasyfikowane jako dostępne do sprzedaży lub nienależące do żadnej z wcześniej wymienionych trzech kategorii aktywów. Aktywa finansowe dostępne do sprzedaży są ujmowane według wartości godziwej, bez potrącania kosztów transakcji, z uwzględnieniem wartości rynkowej na dzień bilansowy. W przypadku braku notowań giełdowych na aktywnym rynku i braku możliwości wiarygodnego określenia ich wartości godziwej metodami alternatywnymi aktywa finansowe dostępne do sprzedaży wyceniane są w cenie nabycia skorygowanej o odpis z tytułu utraty wartości. Dodatnią i ujemną różnicę pomiędzy wartością godzi-

Shares and other equity interests in subsidiary companies and associates are valued in the purchase price adjusted by impairment loss.

10.9. FINANCIAL ASSETS

Financial assets are divided into several categories:

- financial assets held to maturity;
- financial assets valued at fair value by financial result;
- borrowings granted and payables;
- financial assets available for sale.

Financial assets held to maturity are investment projects of defined or definable payments and settled maturity date, which the Company intends and is able to hold to maturity. Financial assets held to maturity are reported as amortized cost with the effective interest rate method. Financial assets held for sale are classified as non-current if their maturity exceeds 12 months from the balance-sheet date.

Financial assets acquired for profit generation, as a result of temporary fluctuations in price, are classified as financial assets valued at fair value by financial result. Derivatives are also classified as trading, except for instruments regarded as effective hedging instruments or financial guaranty agreements. Financial assets valued at fair value by financial result are reported in fair value together with their market value as at the balance-sheet date, less costs of the transaction of sales. Changes in value of these financial instruments are reported in the income statement as financial income or costs.

Borrowings granted and payables are financial assets of defined or definable payments, unquoted at active market, which are not numbered among derivative instruments. If their maturity date does not exceed 12 months from the balance-sheet date, they are treated as current assets. Borrowings granted and payables, the maturity date of which falls later than 12 from the balance-sheet date are treated as fixed assets.

Financial assets available for sale are non-derivatives classified neither as held-to-maturity nor as belonging to any of the three asset categories listed above. Financial assets available for sale are reported at fair value, without charging transaction costs, with their market value as at the balance-sheet date. Financial assets available for sale unquoted at the exchange, the fair value of which is impossible to be credibly estimated with alternative methods, are valued in the purchase price corrected by impairment loss. Positive and negative difference between fair value of financial assets available for sale (if their market price is settled at active regulated market or if their fair value can be established in other credible way) and their purchase price is

wą aktywów dostępnych do sprzedaży (jeśli istnieje cena rynkowa ustalona na aktywnym rynku regulowanym albo których wartość godziwa może być ustalona w inny wiarygodny sposób) a ich ceną nabycia, po pomniejszeniu o podatek odroczony, odnosi się na kapitał rezerwowy z aktualizacji wyceny. Spadek wartości aktywów dostępnych do sprzedaży spowodowany utratą wartości odnosi się do rachunku zysków i strat jako koszt finansowy.

Nabycie i sprzedaż aktywów finansowych rozpoznawane są na dzień dokonania transakcji. W momencie początkowego ujęcia składnik aktywów finansowych wycenia się w wartości godziwej, powiększonej, w przypadku składnika aktywów niekwalifikowanego jako wyceniony w wartości godziwej przez wynik finansowy, o koszty transakcji, które mogą być bezpośrednio przypisane do nabycia.

Składnik aktywów finansowych zostaje usunięty z bilansu, gdy Spółka traci kontrolę nad prawami umownymi składającymi się na dany instrument finansowy; zazwyczaj ma to miejsce w przypadku sprzedaży instrumentu lub gdy wszystkie przepływy środków pieniężnych przypisane danemu instrumentowi przechodzą na niezależną stronę trzecią.

10.9.1. UTRATA WARTOŚCI AKTYWÓW FINANSOWYCH

Na każdy dzień bilansowy Spółka ocenia, czy istnieją obiektywne przesłanki utraty wartości składnika aktywów finansowych lub grupy aktywów finansowych.

10.9.2. AKTYWA UJMOWANE WEDŁUG ZAMORTYZOWANEGO KOSZTU

Jeżeli istnieją obiektywne przesłanki wskazujące na to, że została poniesiona strata z tytułu utraty wartości pożyczek udzielonych i należności wycenianych według zamortyzowanego kosztu, to kwota odpisu aktualizującego z tytułu utraty wartości równa się różnicy pomiędzy wartością bilansową składnika aktywów finansowych a wartością bieżącą oszacowanych przyszłych przepływów pieniężnych (z wyłączeniem przyszłych strat z tytułu nieściągnięcia należności, które nie zostały jeszcze poniesione), zdyskontowanych z zastosowaniem pierwotnej (tj. ustalonej przy początkowym ujęciu) efektywnej stopy procentowej. Wartość bilansową składnika aktywów obniża się bezpośrednio lub poprzez rezerwę. Kwotę straty ujmuje się w rachunku zysków i strat.

Spółka ocenia najpierw, czy istnieją obiektywne przesłanki utraty wartości poszczególnych składników aktywów finansowych, które indywidualnie są znaczące, a także przesłanki utraty wartości aktywów finansowych, które indywidualnie nie są znaczące. Jeżeli z przeprowadzonej analizy wynika, że nie istnieją obiektywne przesłanki utraty wartości indywidualnie ocenianego składnika aktywów finansowych, niezależnie od tego, czy jest on znaczący, czy też nie, to Spółka włącza ten składnik do grupy aktywów finansowych o podobnej charakterystyce ryzyka kredytowego i łącznie ocenia pod kątem utraty wartości. Aktywa, które indywidualnie są oceniane pod kątem utraty wartości i dla których ujęto odpis aktualizujący z tytułu utraty wartości lub uznano, że dotychczasowy odpis nie ulegnie zmianie, nie są brane pod uwagę przy łącznej ocenie grupy aktywów pod kątem utraty wartości.

reported in the revaluation capital reserve, after decreased by deferred tax. Holding loss of financial assets available for sale resulting from impairment of value is reported in the income statement as financial expense.

Purchase and sale of financial assets is recognized as at the date of the transaction. While being initially recognized, a financial asset is reported at increased fair value. For assets not qualified as valued at their fair value by financial result, the fair value is increased by transaction costs which can be assigned directly to the acquisition.

An asset is derecognized from the balance sheet when the Company loses control over contractual rights which comprise the financial instrument. It usually happens when the instrument is being sold or when all cash flows assigned to the instrument are transferred to an independent third party.

10.9.1. IMPAIRMENT OF FINANCIAL ASSETS

For each balance-sheet day, the Company makes assessments as to whether there are any indicators of impairment of individual financial asset or group of assets.

10.9.2. ASSETS STATED AT AMORTIZED COST

If there are objective indications of loss resulting from impairment of granted borrowings and payables estimated in accordance with the amortized cost, the amount of the impairment loss is equivalent to the difference between the carrying amount of the asset and the current value of the estimated future cash flows (except for future losses resulting from uncollected receivables not yet incurred), discounted with the use of initial (i.e. established for initial recognition) effective interest rate. Carrying amount of an asset is decreased directly or by provision. Kwotę straty ujmuje się w rachunku zysków i strat.

First, the Company makes assessments as of whether objective indicators of impairment of individual significant financial assets or individual insignificant financial assets appear. If the analysis does not indicate any objective indicators of impairment of the individually valued asset, irrespective of its significance, the Company includes the asset in the financial assets of similar credit-risk characteristics and evaluates it as a whole in respect of impairment. Assets, the impairment of which is evaluated individually and which have been recognized under impairment loss, or assets, the impairment loss of which has not been changed are not taken into account in the joint impairment evaluation of a group of assets.

Jeżeli w następnym okresie odpis z tytułu utraty wartości zmniejszył się, a zmniejszenie to można w obiektywny sposób powiązać ze zdarzeniem następującym po ujęciu odpisu, to uprzednio ujęty odpis odwraca się. Późniejsze odwrócenie odpisu aktualizującego z tytułu utraty wartości ujemnie się w rachunku zysków i strat w zakresie, w jakim na dzień odwrócenia wartość bilansowa składnika aktywów nie przewyższa jego zamortyzowanego kosztu.

10.9.3. AKTYWA FINANSOWE WYKAZYWANE WEDŁUG KOSZTU

Jeżeli występują obiektywne przesłanki, że nastąpiła utrata wartości nienotowanego instrumentu kapitałowego, który nie jest wykazywany według wartości godziwej, gdyż jego wartości godziwej nie można wiarygodnie ustalić, albo instrumentu pochodnego, który jest powiązany i musi zostać rozliczony poprzez dostawę takiego nienotowanego instrumentu kapitałowego, to kwotę odpisu z tytułu utraty wartości ustala się jako różnicę pomiędzy wartością bilansową składnika aktywów finansowych oraz wartością bieżącą oszacowanych przyszłych przepływów pieniężnych zdyskontowanych przy zastosowaniu bieżącej rynkowej stopy zwrotu dla podobnych aktywów finansowych.

If impairment loss decreased in subsequent period and the decrease can be objectively connected with an event which took place after the impairment loss recognition, the previously recognized impairment loss is reversed. Subsequent reversal of impairment loss is recognized in the income statement within the scope in which the carrying amount of the asset does not exceed the amortized cost as at the date of reversal.

10.9.3. FINANCIAL ASSETS PRESENTED ACCORDING TO COST

If there are objective indicators of impairment of unquoted capital instrument which was not recognized at fair value as its fair value was impossible to be objectively estimated, or of impairment of related derivative which must be settled through the supply of such unquoted capital instrument, the impairment loss is determined as difference between carrying amount of the asset and current value of estimated future cash flows discounted at the current market rate of return for similar financial assets

10.9.4. AKTYWA FINANSOWE DOSTĘPNE DO SPRZEDAŻY

Jeżeli występują obiektywne przesłanki, że nastąpiła utrata wartości składnika aktywów finansowych dostępnego do sprzedaży, to kwota stanowiąca różnicę pomiędzy ceną nabycia tego składnika aktywów (pomniejszona o wszelkie spłaty kapitału i – w przypadku aktywów finansowych wycenianych według zamortyzowanego kosztu z zastosowaniem metody efektywnej stopy procentowej – amortyzację) a jego bieżącą wartością godziwą, pomniejszoną o wszelkie odpisy z tytułu utraty wartości tego składnika uprzednio ujęte w rachunku zysków i strat, zostaje wyksięgowana z kapitału własnego i przeniesiona do rachunku zysków i strat. Nie można ujmować w rachunku zysków i strat odwrócenia odpisu z tytułu utraty wartości instrumentów kapitałowych kwalifikowanych jako dostępne do sprzedaży. Jeżeli w następnym okresie wartość godziwa instrumentu dłużnego dostępnego do sprzedaży wzrośnie, a wzrost ten może być obiektywnie łączony ze zdarzeniem następującym po ujęciu odpisu z tytułu utraty wartości w rachunku zysków i strat, to kwotę odwracanego odpisu ujemnie się w rachunku zysków i strat.

10.10. WBUDOWANE INSTRUMENTY POCHODNE

Wbudowane instrumenty pochodne są oddzielane od umów i traktowane jak instrumenty pochodne, jeżeli wszystkie z następujących warunków są spełnione:

- charakter ekonomiczny i ryzyko wbudowanego instrumentu nie są ściśle związane z ekonomicznym charakterem i ryzykiem umowy, w którą dany instrument jest wbudowany;
- samodzielny instrument z identycznymi warunkami realizacji jak instrument wbudowany spełniałby definicję instrumentu pochodnego;
- instrument hybrydowy (złożony) nie jest wykazywany w wartości godziwej, a zmiany jego wartości godziwej nie są odnoszone do rachunku zysków i strat.

Wbudowane instrumenty pochodne są wykazywane w podobny sposób jak samodzielne instrumenty pochodne, które nie są uznane za instrumenty zabezpieczające.

Zakres, w którym zgodnie z MSR 39 cechy ekonomiczne i ryzyko właściwe dla wbudowanego instrumentu pochodnego w walucie obcej są ściśle powiązane z cechami ekonomicznymi i ryzykiem właściwym dla umowy zasadniczej (głównego kontraktu), obejmuje również sytuację, gdy waluta umowy zasadniczej jest walutą zwyczajową dla kontraktów zakupu lub sprzedaży pozycji niefinansowych na rynku dla danej transakcji.

Oceny, czy dany wbudowany instrument pochodny podlega wydzieleniu, Spółka dokonuje na moment jego początkowego ujęcia.

W roku sprawozdawczym 2015 Spółka nie posiadała wbudowanych instrumentów pochodnych.

10.9.4. FINANCIAL ASSETS AVAILABLE FOR SALE

If there are objective indicators of impairment of financial asset available for sale, the sum which is the difference between purchase price of the asset (decreased by all principal repayments and - for financial assets valued in accordance with amortized cost with the effective interest rate method - amortization and depreciation) and its current fair value, decreased by any impairment losses of the asset previously recognized in the income statement, is derecognized from the Company's share capital and transferred to the income statement. Reversals of impairment losses of capital instruments qualified as available for sale must not be included in the income statement. If fair value of a debt instrument available for sale increases in subsequent period, where the increase can be objectively connected with the event which took place after the impairment loss recognition in the income statement, the sum of the reversed impairment loss must be included in the income statement.

10.10. EMBEDDED DERIVATIVE INSTRUMENTS

Embedded derivative instruments are separated from agreements and treated as derivatives provided that the following conditions are satisfied:

- economic character and risk of the embedded instrument are not strictly connected with the economic character and risk of the agreement in which the instrument is embedded;
- an independent instrument with delivery terms identical to those of the embedded instrument would satisfy the requirements for a derivative instrument;
- a hybrid instrument is not reported at fair value and changes in its fair value are not presented in the income statement.

Embedded derivatives are reported similarly to individual derivatives which are not regarded as hedging instruments.

The scope in which, in accordance with IAS 39, economic characteristics and risk typical of the embedded derivative instrument expressed in foreign currency are strictly connected with the economic characteristics and risk typical of the main agreement (main contract), also applies to situations in which the currency of the main agreement is common currency for agreements of purchase and sale of non-financial items at the market for a given transaction.

Valuation whether the embedded derivative instrument is subject to separation is made by the Company as at the moment of its initial recognition.

In the reporting year 2015 the Company possessed no embedded derivative instruments.



10.11. POCHODNE INSTRUMENTY FINANSOWE

Instrumenty pochodne, z których korzysta Spółka w celu zabezpieczenia się przed ryzykiem związanym ze zmianami kursów wymiany walut, to przede wszystkim kontrakty walutowe typu forward. Tego rodzaju pochodne instrumenty finansowe są wyceniane do wartości godziwej i na dzień bilansowy prezentowane w tych samych pozycjach, gdzie są prezentowane zabezpieczane nimi transakcje.

Zyski i straty z tytułu zmian wartości godziwej instrumentów pochodnych, które nie spełniają zasad rachunkowości zabezpieczeń, są bezpośrednio odnoszone na wynik finansowy netto roku obrotowego.

Wartość godziwa walutowych kontraktów forward jest ustalana poprzez odniesienie do bieżących kursów terminowych (forward) występujących przy kontraktach o podobnym terminie zapadalności.

Spółka nie stosuje rachunkowości zabezpieczeń zgodnie z MSR 39.

10.12. ZAPASY

Zapasy są wyceniane według niższej z dwóch wartości: ceny nabycia/kosztu wytworzenia i możliwej do uzyskania ceny sprzedaży netto. Ceną sprzedaży netto możliwą do uzyskania jest szacowana cena sprzedaży dokonywana w toku zwykłej działalności gospodarczej, pomniejszonej o koszty wykończenia i szacowane koszty niezbędne do doprowadzenia sprzedaży do skutku.

Za punkt wyjścia wyceny zapasów przyjmuje się ich stan zinventoryzowany drogą spisu z natury.

Jeżeli zapasy poddane spisowi z natury są objęte ewidencją księgową, to stan zapasu na dzień bilansowy ustala się na podstawie danych ksiąg rachunkowych, skorygowanych o stwierdzone podczas spisu różnice w stosunku do stanu ewidencyjnego na dzień spisu.

Zapasy nieobjęte bieżącą ewidencją księgową, których zakupy bezpośrednio obciążają koszty działalności, podlegają spisowi z natury na dzień bilansowy. Wyniki i wycenę tego spisu wprowadza się do ksiąg rachunkowych jako korektę zmniejszającą wartość zapasów.

Spółka tworzy na dzień bilansowy odpis aktualizujący wartość zapasów na podstawie oceny technicznej przydatności do produkcji poszczególnych rodzajów (asortymentów) materiałów i możliwej do uzyskania ceny sprzedaży netto.

10.13. NALEŻNOŚCI Z TYTUŁU DOSTAW I USŁUG, POZOSTAŁE NALEŻNOŚCI ORAZ POZOSTAŁE AKTYWA OBROTOWE

Należności z tytułu dostaw i usług są ujmowane i wykazywane według kwot pierwotnie zafakturowanych, z uwzględnieniem

10.11. DERIVATIVE FINANCIAL INSTRUMENTS

Derivative instruments used by the Company to protect itself against the exchange-rate risk are mostly currency forward contracts. Such derivative financial instruments are valued to fair value and, as at the balance-sheet date, presented in the same categories as transactions which they hedge.

Profits/losses on account of changes in fair value of derivatives which do not satisfy the conditions of hedge accountancy are directly charged to net financial result of the financial year.

Fair value of currency forward contracts is determined by reference to current forward rate at contracts of similar maturity.

The Company does not apply the principles of hedge accountancy, pursuant to IAS 39.

10.12. INVENTORIES

Inventories are valued at the lower of: purchase price/cost of production, and net sale price possible to obtain. The net price possible to obtain is the estimated sales price in ordinary business activity, decreased by finishing costs and estimated costs necessary for the sales to be effective.

The starting point of the inventory estimate is the condition of the inventories after stocktaking by physical count.

If inventories subject to stocktaking by physical count are included in the accounts, the condition of the inventory as at the balance-sheet date is determined on the basis of particular books of accounts adjusted by differences in respect to book inventory as at the stocktaking day, stated while stocktaking.

Inventories not included in current accounts, the purchase of which directly charges operating costs, are subject to physical count as at the balance-sheet date. Results and estimates of the stocktaking are included in the accounts as adjustment decreasing value of the inventories.

As at the balance-sheet day, the Company creates an impairment loss for inventories on the basis of a technical evaluation of suitability for production of individual types (assortments) of materials and the net sales price possible to obtain.

10.13. TRADE RECEIVABLES, OTHER RECEIVABLES AND OTHER CURRENT ASSETS

Trade receivables are reported and presented in accordance with initially invoiced amounts including provision for doubtful

odpisu na wątpliwe należności. Odpis na należności oszacowany jest wtedy, gdy ściągnięcie pełnej kwoty należności przestało być prawdopodobne.

W przypadku gdy wpływ wartości pieniądza w czasie jest istotny, wartość należności jest ustalana poprzez zdyskontowanie prognozowanych przyszłych przepływów pieniężnych do wartości bieżącej, przy zastosowaniu stopy dyskontowej brutto odzwierciedlającej aktualne oceny rynkowe wartości pieniądza w czasie. Jeżeli zastosowana została metoda polegająca na dyskontowaniu, zwiększenie należności w związku z upływem czasu jest ujmowane jako przychody finansowe. Natomiast zmniejszenie jako koszty finansowe.

Pozostałe należności obejmują w szczególności zaliczki przekazane z tytułu przyszłych zakupów rzeczowych aktywów trwałych, wartości niematerialnych oraz zapasów.

Zaliczki są prezentowane zgodnie z charakterem aktywów, do których się odnoszą – odpowiednio jako aktywa trwałe lub obrotowe. Jako aktywa niepieniężne zaliczki nie podlegają dyskontowaniu.

Pozostałe aktywa obrotowe obejmują przede wszystkim kwoty należne z tytułu niezakończonych na dzień bilansowy kontraktów długoterminowych, ustalone proporcjonalnie do stopnia zaawansowania.

10.14. ŚRODKI PIENIĘŻNE I EKWIWALENTY ŚRODKÓW PIENIĘŻNYCH

Środki pieniężne i lokaty krótkoterminowe wykazane w bilansie obejmują środki pieniężne w banku i w kasie, lokaty krótkoterminowe o pierwotnym okresie zapadalności nieprzekraczającym trzech miesięcy.

10.15. OPROCENTOWANE KREDYTY BANKOWE I POŻYCZKI

W momencie początkowego ujęcia wszystkie kredyty bankowe, pożyczki i papiery dłużne są ujmowane według ceny nabycia odpowiadającej wartości godziwej otrzymanych środków pieniężnych, pomniejszonej o koszty związane z uzyskaniem kredytu lub pożyczki. Ponieważ kredyty są oprocentowane zmienną stawką WIBOR 1M, a więc ich wartość w czasie będzie się zwiększać poprzez odsetki, nie dokonuje się ich wyceny. Wartość ich jest realizowana samoczynnie przez bank.

10.16. ZOBOWIĄZANIA Z TYTUŁU DOSTAW I USŁUG ORAZ POZOSTAŁE ZOBOWIĄZANIA

Zobowiązania krótkoterminowe z tytułu dostaw i usług wykazywane są w kwocie wymagającej zapłaty. W przypadku gdy wpływ pieniądza w czasie jest odroczone, wartość zobowiązań jest ustalana poprzez zdyskontowanie prognozowanych przyszłych przepływów pieniężnych do wartości bieżącej, przy zastosowaniu stopy dyskontowej brutto odzwierciedlającej aktualne oceny rynkowe wartości pieniądza w czasie.

debts. Provision for debts is calculated when full collection of receivables ceased to be probable.

If time value of money is significant, value of receivables is determined through discounting the expected future cash flows to the current value at the gross discount rate reflecting current market estimation of the time value of money. If the method of discounting and increasing debt method was used, increase of receivables in time is disclosed as financial income. Whereas a decrease is treated as financial costs.

Other receivables include, in particular, advance payments by virtue of future purchase of tangible fixed assets, intangible assets and inventories.

Advance payments are presented by types of assets to which they apply – as fixed or current assets respectively. As intangible assets, advance payments are not subject to discounting.

Other current assets include mainly receivables from long-term contracts (in progress as at the balance-sheet day) which are proportional to the level of advancement of the contract execution.

10.14. CASH AND CASH EQUIVALENTS

Cash and current term deposits disclosed in the balance sheet include cash at bank and balance in hand, current term deposits, the original maturity of which does not exceed 3 months and granted current borrowings with the initial maturity period not exceeding three months.

10.15. INTEREST-BEARING BANK CREDITS AND LOANS

At initial recognition, all bank loans, borrowings and debt securities are reported at purchase price corresponding to the fair value of the received cash decreased by costs connected with obtaining the borrowing / loan. As loans bear interest in accordance with variable WIBOR 1 M rate, and their value in time shall increase due to the interest, they are not subject to valuation. Their value is effected automatically by the bank.

10.16. TRADE AND OTHER PAYABLES

Current trade payables are reported as amounts due. If time value of money is deferred, value of liabilities is determined by discounting the expected future cash flows to the current value, at the gross discount rate reflecting current market estimation of the time value of money.

Zmniejszenie zobowiązań zdyskontowanych ujmowane jest w przychodach finansowych natomiast, zwiększenie w kosztach finansowych.

Zobowiązania finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy są wyceniane w wartości godziwej, uwzględniając ich wartość rynkową na dzień bilansowy bez uwzględnienia kosztów transakcji. Zmiany w wartości godziwej tych instrumentów są ujmowane w rachunku zysków i strat jako koszty lub przychody finansowe.

Zobowiązania finansowe niebędące instrumentami finansowymi wycenianymi w wartości godziwej przez wynik finansowy są wyceniane według zamortyzowanego kosztu przy użyciu metody efektywnej stopy procentowej.

Spółka wyłącza ze swojego bilansu zobowiązanie finansowe, gdy zobowiązanie wygasło – to znaczy kiedy obowiązek określony w umowie został wypełniony, umorzony lub wygasł.

Pozostałe zobowiązania niefinansowe obejmują w szczególności zobowiązania wobec Urzędu Skarbowego z tytułu podatku od towarów i usług, podatku dochodowego od osób fizycznych, ZUS, zobowiązania z tytułu otrzymanych zaliczek, które będą rozliczone poprzez dostawę towarów, usług lub środków trwałych oraz ZFŚS. Pozostałe zobowiązania niefinansowe ujmowane są w kwocie wymagającej zapłaty.

10.17. REZERWY

Rezerwy ujmowane są wówczas, gdy na Spółce ciąży istniejący obowiązek (prawny lub zwyczajowy) wynikający ze zdarzeń przeszłych i gdy jest pewne lub wysoce prawdopodobne, że wypełnienie tego obowiązku spowoduje konieczność wypływu środków uosabiających korzyści ekonomiczne, oraz gdy można dokonać wiarygodnego oszacowania kwoty tego zobowiązania.

- Rezerwa na grożące straty na kontraktach niezakończonych na dzień bilansowy tworzona jest w wysokości oszacowanych strat, jakie Spółka może ponieść w wyniku ich realizacji. Wartość tę stanowi różnica pomiędzy kosztami przewidywanymi do poniesienia a pozostałymi do uzyskania przychodami ze sprzedaży.
- Rezerwa na roboty gwarancyjne jest tworzona w wysokości szacowanych kosztów robót gwarancyjnych z tytułu sprzedanej produkcji budowlano-montażowej.
- Pracownikom Spółki przysługuje prawo do urlopów na warunkach określonych w przepisach kodeksu pracy. Spółka uznaje koszt urlopów pracowniczych na bazie memoriałowej, stosując metodę zobowiązań. Zobowiązanie z tytułu urlopów pracowniczych ustalone jest w oparciu o różnicę pomiędzy faktycznym stanem wykorzystania urlopów przez pracowników a stanem jaki wynikałby z wykorzystania proporcjonalnego do upływu czasu. Ustaloną kwotę Spółka wykazuje w rezerwach na zobowiązania.

Decrease in discounted liabilities is reported in financial income, while increase is reported in financial expenses.

Financial liabilities valued at their fair value by financial result and are valued at fair value and include their market value as at the balance-sheet date without the costs of the transaction. Changes in value of these financial instruments are reported in the income statement as financial expenses or income.

Financial liabilities which do not serve as financial instruments valued at their fair value by financial result are valued at amortized cost with the effective interest rate method.

Financial liability is derecognized from the Company's balance sheet when the liability has expired, that is, when the obligation determined in the agreement has been fulfilled, amortized or has expired.

Other non-financial liabilities include, in particular, liabilities towards the Fiscal Office by virtue of VAT, personal income tax, social insurance and liabilities for received advance payments which are to be settled by provision of goods, services or fixed assets and by virtue of the WWF. Other non-financial liabilities disclosed in amounts due.

10.17. PROVISIONS

Provisions are recognized when the Company has legal or constructive obligation following from past events and when it is highly probable that fulfilment of the obligation shall bring about the necessity of outflow of resources connected with economic benefits and when reliable estimate of the amount of the liability can be made.

- Provision for possible losses at contracts in progress as at the balance-sheet date is prepared for the value of estimated losses which the Company may incur as a result of their execution. The value is the difference between the expected costs which are to be incurred and the remaining potential sales revenue.
- Provision for guarantee works is prepared for the amount of the estimated guarantee works connected with sold construction and assembly production.
- Employees of the Company are entitled to days of leave in accordance with the provisions of the Polish Labour Code. The costs of employee leaves are recognized on accrual basis using liability method. The employee leave liability is determined on the basis of difference between the actual numbers of days of leave used by the employees and the number which would result from their use proportional to time flow. The determined amount is recognized in provisions for liabilities.

- Spółka tworzy rezerwy na świadczenia pracownicze inne niż wynagrodzenia. Zgodnie z zakładowym systemem wynagradzania, pracownicy mają prawo do odpraw emerytalnych i rentowych w momencie rozwiązania umowy o pracę, w związku z przejściem na emeryturę lub rentę.

Wartość przyszłych świadczeń pracowniczych innych niż wynagrodzenia została wyceniona w oparciu o system wynagradzania wynikający z Zakładowego Układu Zbiorowego Pracy (ZUZP) przez profesjonalną firmę aktuarialną.

10.18. MAJĄTEK SOCJALNY ORAZ ZOBOWIĄZANIA ZFŚS

Ustawa z dnia 4 marca 1994 roku. (z późniejszymi zmianami) o Zakładowym Funduszu Świadczeń Socjalnych stanowi, że Zakładowy Fundusz Świadczeń Socjalnych tworzą pracodawcy zatrudniający co najmniej 20 pracowników w przeliczeniu na pełne etaty. Spółka tworzy taki fundusz i dokonuje okresowych odpisów kwot uzgodnionych ze związkami zawodowymi zgodnie z ustaleniami zawartymi w Zakładowym Układzie Zbiorowym Pracy (ZUZP). Przychodami Funduszu są ponadto przychody z tytułu użytkowania majątku socjalnego. Celem Funduszu jest subwencjonowanie utrzymania majątku socjalnego Spółki i finansowanie działalności socjalnej. Saldo bilansowe Funduszu to zakumulowane przychody Funduszu pomniejszone o niepodlegające zwrotowi wydatki z Funduszu.

Spółka ma ograniczoną możliwość dysponowania środkami pieniężnymi Funduszu oraz innymi jego aktywami i nie może z nich korzystać w celu osiągnięcia przychodów.

- The Company creates provisions for employee benefits other than remuneration. In accordance with the Company's remuneration system, the employees are entitled to retirement/pension bonuses on termination of employment agreement connected with retirement or qualification for disablement benefit.

The amount of future employee benefits other than remuneration has been estimated in accordance with the remuneration system resulting from the Company's Collective Bargaining Agreement (ZUZP) by professional actuarial company.

10.18. SOCIAL SERVICES FUND ASSETS AND LIABILITIES OF THE WORKS WELFARE FUND (WWF)

In accordance with the act dated March 4th 1994 (as amended) concerning the Works Welfare Fund (WWF), the WWF is composed of employers employing at least 20-persons, full time equivalent (FTE). The Company has such Fund and makes periodic write-offs of sums agreed upon with the trade unions in accordance with arrangements in the Company's Collective Bargaining Agreement (ZUZP). Moreover, the Fund's income is also income from the use of work welfare fund assets. The Fund aims at subsidizing the maintenance of the Company's work welfare fund assets and financing social activity. Balance of the Fund is accumulated income of the Fund decreased by non-repayable Fund expenses.

The Fund's cash and other assets are restricted and the Company cannot use them for generating income.



10.19. PRZYCHODY

Przychody ze sprzedaży obejmują należne lub uzyskane kwoty ze sprzedaży, pomniejszone o podatek towarów i usług (VAT).

Przychody uznawane są w takiej wysokości, w jakiej jest prawdopodobne, że Spółka uzyska korzyści ekonomiczne, które można wiarygodnie wycenić. Dla kontraktów niezakończonych przychody ze sprzedaży ustala się na dzień bilansowy proporcjonalnie do stopnia ich zaawansowania. Stopień zaawansowania usług budowlanych wylicza się, stosując metodę udziału kosztów poniesionych od dnia zawarcia umowy do dnia ustalenia przychodu w całkowitych kosztach wykonania tych usług. W wyniku takich ustaleń Spółka dokonuje osobno dla każdego kontraktu niezakończonego na dzień bilansowy odpowiednio:

- zwiększenia wartości przychodów ze sprzedaży oraz zwiększenia rozliczeń międzyokresowych po stronie aktywów bilansu, lub
- zmniejszenia wartości przychodów ze sprzedaży oraz zwiększenia rozliczeń międzyokresowych po stronie pasywów bilansu.

Dla kontraktów niezakończonych, dla których wartość kontraktowa wyrażona jest w walutach innych niż uznane za funkcjonalne, przychody ze sprzedaży ustala się według kursu walutowego kontraktu terminowego forward dla odpowiedniej transakcji, możliwego do uzyskania w dniu zawarcia umowy oraz z uwzględnieniem metody stopnia zaawansowania kontraktu.

Przychody z tytułu odsetek są ujmowane sukcesywnie w miarę ich naliczania (z uwzględnieniem metody efektywnej stopy procentowej, stanowiącej stopę dyskontującą przyszłe wpływy pieniężne przez szacowany okres życia instrumentów finansowych) w stosunku do wartości bilansowej netto danego składnika aktywów finansowych.

10.20. PODATKI

10.20.1. PODATEK BIEŻĄCY

Zobowiązania i należności z tytułu bieżącego podatku za okres bieżący i okresy poprzednie wycenia się w wysokości kwot przewidywanej zapłaty na rzecz organów podatkowych (podlegających zwrotowi od organów podatkowych) z zastosowaniem stawek podatkowych i przepisów podatkowych, które prawnie lub faktycznie już obowiązywały na dzień bilansowy.

10.20.2. PODATEK ODROZCHONY

Na potrzeby sprawozdawczości finansowej podatek odroczony jest obliczany metodą zobowiązań bilansowych w stosunku do różnic przejściowych występujących na dzień bilansowy między wartością podatkową aktywów i zobowiązań a ich wartością bilansową wykazaną w sprawozdaniu finansowym.

10.19. REVENUE

Sales revenue includes amounts due to or obtained from sales, less Value Added Tax (VAT).

Income is recognized in such an amount in which it is possible for the Company to gain economic benefit that can be reliably estimated. For contracts in progress, sales revenue is determined as at the balance-sheet day, proportionally to their level of advancement. Advancement level of construction services is determined in accordance with the method of contribution of costs incurred between the date of conclusion of the agreement and the day of the revenue recognition in the total costs of service provision. As a result of such arrangements, for each contract in progress, as at the balance-sheet date, the Company prepares respectively:

- increases of the value of sales revenue and increase of accruals disclosed as assets in the balance sheet, or
- decreases of the value of sales revenue and increase of accruals disclosed as liabilities in the balance sheet.

For contracts in progress, the contract value of which is expressed in currencies other than accepted as functional, the sales revenue is determined in accordance with the exchange rate of the forward contract for individual transactions, possible to obtain as at the date of conclusion of the agreement and taking into account the method the contract's progress.

Interest income is recognized successively as the interest is calculated (taking into account effective interest-rate method which is the discount rate for future cash inflows for the estimated working life of financial instruments) towards the net carrying amount of a given financial asset.

10.20. TAXES

10.20.1. CURRENT TAX

Liabilities and receivables on account of current tax and tax of past periods are valued as the amount of expected payment for the benefit of fiscal bodies (refundable by fiscal bodies) using tax rates and regulations legally or actually binding as at the balance-sheet day.

10.20.2. DEFERRED TAX

For the purposes of financial reporting, deferred tax is calculated with the method of balance-sheet liabilities towards timing differences, as at the balance-sheet date, between the tax value of assets and liabilities and their carrying amount recognized in the Financial Statements.

Rezerwa na podatek odroczony ujmowana jest w odniesieniu do wszystkich dodatnich różnic przejściowych

- z wyjątkiem sytuacji, gdy rezerwa na podatek odroczony powstaje w wyniku początkowego ujęcia wartości firmy lub początkowego ujęcia składnika aktywów bądź zobowiązania przy transakcji niestanowiącej połączenia jednostek gospodarczych i w chwili jej zawierania nie mającej wpływu ani na wynik finansowy brutto, ani na dochód do opodatkowania czy stratę podatkową oraz
- w przypadku dodatnich różnic przejściowych wynikających z inwestycji w jednostkach zależnych lub stowarzyszonych i udziałów we wspólnych przedsięwzięciach – z wyjątkiem sytuacji, gdy terminy odwracania się różnic przejściowych podlegają kontroli inwestora i gdy prawdopodobne jest, iż w dającej się przewidzieć przyszłości różnice przejściowe nie ulegną odwróceniu.

Aktywa z tytułu podatku odroczonego ujmowane są w odniesieniu do wszystkich ujemnych różnic przejściowych, jak również niewykorzystanych ulg podatkowych i niewykorzystanych strat podatkowych przeniesionych na następne lata, w takiej wysokości, w jakiej jest prawdopodobne, że zostanie osiągnięty dochód do opodatkowania, który pozwoli wykorzystać ww. różnice, aktywa i straty,

- z wyjątkiem sytuacji, gdy aktywa z tytułu odroczonego podatku dotyczące ujemnych różnic przejściowych powstają w wyniku początkowego ujęcia składnika aktywów bądź zobowiązania przy transakcji nie stanowiącej połączenia jednostek gospodarczych i w chwili jej zawierania nie mają wpływu ani na wynik finansowy brutto, ani na dochód do opodatkowania czy stratę podatkową oraz
- w przypadku ujemnych różnic przejściowych z tytułu inwestycji w jednostkach zależnych lub stowarzyszonych oraz udziałów we wspólnych przedsięwzięciach, składnik aktywów z tytułu odroczonego podatku jest ujmowany w bilansie jedynie w takiej wysokości, w jakiej jest prawdopodobne, iż w dającej się przewidzieć przyszłości ww. różnice przejściowe ulegną odwróceniu i osiągnięty zostanie dochód do opodatkowania, który pozwoli na potrącenie ujemnych różnic przejściowych.

Wartość bilansowa składnika aktywów z tytułu odroczonego podatku jest weryfikowana na każdy dzień bilansowy i ulega stosownemu obniżeniu o tyle, o ile przestało być prawdopodobne osiągnięcie dochodu do opodatkowania wystarczającego do częściowego lub całkowitego zrealizowania składnika aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego. Nieujęty składnik aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego podlega ponownej ocenie na każdy dzień bilansowy i jest ujmowany do wysokości odzwierciedlającej prawdopodobieństwo osiągnięcia w przyszłości dochodów do opodatkowania, które pozwolą na odzyskanie tego składnika aktywów.

Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego oraz rezerwy na podatek odroczony wyceniane są z zastosowaniem

Deferred tax provision is recognized towards all positive timing differences

- except where the deferred tax provision results from the initial recognition of goodwill or asset/liability at a transaction other than merger of business entities which, on conclusion, influences neither the gross financial result nor the taxable income/loss and
- for positive timing differences resulting from investment projects in subsidiaries or associated companies and interest in co-subsidiary companies – except where the reversal dates for timing differences are subject to control by the investor and where it is probable that, in foreseeable future, timing differences shall not be reversed.

Deferred tax assets are recognized in relation to all negative timing differences and unused tax reliefs and losses transferred to subsequent years, in such amount in which the obtaining of taxable income allowing to use such differences, assets and losses above is probable

- except where deferred tax assets result from the initial recognition of an asset or liability at a transaction other than the merger of business entities which, on conclusion, influences neither the gross financial result nor the taxable income/loss and
- for negative timing differences resulting from investment projects in subsidiaries or associated companies and interest in co-subsidiary companies, asset is recognized in the balance sheet only in such amount for which it is probable that, in foreseeable future, timing differences shall be reversed and taxable income that will be obtained will make it possible to deduct negative timing differences.

Deferred tax carrying amount of an asset is verified as at each balance-sheet day and is subject to respective decrease by the amount for which the obtaining of taxable income sufficient for partial or full implementation of an asset by virtue of deferred tax ceased to be probable. The non-recognized deferred tax asset is subject to revaluation as at each balance-sheet day and is recognized up to the amount reflecting the probability of future obtaining the taxable income which will make it possible to recover the asset.

Deferred tax assets and provisions for deferred tax are valued in accordance with the tax rates expected to be applicable in the

stawek podatkowych, które według przewidywań będą obowiązywać w okresie, gdy składnik aktywów zostanie zrealizowany lub rezerwa rozwiązana, przyjmując za podstawę stawki podatkowe (i przepisy podatkowe) obowiązujące na dzień bilansowy lub takie, których obowiązywanie w przyszłości jest pewne na dzień bilansowy.

Podatek dochodowy dotyczący pozycji ujmowanych bezpośrednio w kapitale własnym jest ujmowany w kapitale własnym, a nie w rachunku zysków i strat.

Spółka kompensuje ze sobą aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego z rezerwami z tytułu odroczonego podatku dochodowego wtedy i tylko wtedy, gdy posiada możliwy do wyegzekwowania tytuł prawny do przeprowadzenia kompensat należności ze zobowiązaniami z tytułu bieżącego podatku i odroczony podatek dochodowy ma związek z tym samym podatnikiem i tym samym organem podatkowym.

10.20.3. PODATEK OD TOWARÓW I USŁUG

Przychody, koszty, aktywa i zobowiązania są ujmowane po pomniejszeniu o wartość podatku od towarów i usług, z wyjątkiem:

- gdy podatek od towarów i usług zapłacony przy zakupie aktywów lub usług nie jest możliwy do odzyskania od organów podatkowych; wtedy jest on ujmowany odpowiednio jako część ceny nabycia składnika aktywów lub jako część pozycji kosztowej, oraz
- należności i zobowiązań, które są wykazywane z uwzględnieniem kwoty podatku od towarów i usług.

Kwota netto podatku od towarów i usług możliwa do odzyskania lub należna do zapłaty na rzecz organów podatkowych jest ujęta w bilansie jako część należności lub zobowiązań.

10.21. INFORMACJE DOTYCZĄCE SEGMENTÓW DZIAŁALNOŚCI

Zgodnie z wymogami MSSF 8, należy identyfikować segmenty operacyjne w oparciu o wewnętrzne raporty dotyczące tych elementów, które są regularnie weryfikowane przez osoby decydujące o przydziale zasobów do danego segmentu i oceniające jego wyniki finansowe. Podstawowy wzór podziału sprawozdawczości Spółki oparty jest na segmentach branżowych. Segmentacja branżowa sprawozdawczości wynika z oparcia się na kryterium produktu i usług stanowiących główny przedmiot działalności (w przypadku Spółki są to typy realizowanych kontraktów budowlanych), których realizacja ma miejsce na terenie Polski.

Spółka zazwyczaj rozlicza transakcje między segmentami w taki sposób, jakby dotyczyły one podmiotów niepowiązanych – przy zastosowaniu bieżących cen rynkowych.

period of implementation of the asset or the release of provision, in accordance with tax rates (and regulations) which are applicable as at the balance-sheet day or the future applicability of which is certain as at the balance-sheet day.

Income tax concerning the items recognized directly in the shareholders' equity is reported in the shareholders' equity, not in the income statement.

The Company sets off deferred tax assets and provisions for deferred tax when and only when it possess executable legal title to make a set-off of current tax receivables with liabilities and when the deferred tax is connected with the same tax payer and fiscal body.

10.20.3. VALUE ADDED TAX

Income, expenses, assets and liabilities are recognized following their decrease by VAT except for:

- when VAT paid on the purchase of assets or services is impossible to recover from fiscal bodies; - then, it is reported, respectively, as part of the asset's purchase price or a cost item and
- receivables and liabilities disclosed with VAT included.

Net recoverable VAT or VAT due to fiscal bodies is recognized in the balance sheet as part of receivables or liabilities.

10.21. INFORMATION CONCERNING BUSINESS SEGMENTS

In accordance with the requirements of IFRS 8, operating segments shall be identified on the basis of internal reports concerning the elements which are regularly verified by persons deciding on the allocation of resources to a given segment and assessing its financial results. The basic division of the Company's reporting is based on branch segments. Branch segmentation of reporting results from applying the criterion of products and services which make up the core business (for the Company, these are the types of executed building contracts), executed or provided within the territory of Poland.

Transactions between segments usually correspond to settlements with non-related parties – using current market prices.

2. DODATKOWE INFORMACJE I OBJAŚNIENIA
CLOSING REMARKS

1. PRZYCHODY I KOSZTY

1.1. INFORMACJE DOTYCZĄCE UMÓW O USŁUGĘ BUDOWLANĄ

Przychody z tytułu świadczenia usług są ujmowane na podstawie stopnia zaawansowania ich realizacji. Procentowy stan zaawansowania realizacji usługi ustalany jest jako stosunek kosztów poniesionych do szacowanych kosztów niezbędnych do zrealizowania zlecenia.

1. REVENUES AND COSTS

1.1. INFORMATION CONCERNING CONSTRUCTION SERVICE CONTRACTS

Income from service provision is reported in accordance with the level of advancement/progress: The advancement/progress of service provision is established as the relation of incurred costs to the estimated costs necessary for order execution.

Umowy budowlane w trakcie realizacji. Rok zakończony 31 grudnia 2015 roku / Ongoing construction agreements. Year ended on 31 December 2015		
	31.12.2015	31.12.2014
Całkowite przychody z działalności budowlanej i deweloperskiej uzyskane do dnia bilansowego / Total income from construction and developing activity received till the balance-sheet date	888 188 148,40	624 317 182,93
Przychody uzyskane w roku bilansowym na kontraktach niezakończonych, wyliczone metodą stopnia zaawansowania realizacji umowy na dzień bilansowy / Income received in the balance-sheet year at contracts in progress, calculated using the contract progress method as at the balance-sheet date	521 637 462,11	297 331 472,65
Koszty poniesione w roku bilansowym na kontraktach niezakończonych / Expenses incurred in the balance-sheet year at contracts in progress	488 981 869,96	277 304 493,96
Ujęte zyski minus straty poniesione do dnia bilansowego na kontraktach niezakończonych / Recognized profits minus losses incurred till the balance-sheet date at contracts in progress	32 655 592,15	20 026 978,69
Korekta przychodów ze sprzedaży w roku obrotowym wyliczona metodą stopnia zaawansowania realizacji umowy / Adjustment of sales revenue in the financial year calculated using the contract progress method	0,00	0,00
Ujęte w sprawozdaniu finansowym jako kwoty należne: / Recognized in the financial statements as amounts due:		
– od klientów w ramach umów o budowę (kaucje zatrzymane) / from clients under construction contracts (deposits retained)	469 576,33	1 344 112,81
– na rzecz klientów w ramach umów o budowę (zaliczki otrzymane) / for clients under construction contracts (advance payments received)	90 642 561,80	95 573 052,96

1.2. POZOSTAŁE PRZYCHODY OPERACYJNE

	31.12.2015	31.12.2014
Zysk ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych / Profit from disposal of non-financial fixed assets	7 517 600,88	1 837 974,16
Inne przychody operacyjne: / Other operating income:	7 639 854,93	13 555 460,29
- rozwiązanie odpisów aktualizujących wartość należności / reversal of impairment losses of receivables	5 539 203,79	1 945 409,36
- otrzymane kary i odszkodowania / penalties and compensation received	1 315 335,37	989 449,93
- ujawnione nadwyżki materiałów / disclosed excess materials	1 000,00	1 525 235,00
- inne / other	784 315,77	9 095 366,00
Razem: / Total:	15 157 455,81	15 393 434,45

1.3. POZOSTAŁE KOSZTY OPERACYJNE

	31.12.2015	31.12.2014
Strata ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych / Loss from disposal of non-financial fixed assets	0,00	0,00
Aktualizacja wartości aktywów niefinansowych, w tym: / Revaluation of non-financial assets, including:	8 149 278,50	3 169 220,46
- odpis aktualizujący wartość zapasów / revaluation write-off of inventories	0,00	0,00
- odpis aktualizujący wartość należności / revaluation write-off of receivables	8 149 278,50	3 169 220,46
- odpis aktualizujący wartość majątku trwałego / revaluation write-off of fixed assets	0,00	0,00
- odpis aktualizujący wartość zasobów kopalnianych / revaluation write-off of mining resources	0,00	0,00
Inne koszty operacyjne: / Other operating expenses:	6 520 931,02	3 612 346,41
- darowizny / donations	3 270,99	24 530,00
- odpisane należności / receivables written off	78 008,90	52 740,33
- zapłacone kary i odszkodowania / penalties and compensation paid	2 354 111,38	2 363 525,37
- rezerwy na świadczenia pracownicze / provisions for social benefits	0,00	125 941,00
- amortyzacja wartości firmy / amortization of goodwill	3 052 933,59	0,00
- inne / other	1 032 606,16	1 045 609,71
Razem: / Total:	14 670 209,52	6 781 566,87

1.4. PRZYCHODY FINANSOWE

	31.12.2015	31.12.2014
Odsetki, w tym: / Interest, including:	1 965 677,92	3 388 608,18
- odsetki od pożyczek / interest on borrowings	1 384 751,27	3 093 432,10
- odsetki od kontrahentów / interest from contracting parties	269 248,98	206 414,37
- odsetki bankowe / bank interest	311 677,67	88 761,71
Inne, w tym: / Other, including:	6 227 506,45	6 759 998,89
- dodatnie różnice kursowe / positive exchange differences	135 343,45	2 063 958,88
- zysk ze zbycia aktywów finansowych / profit from disposal of financial assets	5 944 827,05	3 006 506,52
- pozostałe / other	147 335,95	1 689 533,49
Razem: / Total:	8 193 184,37	10 148 607,07

1.5. KOSZTY FINANSOWE

	31.12.2015	31.12.2014
Odsetki, w tym: / Interest, including:	8 931 904,67	15 127 405,41
- odsetki budżetowe / budget interest	984 456,43	37 040,47
- odsetki od pożyczek i kredytów / borrowing and loan interest	2 950 145,76	5 165 527,06
- odsetki od leasing / lease interest	1 358 767,91	2 448 401,48
- odsetki od faktoringu i pozostałe / interest on factoring and other	3 638 534,57	7 476 436,40
Inne, w tym: / Other, including:	962 950,29	2 493 693,71
- nadwyżka ujemnych różnic kursowych nad dodatnimi / surplus of negative exchange differences over positive ones	0,00	0,00
- odpis aktualizujący wartość należności i zobowiązań długoterminowych / impairment loss of non-current receivables and liabilities	22 740,80	929 046,91
- prowizje od kredytów / commissions on loans	805 966,69	1 294 460,92
- strata ze zbycia aktywów finansowych / loss from disposal of financial assets	0,00	0,00
- odpis aktualizujący wartość aktywów finansowych / revaluation write-off of financial assets	0,00	136 345,00
- pozostałe / other	134 242,80	133 840,88
Razem: / Total:	9 894 854,96	17 621 099,12

1.6. KOSZTY WEDŁUG RODZAJÓW

	31.12.2015	31.12.2014
Amortyzacja / Depreciation	28 436 506,75	28 383 262,18
Zużycie materiałów i energii / Use of materials and energy	222 153 599,20	200 145 456,63
Usługi obce / Outsourcing	567 279 693,51	320 679 857,46
Podatki i opłaty / Taxes and payments	3 899 320,93	5 201 203,35
Koszty świadczeń pracowniczych / Staff costs	115 032 959,71	111 101 511,05
Pozostałe koszty rodzajowe / Other expenses by type	4 720 698,38	3 471 693,25
Koszty według rodzajów ogółem, w tym: / Total costs by type, including:	941 522 778,48	668 982 983,92
Pozycje ujęte w koszcie własnym sprzedaży / Items recognized under own sales expenses	848 963 105,08	602 790 086,37
Pozycje ujęte w koszcie własnym sprzedaży towarów i produktów / Items recognized under sales expenses of goods and products	51 663 790,38	29 551 468,39
Pozycje ujęte w kosztach sprzedaży i ogólnego zarządu / Items recognized under sales expenses, general and administrative expenses	42 392 260,62	39 534 726,14
Koszt wytworzenia półproduktów i produktów w toku / Cost of semi-finished products and work in progress	-1 496 377,60	-2 893 296,98
Koszt wytworzenia świadczeń na własne potrzeby jednostki – zwiększenie wartości początkowej środków trwałych / Production cost of benefits for the Company's proper needs – increase of the initial value of fixed assets	0,00	0,00

1.7. KOSZTY AMORTYZACJI I ODPISY AKTUALIZUJĄCE
UJĘTE W RACHUNKU ZYSKÓW I STRAT

	31.12.2015	31.12.2014
Pozycje ujęte w koszcie własnym sprzedaży: / Items recognized under own sales expenses:		
Amortyzacja środków trwałych / Amortization and depreciation of fixed assets	27 493 115,78	27 570 704,15
Amortyzacja wartości niematerialnych i prawnych / Amortization and depreciation of intangible assets	5 141,32	5 315,33
Utrata wartości rzeczowych środków trwałych / Impairment of tangible fixed assets	0,00	0,00
Utrata wartości wartości niematerialnych / Impairment of intangible assets	0,00	0,00
Razem: / Total:	27 498 257,10	27 576 019,48
Pozycje ujęte w kosztach sprzedaży i ogólnego zarządu: / Items recognized under sales expenses, general and administrative expenses:		
Amortyzacja środków trwałych / Amortization and depreciation of fixed assets	797 686,98	585 838,19
Amortyzacja wartości niematerialnych i prawnych / Amortization and depreciation of intangible assets	140 562,67	221 404,51
Utrata wartości rzeczowych środków trwałych / Impairment of tangible fixed assets	0,00	0,00
Utrata wartości wartości niematerialnych i prawnych / Impairment of intangible assets	0,00	0,00
Razem: / Total:	938 249,65	807 242,70

1.6. COSTS ACCORDING TO TYPE

1.7. COSTS OF AMORTIZATION AND WRITE-DOWNS
INCLUDED IN THE PROFIT AND LOSS STATEMENT

1.8. KOSZTY ŚWIADCZEŃ PRACOWNICZYCH

	31.12.2015	31.12.2014
Pozycje ujęte w koszcie własnym sprzedaży: / Items recognized under own sales expenses:		
Wynagrodzenia / Remuneration	68 448 208,57	66 344 218,59
Koszty ubezpieczeń społecznych /	13 608 213,35	13 059 618,25
Koszty świadczeń emerytalnych / Social insurance costs	0,00	0,00
Pozostałe koszty świadczeń pracowniczych / Retirement plan benefits	5 453 092,48	5 395 168,01
Razem: / Total:	87 509 514,40	84 799 004,85
Pozycje ujęte w kosztach sprzedaży i ogólnego zarządu: / Items recognized under sales expenses, general and administrative expenses:		
Wynagrodzenia / Remuneration	22 221 752,99	21 409 935,22
Koszty ubezpieczeń społecznych / Social insurance costs	3 304 964,92	3 132 633,26
Koszty świadczeń emerytalnych / Retirement plan benefits	0,00	0,00
Pozostałe koszty świadczeń pracowniczych / Other staff costs	1 996 727,40	1 759 937,72
Razem: / Total:	27 523 445,31	26 302 506,20

2. SEGMENTY OPERACYJNE

Spółka w roku 2015 realizowała przyjęte założenia rozwojowe polegające na dywersyfikacji oraz konsolidacji obecności Spółki w segmencie infrastruktury publicznej. W oparciu o kryterium produktu i usług w ramach podstawowego przedmiotu działalności wyodrębniono następujące segmenty operacyjne:

1. Budownictwo:
- a) roboty publiczne:
 - roboty drogowe,
 - wiadukty i roboty mostowe,
 - b) nieruchomości oraz projekty partnerstwa publiczno-prywatnego PPP,
 - c) budowa sieci kanalizacyjnych/sanitarnych oraz instalacji elektrycznych.

2. Sprzedaż materiałów i produktów.

W poniższej tabelach przedstawione zostały dane dotyczące przychodów poszczególnych segmentów branżowych Spółki za rok zakończony dnia 31 grudnia 2015 roku oraz rok 2014.

1.8. STAFF COSTS

2. OPERATIONAL SEGMENTS

In 2015 the Company executed adopted development plans consisting in diversification and consolidation of the Company's presence in the public infrastructure sector. On the basis of the product and service criterion, the following operational segments have been indicated in the Company's core business:

1. Construction:
- a) public works:
 - road works,
 - overpasses and bridge works,
 - b) real property and public-private partnership (PPP) projects,
 - c) construction of sewage/sanitary systems and power installations.

2. Sales of materials and products.

The charts below present data concerning income of individual branch segments of the Company for the year ended December 31st 2015 and December 31st 2014.

Przychody segmentów branżowych. Działalność kontynuowana. Rok zakończony 31 grudnia 2015 roku /
Income of operational segments. Continued activities. Year ended 31st December 2015

	31.12.2015		31.12.2014	
		%		%
Usługi budowlane / Construction services	888 188 148,40	93,54%	624 317 182,93	94,86%
Roboty publiczne, w tym: / Public works, including:	708 385 481,64	74,60%	507 332 398,86	77,09%
– Roboty drogowe / road works	440 719 316,15	46,41%	331 863 146,86	50,42%
– wiadukty / overpasses	267 666 165,48	28,19%	175 469 252,00	26,66%
Nieruchomości i PPP / real properties and PPP	138 385 032,21	14,57%	70 807 973,98	10,76%
			46 176 810,09	7,02%
Sieci kanalizacyjno-sanitarne i instalacje elektryczne / Construction of sewage/sanitary systems and power installations	41 417 634,55	4,36%		
Sprzedaż produktów i materiałów / Sales of materials and products	61 387 385,68	6,46%	33 815 553,38	5,14%
Razem: / Total:	949 575 534,08	100%	658 132 736,31	100%



3. PODATEK DOCHODOWY

3.1. OBCIĄŻENIE PODATKOWE – UZGODNIENIE
ZYSKU/STRATY BRUTTO DO PODSTAWY
OPODATKOWANIA

3. CORPORATE INCOME TAX

3.1. TAX BURDEN – RECONCILIATION OF PRE-TAX
PROFIT/LOSS FOR TAXABLE BASE

	31.12.2015	31.12.2014
Zysk/strata brutto: / Gross profit/loss	5 341 953,70	-12 604 169,06
Koszt podatku dochodowego wg stawki 19% / Income tax expense, at 19% rate	1 014 971,20	-2 394 792,12
Przychody podatkowe nieujęte w księgach / Tax proceeds not recognized in the books	28 223 398,99	4 413 875,61
Efekt podatkowy przychodów nieujętych w księgach / Fiscal result of income not recognized in books	5 362 445,81	838 636,37
Przychody trwale niestanowiące przychodu podatkowego / Permanently non-taxable income	-5 734 104,87	-1 237 960,63
Przychody przejściowo niestanowiące przychodu podatkowego (związane z powstaniem i odwróceniem się różnic przejściowych) / Temporary non-taxable income (connected with emergence and reversal of timing differences)	-36 292 411,20	-42 038 862,91
Odliczenie przychodów poniesionych poza terytorium kraju / Deduction of cost borne outside of the territory	-4 016 494,03	0,00
Efekt podatkowy przychodów niebędących przychodami podatkowymi / Fiscal result of non-taxable revenue	-8 748 171,92	-8 222 596,47
Koszty trwale niestanowiące kosztów uzyskania przychodów / Permanently non tax-deductible costs	27 971 350,00	16 327 423,96
Koszty przejściowo niestanowiące kosztów uzyskania przychodów (związane z powstaniem i odwróceniem się różnic przejściowych) / Temporary non tax-deductible costs (connected with emergence and reversal of timing differences)	11 417 540,21	6 535 269,04
Odliczenie kosztów poniesionych poza terytorium kraju / Deduction of cost borne outside of the territory of Poland	4 011 794,42	13 225,11
Efekt podatkowy kosztów niestanowiących kosztów uzyskania przychodów / Fiscal effect of costs not being tax deductible	8 246 130,08	4 346 424,44
Dochód/strata podatkowa / Tax income/loss	30 923 027,22	-28 591 198,88
Odliczenia od dochodu, w tym: / Deductions from income, including:	- 30 923 027,22	0,00
- straty z lat ubiegłych / accumulated loss brought forward	-30 923 027,22	0,00
Efekt podatkowy strat podatkowych odliczonych w okresie / Fiscal results of tax losses deducted in the period	-5 875 375,17	0,00
Podstawa opodatkowania / Taxable base	0,00	0,00
Podatek dochodowy (zobowiązania bieżące) / Income tax (current liabilities)	0,00	0,00
Bilansowa zmiana stanu rezerw/aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego / The balance sheet change of the balance of provisions/assets due to deferred income tax	801 557,33	-236 487,00
Podatek wykazany w rachunku zysków i strat / Tax recognized in income statement	801 557,33	-236 487,00
Efektywna stawka podatkowa / Effective tax rate	15,00%	1,88%

3.2. UZGODNIENIE EFEKTYWNEJ STAWKI
PODATKOWEJ

Bieżące obciążenie podatkowe jest obliczane na podstawie obowiązujących przepisów podatkowych. Zastosowanie tych przepisów różnicuje zysk (stratę) podatkową od księgowego zysku (straty) netto, w związku z wyłączeniem przychodów niepodlegających opodatkowaniu i kosztów niestanowiących kosztów uzyskania przychodów oraz pozycji kosztów i przychodów, które nigdy nie będą podlegały opodatkowaniu. Obciążenie podatkowe jest wyliczane w oparciu o obowiązującą stawkę, w 2015 roku. 19%. Różnice pomiędzy nominalną a efektywną stawką podatkową przedstawiają się następująco:

Zysk z działalności / Operating profit	5 341 953,70
Koszt podatku dochodowego wg stawki 19% / Income tax expense, at 19% rate	1 014 971,20
Efekt podatkowy przychodów nieujętych w księgach i przychodów niebędących podatkowymi / Fiscal effect of non-taxable income and income not being recognized in books	-3 385 726,11
Efekt podatkowy kosztów niestanowiących kosztów uzyskania przychodów / Fiscal effect of costs not being tax deductible	8 246 130,08
Efekt podatkowy strat podatkowych do odliczenia / Fiscal effect of deductible tax losses	-5 875 375,17
Zmiany stanu z tytułu odroczonego podatku dochodowego / Changes by virtue of deferred income tax	801 557,33
Koszt podatku ujęty w rachunku zysków i strat / Tax expense recognized in income statement	801 557,33

Efektywna stawka podatkowa po uwzględnieniu ww. różnic za ten okres wynosi 15,00 %.

3.2. RECONCILIATION OF EFFECTIVE TAX RATE

Current tax charge is calculated on the basis of binding fiscal regulations. The regulations are applied in order to make a spread between the tax profit (loss) and the net book profit (loss), as a result of exclusion of non-taxable income and costs not carried as tax deductible and of those of the items in costs and income, which shall never be subject to taxation. Tax charge is calculated on the basis of the rate effective in 2015, that is, 19%. Differences between the nominal and effective tax rate are as follows:

Effective tax rate including the aforementioned differences for the period amounts to 15.00 %.

3.3. ODROZCZONY PODATEK DOCHODOWY

Na rezerwę/aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego składają się różnice z następujących tytułów:

Rezerwa z tytułu podatku odroczonego / Deferred income tax provision

	31.12.2015	31.12.2014
- różnica z tytułu spłaty rat leasingowych i opłat wstępnych / difference on account of lease instalment repayment and preliminary fees	5 211 755,08	6 368 462,66
- zarachowane należności z tytułu odsetek i odszkodowań / accrued receivables for interest and compensations	8 262 183,90	8 299 621,12
- zarachowane odsetki od pożyczek / accrued borrowings interest	856 115,51	614 253,16
- zarachowane różnice kursowe na dzień bilansowy / accrued exchange-rate differences as at the balance-sheet day	0,00	107,23
- zarachowane roboty w toku / accrued works in progress	10 058 944,50	7 894 788,46
- zarachowane pozostałe przychody / other accrued income	177,17	6 526,70
- koszty podatkowe nieujęte w księgach / tax expense not recognized in the books	0,00	1 085 510,00
Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego - ogółem: / Total deferred income tax provision:	24 389 176,16	24 269 269,33

3.3. DEFERRED CORPORATE INCOME TAX

Deferred income tax provision/assets are composed of the following differences:

Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego / Deferred income tax assets

	31.12.2015	31.12.2014
- różnica między amortyzacją planową i podatkową / difference between planned and tax depreciation	16 656 589,45	15 083 545,62
- zarachowane odsetki od zobowiązań i pożyczek / accrued borrowings and liability interest	0,00	7 202,26
- nie wypłacone wynagrodzenia i inne przekazane składki ZUS / outstanding remuneration and other not transferred social insurance contributions	515 509,28	484 644,44
- rezerwy na podwykonawców i roboty gwarancyjne oraz koszty robót w toku / provisions for subcontractors and guarantee works as well as costs of work in progress	7 202 776,14	5 282 981,87
- rezerwy na przewidywane koszty i straty / provisions for expected expenses and losses	2 030 249,98	3 348 048,95
- zarachowane różnice kursowe na dzień bilansowy / accrued exchange-rate differences as at the balance-sheet day	44 181,18	165 115,81
- niespłacone zobowiązanie z tyt. przejętego długu / unpaid liability by virtue of debt taken over	0,00	0,00
- zarachowane odszkodowania / accrued compenstations	0,00	0,00
- zarachowane przychody podatkowe / accrued tax income	0,00	0,00
- należne wpłaty na fundusz likwidacyjny / payments due towards liquidation funds	0,00	39 853,32
- zarachowane zmniejszenie przychodów / accrued decrease in income	0,00	0,00
- niezapłacone, przeterminowane zobowiązania / unpaid overdue liabilities	405 174,81	1 889 995,19
- strata podatkowa możliwa do rozliczenia / tax loss possible to settle	1 604 151,00	2 838 894,88
Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego - razem: / Total deferred income tax assets:	28 458 631,84	29 140 282,34
Odpis aktualizujący wartość aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego / Revaluation charge of assets by virtue of deferred income tax	0,00	0,00

Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego - ogółem: / Total deferred income tax assets:	28 458 631,84	29 140 282,34
---	---------------	---------------

Nadwyżka aktywa nad rezerwą z tytułu podatku odroczonego wynosi 4 069 455,68 PLN.

Asset surplus over the deferred income tax reserve amounts to PLN 4,069,455.68.



4.1. WARTOŚCI NIEMATERIALNE I PRAWNE / FIXED AND CURRENT ASSETS

Stan na 31.12.2015 / As at 31/12/2015

	Licencje – oprogramowanie komputerowe / Licences - software	Wartość firmy / Goodwill	Znak towarowy / Trademark	Koncesje, licencje, patenty, prawa / Concessions, licences, patents, rights	Koszty założenia, restrukturyzacji / Costs of establishment, restructuring	Pozostałe WNIP / Other inflows	Ogółem / Total
Wartość brutto na 01.01.2015 / Gross value as at 01/01/2015							
Zwiększenie / Increase	1 958 554,39	22 047 341,04	0,00	576 904,82	3 112,40	387 000,00	24 972 912,65
Zmniejszenie / Decrease	44 963,93	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	44 963,93
Transfery / Transfers	209 422,69	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	209 422,69
	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
Wartość brutto na 31.12.2015 / Gross value as at 31/12/2015							
	1 794 095,63	22 047 341,04	0,00	576 904,82	3 112,40	387 000,00	24 808 453,89
Umorzenie na 01.01.2015 / Depreciation as at 01/01/2015							
	1 745 570,70	745 129,02	0,00	560 904,81	3 112,40	368 250,00	3 422 966,93
Zwiększenie / Increase	140 620,66	0,00	0,00	1 333,33	0,00	3 750,00	145 703,99
Zmniejszenie / Decrease	209 422,69	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	209 422,69
Transfery / Transfers	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
Umorzenie na 31.12.2015 / Depreciation as at 31/12/2015							
	1 676 768,67	745 129,02	0,00	562 238,14	3 112,40	372 000,00	3 359 248,23
Odpis aktualizujący na 01.01.2015 / Write-down as at 01/01/2015							
	0,00	697 056,00	0,00	0,00	0,00	0,00	697 056,00
Zwiększenie / Increase	0,00	3 052 933,59	0,00	0,00	0,00	0,00	3 052 933,59
Zmniejszenie / Decrease	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
Transfery / Transfers	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
Odpis aktualizujący na 31.12.2015 / Write-down as at 31/12/2015							
	0,00	3 749 989,59	0,00	0,00	0,00	0,00	3 749 989,59
Wartość netto na 01.01.2015 / Net value as at 01/01/2015							
	212 983,69	20 605 156,02	0,00	16 000,01	0,00	18 750,00	20 852 889,72
Wartość netto na 31.12.2015 / Net value as at 31/12/2015							
	117 326,96	17 552 222,43	0,00	14 666,68	0,00	15 000,00	17 699 216,07

Stan na 31.12.2014 / As at 31/12/2014

	Licencje – oprogramowanie komputerowe / Licences - software	Wartość firmy / Goodwill	Znak towarowy / Trademark	Koncesje, licencje, patenty, prawa / Concessions, licences, patents, rights	Koszty założenia, restrukturyzacji / Costs of establishment, restructuring	Pozostałe WNIP / Other inflows	Ogółem / Total
Wartość brutto na 01.01.2014 / Gross value as at 01/01/2014							
Zwiększenie / Increase	3 099 601,00	10 478 886,80	0,00	701 061,43	3 112,40	387 000,00	14 669 661,63
Zmniejszenie / Decrease	15 938,85	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	15 938,85
Transfery / Transfers	1 160 780,46	0,00	0,00	124 156,61	0,00	0,00	1 284 937,07
	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
Inne – połączenie (ELTOR, ME PD, MECE EIP) /	3 795,00	11 568 454,24	0,00	0,00	0,00	0,00	11 572 249,24
Wartość brutto na 31.12.2014 / Gross value as at 31/12/2014							
	1 958 554,39	22 047 341,04	0,00	576 904,82	3 112,40	387 000,00	24 972 912,65
Umorzenie na 01.01.2014 / Depreciation as at 01/01/2014							
	2 697 706,37	745 129,02	0,00	659 835,50	3 112,40	364 500,00	4 470 283,29
Zwiększenie / Increase	204 849,79	0,00	0,00	18 120,05	0,00	3 750,00	226 719,84
Zmniejszenie / Decrease	1 160 780,46	0,00	0,00	117 050,74	0,00	0,00	1 277 831,20
Transfery / Transfers	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
Inne – połączenie (ELTOR, ME PD, MECE EIP) /	3 795,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	3 795,00
Umorzenie na 31.12.2014 / Depreciation as at 31/12/2014							
	1 745 570,70	745 129,02	0,00	560 904,81	3 112,40	368 250,00	3 422 966,93
Odpis aktualizujący na 01.01.2014 / Write-down as at 01/01/2014							
	0,00	697 056,00	0,00	0,00	0,00	0,00	697 056,00
Zwiększenie / Increase	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
Zmniejszenie / Decrease	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
Transfery / Transfers	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
Inne – połączenie (ELTOR, ME PD, MECE EIP) /	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
Odpis aktualizujący na 31.12.2014 / Write-down as at 31/12/2014							
	0,00	697 056,00	0,00	0,00	0,00	0,00	697 056,00
Wartość netto na 01.01.2014 / Net value as at 01/01/2014							
	401 894,63	9 036 701,78	0,00	41 225,93	0,00	22 500,00	9 502 322,34
Wartość netto na 31.12.2014 / Net value as at 31/12/2014							
	212 983,69	20 605 156,02	0,00	16 000,01	0,00	18 750,00	20 852 889,72

Wartość firmy została przejęta w wyniku połączenia jednostek gospodarczych. Jako wartość niematerialna o nieokreślonym czasie ekonomicznego użytkowania, podlega weryfikacji na okoliczność utraty wartości na każdy dzień bilansowy. W wyniku przeprowadzonego przez Spółkę testu na dzień 31 grudnia 2015 roku dokonano odpisu z tytułu utraty wartości i firmy dla ośrodka Eltor w wysokości 3 052 933,00 PLN.

Wartość początkowa powstała w wyniku połączenia z:

- PRDM w Lublinie S.A. 9 036 701,78 PLN
- Eltor S.A. 11 568 454,24 PLN

Wartość księgowa:

- PRDM w Lublinie S.A. 9 036 701,78 PLN
- ELTOR S.A. 8 515 520,65 PLN

Wartość firmy oszacowana w oparciu o założenia przyjęte dla regionu generującego przepływy pieniężne, zarówno ośrodek PRDM w Lublinie S.A. oraz Eltor S.A po połączeniu z MECE S.A stanowią ośrodki wykorzystujące własne zasoby do generowania przychodów w zakresie realizacji kontraktów.

Region PRDM poprzez zaangażowanie w realizację większych kontraktów w regionie, gdzie profil kompetencyjny/branżowy optymalnie dopasowuje się do specyfiki robót budowlanych i zwiększenie, Swojej aktywności na rynku budownictwa ogólnego poprzez zastosowanie wyspecjalizowanych zasobów dotyczących wykonawstwa robót budowlano-mostowych jest w stanie zapewnić oczekiwany poziom przychodów w roku następnym, tj. około 55,80 mln i utrzymać wzrost około 8%.

4.2. RZECZOWE AKTYWA TRWAŁE



Goodwill was taken over as a result of a merger of business entities. As intangible value with undefined period of economic use, which is subject to verification in case of impairment as of each balance sheet date. As a result of the test conducted by the Company as at 31/12/2015 a goodwill impairment write-off was made for the Eltor centre at PLN 3 052 933.00.

The initial value established as a result of the merger with:

- PRDM w Lublinie S.A. PLN 9 036 701.78
- Eltor S.A. PLN 11 568 454.24

Book value:

- PRDM w Lublinie S.A. PLN 9 036 701.78
- ELTOR S.A. PLN 8 515 520.65

This is based on an assumption according to which PRDM w Lublinie S.A. and Eltor S.A after the merger with MECE S.A constitute centres that use own resources to generate revenues in terms of execution of contracts.

The PRDM Region, through engagement in the execution of larger contracts in the Region, where the competence/branch profile is optimally adjusted to the specificity of construction works and increasing its activity on the general construction market through the use of special resources in regard to the performance of construction/bridge works, is able to secure the expected level of income in the next year, i.e. approximately 55.80 million, and maintain the growth at approx. 8%.

4.2. TANGIBLE FIXED ASSETS

Stan na 31.12.2015 / As at 31/12/2015

	Grunty własne / Owned land	Budynki i budowle / Buildings and edifices	Maszyny i urządzenia / Plant and equip- ment	Środki transportu / Vehicles	Pozostałe / Other	Środki trwałe w budowie / Fixed assets under construction	Ogółem / Total
Wartość brutto na 01.01.2015 / Gross value as at 01/01/2015	99 252 763,20	46 334 600,02	174 068 810,44	54 216 398,69	85 303 090,01	5 003 386,00	464 179 048,36
Zwiększenia ogółem, w tym: / Total increase, including:							
- przyjęcie do użytkowania / admission for use	0,00	3 330 720,87	11 289 775,06	3 963 794,03	746 594,10	1 436 674,11	20 767 558,17
- aktualizacja wyceny / revaluation	0,00	2 300,00	10 987 753,83	0,00	746 594,10	1 436 674,11	17 137 116,07
- transfery / transfers	0,00	3 328 420,87	302 021,23	0,00	0,00	0,00	3 630 442,10
- nabycie na skutek połączenia / acquisition by merger	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
Zmniejszenia ogółem, w tym: / Total decrease, including:	3 175 634,29	2 252 513,80	21 903 452,23	17 016 342,42	615 805,83	4 117 400,34	49 081 150,91
- sprzedaż / sales	3 175 634,29	0,00	17 326 774,92	16 934 894,16	107 806,20	444 162,52	37 989 272,09
- likwidacja / liquidation	0,00	90 067,52	3 234 194,98	81 448,26	507 999,63	0,00	3 913 710,39
- transfery / transfers	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	3 630 442,10	3 630 442,10
- transfery/częściowe wycofanie inwestycji / transfers/partial withdrawal of investments	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	42 795,72	42 795,72
- transfery / przeznaczenie do sprzedaży / transfers/held for sale	0,00	2 162 448,28	1 342 482,33	0,00	0,00	0,00	3 504 930,61
- odpisy z tytułu utraty wartości / impairment write-offs	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
- nabycie na skutek połączenia / acquisition by merger	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
Wartość brutto na 31.12.2015 / Gross value as at 31/12/2015	96 077 128,91	47 412 805,09	163 455 133,27	41 163 850,30	85 433 878,28	2 322 659,77	435 865 455,62

Umorzenie na 01.01.2015 / Depreciation as at 01/01/2015	4 679 700,62	8 667 780,27	96 181 751,41	36 703 433,78	44 737 277,43	0,00	190 969 943,51
Zwiększenia ogółem, w tym: / Total increase, including:	1 653 431,69	1 775 700,46	13 020 393,57	4 478 238,01	7 373 595,91	0,00	28 301 359,64
- amortyzacja roku / annual depreciation	1 653 431,69	1 775 700,46	13 020 393,57	4 478 238,01	7 373 595,91	0,00	28 301 359,64
- aktualizacja wyceny / revaluation	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
- transfery / transfers	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
- nabycie na skutek połączenia / acquisition by merger	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
Zmniejszenia ogółem, w tym: / Total decrease, including:	0,00	339 193,91	19 099 948,93	14 384 071,14	607 246,47	0,00	34 430 460,45
- sprzedaż / sales	0,00	0,00	15 544 226,76	14 305 220,87	107 472,87	0,00	29 956 920,50
- likwidacja / liquidation	0,00	339 193,91	3 555 722,17	78 850,27	499 773,60	0,00	4 473 539,95
- transfery / przeznaczenie do sprzedaży / transfers / held for sale	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
- nabycie na skutek połączenia / acquisition by merger	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
Umorzenie na 31.12.2015 / Depreciation as at 31/12/2015	6 333 132,31	10 104 286,82	90 102 196,05	26 797 600,65	51 503 626,87	0,00	184 840 842,70
Odpis aktualizujący / Write-down	4 324 853,32	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	4 324 853,32
Wartość netto na 01.01.2015 / Net value as at 01/01/2015	90 248 209,26	37 666 819,75	77 887 059,03	17 512 964,91	40 565 812,58	5 003 386,00	268 884 251,53
Wartość netto na 31.12.2015 / Net value as at 31/12/2015	85 419 143,28	37 308 518,27	73 352 937,22	14 366 249,65	33 930 251,41	2 322 659,77	246 699 759,60

Stan na 31.12.2014 / As at 31/12/2014

	Grunt własny / Owned land	Budynki i budowle / Buildings and edifices	Maszyny i urządzenia / Plant and equipment	Środki transportu / Vehicles	Pozostałe / Other	Środki trwałe w budowie / Fixed assets unde r construction	Ogółem / Total
Wartość brutto na 01.01.2014 / Gross value as at 01/01/2014	83 748 246,37	40 851 078,57	182 762 114,58	53 984 720,19	86 403 232,04	6 190 211,49	453 939 603,24
Zwiększenia ogółem, w tym: / Total increase, including:	17 545 410,45	7 480 408,86	5 452 699,96	881 874,69	312 078,22	809 339,37	32 481 811,55
- przyjęcie do użytkowania / admission for use	2 081 372,00	199 298,31	4 526 775,52	654 780,76	40 966,38	809 339,37	8 312 532,34
- aktualizacja wyceny / revaluation	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
- transfery / transfers	297 100,00	10 000,00	313 444,86	0,00	0,00	0,00	620 544,86
- nabycie na skutek połączenia / acquisition by merger	15 166 938,45	7 271 110,55	612 479,58	227 093,93	271 111,84	0,00	23 548 734,35
Zmniejszenia ogółem, w tym: / Total decrease, including:	2 040 893,62	1 996 887,41	14 146 004,10	650 196,19	1 412 220,25	1 996 164,86	22 242 366,43
- sprzedaż / sales	2 040 893,62	452 196,11	11 858 245,56	625 436,75	30 650,41	1 672 720,00	16 680 142,45
- likwidacja / liquidation	0,00	0,00	1 145 492,54	24 759,44	1 318 617,17	0,00	2 488 869,15
- transfery / transfers	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	323 444,86	323 444,86
- transfery / przeniesienie do sprzedaży / transfers / held for sale	0,00	1 544 691,30	1 142 266,00	0,00	62 952,67	0,00	2 749 909,97
- odpisy z tytułu utraty wartości / impairment write-offs	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
- nabycie na skutek połączenia / acquisition by merger	0,00	0,00	3 110,16	0,00	0,00	0,00	0,00
Wartość brutto na 31.12.2014 / Gross value as at 31/12/2014	99 252 763,20	46 334 600,02	174 068 810,44	54 216 398,69	85 303 090,01	5 003 386,00	464 179 048,36

Umorzenie na 01.01.2014 / Depreciation as at 01/01/2014	2 968 402,89	6 995 819,86	87 338 475,83	32 312 539,31	38 005 862,91	0,00	167 621 100,80
Zwiększenia ogółem, w tym: / Total increase, including:	1 715 430,73	2 018 833,41	13 030 066,65	4 679 254,83	7 900 674,59	0,00	29 344 260,21
- amortyzacja roku / annual depreciation	1 715 430,73	1 709 864,25	12 552 481,68	4 465 968,77	7 638 631,25	0,00	28 082 376,68
- aktualizacja wyceny / revaluation	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
- transfery / transfers	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
- nabycie na skutek połączenia / acquisition by merger	0,00	308 969,16	477 584,97	213 286,06	262 043,34	0,00	1 261 883,53
Zmniejszenia ogółem, w tym: / Total decrease, including:	4 133,00	346 873,00	4 186 791,07	288 360,36	1 169 260,07	0,00	5 995 417,50
- sprzedaż / sales	4 133,00	189 752,01	2 669 451,94	263 600,92	27 486,47	0,00	3 154 424,34
- likwidacja / liquidation	0,00	157 120,99	1 517 339,13	24 759,44	1 141 773,60	0,00	2 840 993,16
- transfery / przeniesienie do sprzedaży / transfers / held for sale	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
- nabycie na skutek połączenia / acquisition by merger	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
Umorzenie na 31.12.2014 / Depreciation as at 31/12/2014	4 679 700,62	8 667 780,27	96 181 751,41	36 703 433,78	44 737 277,43	0,00	190 969 943,51

Odpis aktualizujący / Write-down	4 324 853,32	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	4 324 853,32
Wartość netto na 01.01.2014 / Net value as at 01/01/2014	76 454 990,16	33 855 258,71	95 423 638,75	21 672 180,88	48 397 369,13	6 190 211,49	281 993 649,12
Wartość netto na 31.12.2014 / Net value as at 31/12/2014	90 248 209,26	37 666 819,75	77 887 059,03	17 512 964,91	40 565 812,58	5 003 386,00	268 884 251,53

4.2.1. WYCENA GRUNTÓW KOPALNIANYCH

Grunt kopalny wyceniany jest w wartości przeszacowanej stanowiącej wartość godziwą, która została ustalona na bazie danych z porównywalnego rynku, odzwierciedlająca ceny transakcyjne za podobne aktywa.

Szczegóły dotyczące gruntów kopalnianych oraz informacje na temat hierarchii wartości godziwych na dzień 31 grudnia 2015 kształtują się następująco:

Zasoby kopalniane / Mining resources	Poziom 1 / Level 1	21 793 510,94	22 858 599,05
--------------------------------------	--------------------	---------------	---------------

4.3. NAKŁADY INWESTYCYJNE

	31.12.2015	31.12.2014
Rzeczowe aktywa trwałe / Tangible Fixed Assets	17 137 116,07	8 312 532,34
Wartości niematerialne / Intangible assets	44 963,93	15 938,85
Razem: / Total:	17 182 080,00	8 328 471,19

W roku kończącym się 31 grudnia 2015, jak i roku poprzednim Spółka nie poniosła kosztów obsługi zobowiązań zaciągniętych w celu finansowania środków trwałych w budowie ujętych w koszcie ich wytworzenia lub cenę nabycia.

4.4. AKTYWA FINANSOWE (DŁUGOTERMINOWE)

	31.12.2015	31.12.2014
Akcje/Udziały w spółkach nienotowanych na giełdzie / Shares/Equity interests in companies unquoted at the exchange	1 882 578,97	2 349 163,62
Pożyczki udzielone / Borrowings granted	5 842 831,59	3 186 000,00
Razem: / Total:	7 725 410,56	5 535 163,62

Poniższa tabela prezentuje ruchy dokonane w 2015 roku na inwestycjach finansowych.

4.2.1. VALUATION OF MINING LAND

Mining land is valued according to revaluation, which represents the fair value, determined according to the database of a comparable market, reflecting transaction prices for similar assets.

Details concerning mining land and information about the hierarchy of fair values as at 31 December 2015 are presented below:

Hierarchia wartości godziwej / Fair value hierarchy	Wartość godziwa na dzień 31.12.2015 / Fair value as at 31/12/2015	Wartość godziwa na dzień 31.12.2014 / Fair value as at 31/12/2014
---	---	---

4.3. INVESTMENT EXPENDITURES

In the year ended on December 31st 2015 and in previous year the Company did not incur costs connected with the servicing of liabilities incurred for financing fixed assets under construction recognized in production costs or purchase price.

4.4. FINANCIAL ASSETS (NON-CURRENT)

The table below presents movements made in 2015 on financial investment projects.

Akcje/Udziały w spółkach nienotowanych na giełdzie. Rok zakończony 31 grudnia 2015 / Shares/Equity interests in companies unquoted at the exchange. Year ended on 31 December 2015

Nazwa jednostki / Name of unit	Wartość brutto na 01.01.2015 / Gross value as at 01/01/2015	Zwiększenie / Increase	Zmniejszenie / Decrease	Wartość brutto na 31.12.2015 / Gross value as at 31/12/2015	Odpis aktualizujący / Write-down	Wartość netto na 31.12.2015 / Net value as at 31/12/2015
Mota-Engil Central Europe Romania SLR	461 605,00	0,00	0,00	461 605,00	136 345,00	325 260,00
Mota-Engil Central Europe Hungary Kft	7 639,00	0,00	0,00	7 639,00	0,00	7 639,00
Mota-Engil Central Europe Czech Republic	1 062,45	0,00	1 062,45	0,00	0,00	0,00
IMMO Park Sp. z o.o.	851 728,44	0,00	0,00	851 728,44	0,00	851 728,44
Dmowskiego Project Development Sp. z o.o.	20 773,00	0,00	20 773,00	0,00	0,00	0,00
Steinerova Project Development A.S.	549 138,10	0,00	549 138,10	0,00	0,00	0,00
M-Invest Slovakia Mierova	449 000,00	0,00	449 000,00	0,00	0,00	0,00
Mota-Engil Parking 2 Sp. z o.o.	5 026,00	0,00	5 026,00	0,00	0,00	0,00
Mota-Engil Central Europe PPP Sp. z o.o.	5 000,00	0,00	0,00	5 000,00	0,00	5 000,00
IMMO Park Warszawa Sp. z o.o.	5 000,00	0,00	0,00	5 000,00	0,00	5 000,00
Mota-Engil Central Europe PPP 2 Sp. z o.o.	5 018,00	0,00	0,00	5 018,00	0,00	5 018,00
IMMO Park Gdańsk Sp. z o.o.	5 017,00	0,00	0,00	5 017,00	0,00	5 017,00
Mota-Engil Central Europe PPP Road Sp. z o.o.	5 051,00	0,00	0,00	5 051,00	0,00	5 051,00
Mota-Engil Central Europe PPP 3 Sp. z o.o.	5 000,00	0,00	0,00	5 000,00	0,00	5 000,00
Mota-Engil Central Europe BSC Sp. z o.o.	658 588,73	0,00	0,00	658 588,73	0,00	658 588,73
Bukowińska Project Development Sp. z o.o.	0,00	5 000,00	0,00	5 000,00	0,00	5 000,00
Mota-Engil Belstroy	0,00	4 276,80	0,00	4 276,80	0,00	4 276,80
RAZEM: / TOTAL:	3 034 646,72	9 276,80	1 024 999,55	2 018 923,97	136 345,00	1 882 578,97

Wszystkie aktywa finansowe dotyczą jednostek zależnych. Akcje i udziały zostały nabyte zgodnie ze strategią Spółki, aby służyć jej działalności operacyjnej, a nie w celach spekulacyjnych.

Akcje i udziały wycenione zostały w cenach nabycia z zachowaniem zasady ostrożnej wyceny.

4.5. AKTYWA TRWAŁE PRZEZNACZONE NA SPRZEDAŻ

W okresie sprawozdawczym Spółka nie posiada istotnych aktywów trwałych przeznaczonych do sprzedaży.

All financial assets apply to subsidiaries. Shares and equity interests were acquired in accordance with the Company's strategy, in order to serve its operational activities, and not for speculative purposes.

Shares and equity interests have been valued at their purchase prices with the use of the conservative estimate rule.

4.5. FIXED ASSETS HELD FOR SALE

During the reporting period the Company did not have any significant fixed assets for sale.

	31.12.2015	31.12.2014
Nieruchomości / Real properties	0,00	0,00
Maszyny i urządzenia / Plant and equipment	0,00	0,00
Środki transportowe / Means of transport	1 600,00	1 600,00
Razem: / Total:	1 600,00	1 600,00

4.6. ZAPASY

4.6. INVENTORIES

	31.12.2015	31.12.2014
Materiały (według ceny nabycia) / Materials (by purchase price)	21 544 905,00	15 811 701,68
Odpis aktualizujący wartość materiałów / Revaluation charge for materials	0,00	0,00
Towary i pozostałe składniki / Goods and other components	56 068,75	0,00
Zaliczki na poczet dostaw / Advance payments towards deliveries	0,00	1 170,89
Półprodukty i produkty w toku / Semi-finished products and work in progress	1 777 614,58	2 228 304,88
Razem: / Total:	23 378 588,33	18 041 177,45
Materiały (według ceny nabycia) / Materials (by purchase price)	21 544 905,00	15 811 701,68
Materiały (według wartości netto możliwej do uzyskania) / Materials (by potential obtainable net value)	21 544 905,00	15 811 701,68
Towary i pozostałe składniki / Goods and other components	56 068,75	0,00
Zaliczki na poczet dostaw / Advance payments towards deliveries	0,00	1 170,89
Półprodukty i produkty w toku / Semi-finished products and work in progress	1 777 614,58	2 228 304,88
Zapasy ogółem, według niższej z dwóch wartości: ceny nabycia oraz wartości netto możliwej do uzyskania / Total inventories, according to the lower of: purchase price and net value possible to obtain	23 378 588,33	18 041 177,45

Żadna kategoria zapasów nie stanowiła zabezpieczenia kredytów.

No category of inventories served as a hedge for loans.

4.7. NALEŻNOŚCI Z TYTUŁU DOSTAW I USŁUG ORAZ POZOSTAŁE NALEŻNOŚCI

4.7. TRADE RECEIVABLES AND OTHER RECEIVABLES

	31.12.2015	31.12.2014
Długoterminowe należności z tytułu dostaw i usług od pozostałych jednostek brutto / Non-current gross trade receivables from other parties	364 641,29	276 679,80
Długoterminowe należności z tytułu dostaw i usług od jednostek powiązanych brutto / Non-current gross trade receivables from related parties	1 763 672,96	1 712 792,21
Aktualizacja wartości długoterminowych należności / Revaluation adjustment of non-current receivables	-51 683,79	-73 983,04
Długoterminowe należności z tytułu dostaw i usług netto / Non-current net trade receivables	2 076 630,47	1 915 488,97
Krótkoterminowe należności z tytułu dostaw i usług od pozostałych jednostek brutto / Current gross trade receivables from other parties	40 277 381,18	62 086 832,66
Krótkoterminowe należności z tytułu dostaw i usług od jednostek powiązanych brutto / Current gross trade receivables from related parties	80 608 497,13	62 619 943,28
Odpis aktualizujący należności z tytułu dostaw i usług / Revaluation write-off for trade receivables	-9 811 816,26	-8 318 575,46
Krótkoterminowe należności z tytułu dostaw i usług netto / Current net trade receivables	111 074 062,05	116 388 200,48
Pozostałe należności długoterminowe brutto / Other non-current gross receivables	2 596 000,00	12 395 724,59
Odpis aktualizujący pozostałe należności długoterminowe / e-off for other non-current receivables	0,00	0,00
Pozostałe należności długoterminowe netto / Other non-current net receivables	2 596 000,00	12 395 724,59
Pozostałe należności krótkoterminowe brutto / Other current gross receivables	21 157 300,77	6 299 012,64
Odpis aktualizujący pozostałe należności krótkoterminowe / Revaluation write-off for other current receivables	0,00	0,00
Pozostałe należności krótkoterminowe netto / Other current net receivables	21 157 300,77	6 299 012,64
Należności z tytułu podatku dochodowego / Corporate income tax receivables	0,00	0,0
Należności z tytułu podatku dochodowego / Corporate income tax receivables	0,00	0,00

Należności i zobowiązania wobec podmiotów powiązanych przedstawione są w nocie II.7.2.

Receivables and liabilities to related parties are presented in note II.7.2.

Spółka dokonuje odpisów aktualizujących wartość należności, których zapłata budzi wątpliwości lub ich spłata jest mało prawdopodobna, oraz odpisów aktualizujących należności handlowe długoterminowe, których zapłata nie jest zagrożona, ale zgodnie z MSR 18 i polityką Spółki ma to na celu urealnienie wysokości przychodów w kwotach zdyskontowanych.

The Company makes revaluation write-offs for receivables, the payment of which is doubtful or of little probability, as well as for non-current trade receivables, the payment of which is not at risk but – in accordance with IAS 18 and the Company’s policy - aims at the realignment of the income amount in discounted sums.

Poniżej przedstawiono analizę należności z tytułu dostaw i usług, które na dzień 31 grudnia 2015 roku oraz 31 grudnia 2014 roku były przeterminowane, ale nie uznano ich za nieściągalne.

Analysis of trade receivables overdue as at December 31st 2015 and December 31st 2014 but not considered uncollectible is presented in the chart below:

Wiekowanie należności z tytułu dostaw i usług

	Razem / Total	Nieprzeterminowane / Not overdue	Przeterminowane, lecz ściągalne / Overdue, but collectible		
			1–180 dni / days	181–360 dni / days	> 360 dni / days
31 grudnia 2015 / 31 December 2015	115 746 692,52	104 810 565,61	9 323 504,15	338 110,39	1 274 512,37
31 grudnia 2014 / 31 December 2014	118 303 689,45	114 325 789,01	3 487 969,42	332 021,81	157 909,21

4.8. ODPISY AKTUALIZUJĄCE WARTOŚĆ AKTYWÓW

4.8. REVALUATION CHARGES OF ASSETS

	Stan na 31.12.2014 / As at 31/12/2014	Zwiększenia / Increases	Zmniejszenia / Decreases	Stan na 31.12.2015 / As at 31/12/2015
Należności i roszczenia wątpliwe / Doubtful receivables and claims	8 318 575,46	8 171 639,01	6 678 398,21	9 811 816,26
Należności długoterminowe (dyskonto) / Non-current receivables (discount)	73 983,04	51 683,79	73 983,04	51 683,79
Zapasy zalegające / Retained inventories	0,00	0,00	0,00	0,00
Razem: / Total:	8 392 558,50	8 223 322,80	6 752 381,25	9 863 500,05



4.9. POZOSTAŁE AKTYWA TRWAŁE I POZOSTAŁE
AKTYWA OBROTOWE

	31.12.2015	31.12.2014
Ubezpieczenia i gwarancje / Insurances and guarantees	1 882 127,47	764 407,72
Inne (wydatki dotyczące następnych lat obrotowych) / Other (expenditures concerning future reporting years)	8 293,26	9 301,39
Opłaty z tytułu leasingu / Lease fees	0,00	99 101,32
Przygotowanie terenu do eksploatacji – Górka Sobocka / Area preparation for exploitation – Górka Sobocka	1 432 896,97	1 649 573,08
Pozostałe aktywa trwałe – razem / Total other fixed assets	3 323 317,70	2 522 383,51
Ubezpieczenia i gwarancje / Insurances and guarantees	5 095 867,05	4 958 847,96
Przychody z rozliczenia kontraktów niezakończonych / Income from settlements at contracts in progress	149 509 074,64	113 673 918,48
Inne (wydatki dotyczące następnego roku obrotowego) / Other (expenses concerning subsequent financial year)	902 778,69	819 307,58
Opłaty z tytułu leasingu / Lease fees	74 671,27	257 067,51
Odsetki należne z tyt. pożyczek udzielonych / Interest on borrowings granted	932,49	34 351,06
Przygotowanie terenu do eksploatacji Górka Sobocka / Area preparation for exploitation – Górka Sobocka	216 678,63	216 669,60
Pozostałe aktywa obrotowe – razem / Total other fixed assets	155 800 002,77	119 960 162,19

4.10. ŚRODKI PIENIĘŻNE

	31.12.2015	31.12.2014
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty - razem / Total cash and cash equivalents	122 210 434,45	144 685 961,46
- rachunki bieżące / current accounts	67 483 935,56	12 782 465,06
- depozyty do 1 roku / deposits up to 1 year	54 726 498,89	131 903 496,40
Środki pieniężne w kasie / Balance in hand	174 021,67	228 934,32
Razem - do sprawozdania z przepływów środków pieniężnych / Total - for the cash-flow statement	122 384 456,12	144 914 895,78
Ogółem środki pieniężne: / Total cash:	122 384 456,12	144 914 895,78

Na dzień 31 grudnia 2015 roku Spółka posiada środki pieniężne o ograniczonej możliwości dysponowania w wysokości PLN, które dotyczą rachunku środków pieniężnych Zakładowego Funduszu Świadczeń Socjalnych (ZFŚS).

4.9. OTHER FIXED AND CURRENT ASSETS

4.10. CASH

As at 31 December 2015, the Company held restricted funds relating to the cash account of the Company Social Benefits Fund (ZFŚS).

4.11. POZOSTAŁE AKTYWA FINANSOWE

4.11. OTHER FINANCIAL ASSETS

	31.12.2015	31.12.2014
Pozostałe aktywa finansowe – razem / Total other financial assets	42 161 541,00	20 935 776,15
w tym pożyczki udzielone: / including borrowings to:	37 654 131,89	17 584 177,73
Mota-Engil Engenharia E Construção S.A. o/Rumunia	89 491,50	89 508,30
Mota-Engil Engenharia E Construção S.A. o/Węgry	0,00	822 623,90
Bukowińska Project Development (PL)	501 743,03	0,00
Grota-Roweckiego Project Development (PL)	2 403 499,43	0,00
Sikorki Project Development (PL)	19 809 758,57	0,00
Mota-Engil Real Estate Management Sp. z o.o. (PL)	4 342 153,52	162 000,00
Immo Park Warszawa (PL)	5 000,00	0,00
Immo Park Gdansk (PL)	2 000,00	0,00
M-Invest Mierova (SK)	0,00	3 610 150,28
Dmowskiego Project Development (PL)	6 412 445,84	12 870 395,25
ME Parking 2 Sp. z o.o. (PL)	4 058 500,00	5 500,00
ME-Central Europe PPP Sp. z o.o. (PL)	24 540,00	22 000,00
ME-Central Europe PPP 2 (PL)	1 000,00	0,00
ME-Central Europe PPP 3 (PL)	2 000,00	0,00
ME-Central Europe PPP Road Sp. z o.o. (PL)	2 000,00	2 000,00
Pozostali odbiorcy / Other recipients	0,00	0,00
Odsetki od pożyczek / Interest on borrowings	4 507 409,11	3 351 598,42
Ogółem pozostałe aktywa finansowe: / Total other financial assets:	42 161 541,00	20 935 776,15

Poszczególne pozycje pozostałych aktywów finansowych na 31 grudnia 2015 roku uwzględniają wartość wyceny pozycji w walutach obcych.

Individual items of other financial assets as at 31/12/2015 take account of the value of items valued in foreign currency.



5. KAPITAŁ PODSTAWOWY I KAPITAŁY ZAPASOWE / REZERWOWE

5. SHARE CAPITAL AND SUPPLEMENTARY CAPITALS / RESERVE FUNDS

5.1. KAPITAŁ PODSTAWOWY (AKCYJNY)

5.1. SHARE CAPITAL

	Ilość akcji (szt) / Number of shares (units)		Wartość nominalna akcji (PLN) / Nominal value of shares (PLN)	
	31.12.2015	31.12.2014	31.12.2015	31.12.2014
Akcje serii A / Series A shares	680 000	680 000	1 360 000,00	1 360 000,00
Akcje serii B / Series B shares	650 000	650 000	1 300 000,00	1 300 000,00
Akcje serii C / Series C shares	4 000 000	4 000 000	8 000 000,00	8 000 000,00
Akcje serii D / Series D shares	3 000 250	3 000 250	6 000 500,00	6 000 500,00
Akcje serii E / Series E shares	6 669 750	6 669 750	13 339 500,00	13 339 500,00
Akcje serii F / Series F shares	6 500 000	6 500 000	13 000 000,00	13 000 000,00
Akcje serii G / Series G shares	18 500 000	18 500 000	37 000 000,00	37 000 000,00
Akcje serii H / Series H shares	15 449 400	15 449 400	30 898 800,00	30 898 800,00
Akcje serii I / Series I shares	32 250 600	32 250 600	64 501 200,00	64 501 200,00
Akcje serii J / J series shares	12 300 000	12 300 000	24 600 000,00	24 600 000,00
Razem: / Total:	100 000 000	100 000 000	200 000 000,00	200 000 000,00

Wszystkie akcje Spółki są akcjami imiennymi, nieuprzywilejowanymi o wartości nominalnej 2,00 PLN.

All Company shares are registered non-privileged shares with nominal value of PLN 2.00.

Na dzień 31 grudnia 2015 roku. 100% akcji posiada Mota-Engil Engenharia e Construc ao S.A.

As at 31 December 2015, 100% of shares is held by Mota-Engil Engenharia e Construc ao S.A.

5.2. POZOSTAŁE SKŁADNIKI KAPITAŁÓW WŁASNYCH

5.2. OTHER ELEMENTS OF THE SHAREHOLDER'S EQUITY

	31.12.2015	31.12.2014
Udziały i akcje własne / Own stock and shares	0,00	0,00
Nadwyżki z emisji akcji powyżej ich wartości nominalnych / Share premium account	0,00	4 770 000,24
Pozostały kapitał zapasowy / Other supplementary capital	33 965 593,69	42 036 249,51
Kapitał rezerwowy z przeliczenia Oddziałów / Currency translation capital reserve on Branches	545,63	692,63
Kapitał rezerwowy z aktualizacji wyceny / Revaluation reserve	22 635,90	22 635,90
Zyski zatrzymane/(Niepokryte straty) / Retained profit/(accumulated loss)	-9 835 608,54	-25 583 185,16
Razem: / Total:	24 153 166,68	21 246 393,12

Kapitał zapasowy utworzony jest z odpisów zysków generowanych w poprzednich latach obrotowych.

Supplementary capital is made up of the write-offs of profits generated in past financial years.

6. ZOBOWIĄZANIA DŁUGOTERMINOWE I KRÓTKOTERMINOWE

6. NON-CURRENT AND CURRENT LIABILITIES

6.1. ZOBOWIĄZANIA DŁUGOTERMINOWE

6.1. NON-CURRENT LIABILITIES

Stan na 31.12.2015 / As at 31/12/2015

	od 1 do 3 lat / from 1 year to 3 years	od 3 do 5 lat / from 3 year to 5 years	powyżej 5 lat / over 5 years	Razem / Total
Rezerwy długoterminowe / Non-current provisions	11 712 869,76	130 069,00	3 122 377,00	14 965 315,76
Zobowiązania długoterminowe wobec jednostek powiązanych: / Non-current liabilities towards related parties:	5 132 413,07	0,00	0,00	5 132 413,07
– z tytułu pożyczki / borrowings	5 113 800,00	0,00	0,00	5 113 800,00
– z tytułu dostaw i usług / trade payables	18 613,07	0,00	0,00	18 613,07
Zobowiązania długoterminowe wobec jednostek pozostałych: / Non-current liabilities towards other parties:	63 479 414,54	10 519 262,80	5 874 101,72	79 872 779,06
– z tytułu kredytów bankowych / bank loans	24 941 782,00	446 850,00	0,00	25 388 632,00
– z tytułu dostaw i usług / trade payables	5 926 236,19	5 783 184,11	5 098 205,30	16 807 625,60
– z tytułu leasingu finansowego / finance lease	9 495 601,58	4 289 228,69	775 896,42	14 560 726,69
– pozostałe / other	23 115 794,77	0,00	0,00	23 115 794,77
Razem zobowiązania długoterminowe / Total non-current liabilities	80 324 697,37	10 649 331,80	8 996 478,72	99 970 507,89

Stan na 31.12.2014 / As at Dec. 31st 2014

	od 1 do 3 lat / from 1 year to 3 years	od 3 do 5 lat / from 3 year to 5 years	powyżej 5 lat / over 5 years	Razem / Total
Rezerwy długoterminowe / Non-current provisions	7 576 862,81	73 167,00	3 232 622,00	10 882 651,81
Zobowiązania długoterminowe wobec jednostek powiązanych: / Non-current liabilities towards related parties:	9 592 918,67	0,00	0,00	9 592 918,67
– z tytułu pożyczki / borrowings	6 721 091,59	0,00	0,00	6 721 091,59
– z tytułu dostaw i usług / trade payables	2 871 827,08	0,00	0,00	2 871 827,08
Zobowiązania długoterminowe wobec jednostek pozostałych: / Non-current liabilities towards other parties:	95 415 097,11	31 924 538,82	3 050 942,02	130 390 577,95
– z tytułu kredytów bankowych / bank loans	10 370 364,00	25 388 632,00	0,00	35 758 996,00
– z tytułu dostaw i usług / trade payables	5 071 882,74	5 253 459,01	1 619 322,04	11 944 663,79
– z tytułu leasingu finansowego / finance lease	14 970 008,54	1 282 447,81	1 431 619,98	17 684 076,33
– pozostałe / other	65 002 841,83	0,00	0,00	65 002 841,83
Razem zobowiązania długoterminowe / Total non-current liabilities	112 584 878,59	31 997 705,82	6 283 564,02	150 866 148,43

6.2. ZOBOWIĄZANIA Z TYTUŁU UMÓW LEASINGU
FINANSOWEGO Z OPCJĄ ZAKUPU

Na dzień 31 grudnia 2015 roku oraz na dzień 31 grudnia 2014 roku przyszłe minimalne opłaty leasingowe z tytułu tych umów oraz wartość opłat leasingowych netto przedstawiają się następująco:

	31.12.2015		31.12.2014	
	Opłaty minimalne (kapitał) / Minimum payments (capital)	Wartość opłat (netto) / Value of payments (net)	Opłaty minimalne (kapitał) / Minimum payments (capital)	Wartość opłat (netto) / Value of payments (net)
W okresie 1 roku / Up to 1 year	12 784 558,93	13 556 907,30	15 828 762,34	18 242 684,51
W okresie od 1 do 5 lat / From 1 year to 5 years	13 784 830,28	14 576 823,37	16 252 456,35	18 505 634,52
Powyżej 5 lat / Over 5 years	775 896,42	780 887,01	1 431 619,98	0,00
Opłaty leasingowe ogółem: / Total lease payments:	27 345 285,63	28 914 617,68	33 512 838,67	36 748 319,03
– krótkoterminowe / current	12 784 558,93		15 828 762,34	
– długoterminowe / non-current	14 560 726,70		17 684 076,33	

6.3. OPROCENTOWANE KREDYTY BANKOWE

	31.12.2015	31.12.2014
Krótkoterminowe / Current		
Kredyty w rachunku bieżącym / Loans on current account	0,00	0,00
Kredyty pozostałe – część przypadająca do spłaty w ciągu 12 miesięcy / Other loans – instalments to be paid within 12 months	30 370 364,00	34 274 874,92
Zobowiązania krótkoterminowe wobec jednostek powiązanych – pożyczki / Current liabilities towards related parties – borrowings	22 159 800,00	0,00
Zobowiązania krótkoterminowe wobec jednostek powiązanych – odsetki od pożyczek / Current liabilities towards related parties – interest on borrowings	0,00	8 035,16
Razem pożyczki i kredyty krótkoterminowe / Total current borrowings and loans:	52 530 164,00	34 282 910,08

	31.12.2015	31.12.2014
Długoterminowe / Non-current		
Kredyty pozostałe – część przypadająca do spłaty po 12 miesiącach / Other loans – instalments to be paid within more than 12 months	25 388 632,00	35 758 996,00
Zobowiązania długoterminowe wobec jednostek powiązanych – pożyczki / Non-current liabilities towards related parties – borrowings	5 113 800,00	6 721 091,59
Zobowiązania długoterminowe wobec jednostek powiązanych – odsetki od pożyczek / Non-current liabilities towards related parties – interest on borrowings	0,00	0,00
Razem pożyczki i kredyty długoterminowe / Total non- current borrowings and loans:	30 502 432,00	42 480 087,59

6.2. LIABILITIES UNDER FINANCE LEASE-PURCHASE
AGREEMENT

As at December 31st 2015 and December 31st 2014, future minimum lease fees by virtue of the agreements as well as net value of the lease fees are according to the following:

6.3. INTEREST-BEARING BANK LOANS

	31.12.2015	31.12.2014
Krótkoterminowe / Current		
Kredyty w rachunku bieżącym / Loans on current account	0,00	0,00
Kredyty pozostałe – część przypadająca do spłaty w ciągu 12 miesięcy / Other loans – instalments to be paid within 12 months	30 370 364,00	34 274 874,92
Zobowiązania krótkoterminowe wobec jednostek powiązanych – pożyczki / Current liabilities towards related parties – borrowings	22 159 800,00	0,00
Zobowiązania krótkoterminowe wobec jednostek powiązanych – odsetki od pożyczek / Current liabilities towards related parties – interest on borrowings	0,00	8 035,16
Razem pożyczki i kredyty krótkoterminowe / Total current borrowings and loans:	52 530 164,00	34 282 910,08

	31.12.2015	31.12.2014
Długoterminowe / Non-current		
Kredyty pozostałe – część przypadająca do spłaty po 12 miesiącach / Other loans – instalments to be paid within more than 12 months	25 388 632,00	35 758 996,00
Zobowiązania długoterminowe wobec jednostek powiązanych – pożyczki / Non-current liabilities towards related parties – borrowings	5 113 800,00	6 721 091,59
Zobowiązania długoterminowe wobec jednostek powiązanych – odsetki od pożyczek / Non-current liabilities towards related parties – interest on borrowings	0,00	0,00
Razem pożyczki i kredyty długoterminowe / Total non- current borrowings and loans:	30 502 432,00	42 480 087,59

6.4. ŚWIADCZENIA EMERYTALNE ORAZ INNE
ŚWIADCZENIA PO OKRESIE ZATRUDNIENIA

Jednostka wypłaca pracownikom przechodzącym na renty inwalidzkie lub emerytury jednorazowe odprawy w wysokości jednomiesięcznego wynagrodzenia. Odprawa jest zwiększona z tytułu łącznego stażu w Mota-Engil Central Europe S.A. oraz we wszystkich przedsiębiorstwach, których Mota-Engil Central Europe S.A. jest następcą prawnym w stosunkach pracy. W związku z tym Spółka na podstawie wyceny dokonanej przez profesjonalną firmę aktuarialną tworzy rezerwę na wartość bieżącą zobowiązania z tytułu odpraw emerytalnych i rentowych. Kwotę tej rezerwy oraz uzgodnienie przedstawiające zmiany stanu w ciągu okresu obrotowego przedstawiono w poniższej tabeli:

	31.12.2015	31.12.2014
Bilans otwarcia / Opening balance	2 388 089,00	2 262 148,00
Utworzenie rezerwy / Building up of provision	2 252 412,00	2 388 089,00
Koszty wypłaconych świadczeń / Costs of benefits paid out	0,00	0,00
Rozwiązanie rezerwy / Reversal of provision	-2 388 089,00	-2 262 148,00
Bilans zamknięcia / Closing balance	2 252 412,00	2 388 089,00

Główne założenia przyjęte przez aktuariusza na dzień bilansowy do wyliczenia kwoty zobowiązania są następujące:

	31.12.2015	31.12.2014
Stopa dyskontowa (%) / Discount rate (%)	2,9	2,3
Przewidywany wskaźnik inflacji (%) / Expected inflation rate (%)	2,5	2,5
Wskaźnik rotacji pracowników (%) / Employee rotation rate (%)	10,3	9,8
Przewidywana stopa wzrostu wynagrodzeń (%) / Expected wage increase rate (%)	3,5	3,5

6.4. RETIREMENT BENEFITS AND OTHER BENEFITS
DURING THE EMPLOYMENT PERIOD

Employers who retire or become entitled to receive disability pensions obtain from the Company one-off retirement/pension bonus amounting to one monthly salary. The bonus is increased by virtue of total length of service in Mota-Engil Central Europe S.A. and in all undertakings in which Mota-Engil Central Europe S.A. is a legal successor in the employment relationship. As a result, on the basis of valuation by a professional actuarial company, the Company builds up provisions for the current value of the liability by virtue of retirement/pension bonuses. The amount of the provision, as well as the arrangement depicting its changes within the financial year, is presented in the chart below:

	31.12.2015	31.12.2014
Bilans otwarcia / Opening balance	2 388 089,00	2 262 148,00
Utworzenie rezerwy / Building up of provision	2 252 412,00	2 388 089,00
Koszty wypłaconych świadczeń / Costs of benefits paid out	0,00	0,00
Rozwiązanie rezerwy / Reversal of provision	-2 388 089,00	-2 262 148,00
Bilans zamknięcia / Closing balance	2 252 412,00	2 388 089,00

The main assumptions made by the actuarial as at the balance-sheet date, for the purpose of calculation of the sum of liabilities, are as follows:

	31.12.2015	31.12.2014
Stopa dyskontowa (%) / Discount rate (%)	2,9	2,3
Przewidywany wskaźnik inflacji (%) / Expected inflation rate (%)	2,5	2,5
Wskaźnik rotacji pracowników (%) / Employee rotation rate (%)	10,3	9,8
Przewidywana stopa wzrostu wynagrodzeń (%) / Expected wage increase rate (%)	3,5	3,5



6.5. REZERWY – ZMIANA STANU

6.5. CHANGE IN PROVISIONS

Zmiana stanu rezerw na 31.12.2015 / Change in provisions as at 31/12/2015

	Stan na 01.01.2015 / As at 01/01/2015	Zwiększenia / Increases	Zmniejszenia / Decreases	Stan na 31.12.2015 / As at 31/12/2015
Na świadczenia emerytalne i podobne / Retirement plan benefits and similar	4 373 887,79	4 423 828,52	4 373 887,79	4 423 828,52
Na koszty usług obcych / Outsourcing	64 190 616,45	89 356 760,70	64 187 066,47	89 360 310,68
Na roboty gwarancyjne / Guarantee works	7 426 436,81	14 059 690,76	7 426 436,81	14 059 690,76
Na straty na kontraktach / Losses at contracts	0,00	0,00	0,00	0,00
Na odsetki od kredytów i innych zobowiązań / For interest on credits and other liabilities	4 163 898,31	4 649 218,13	4 163 898,31	4 649 218,13
Na rekultywację gruntów kopalnianych / Reclamation of mining lands	1 280 000,00	0,00	0,00	1 280 000,00
Rezerwy razem: / Total provisions:	81 434 839,36	112 489 498,11	80 151 289,38	113 773 048,09
w tym: / including:				
- pozostałe rezerwy długoterminowe / other non-current provisions				14 965 315,76
- rezerwy krótkoterminowe / current provisions				98 807 732,33

Zmiana stanu rezerw na 31.12.2014 / Change in provisions as at 31 December 2014

	Stan na 01.01.2014 / As at 01/01/2014	Zwiększenia / Increases	Zmniejszenia / Decreases	Stan na 31.12.2014 / As at 31/12/2014
Na świadczenia emerytalne i podobne / Retirement plan benefits and similar	4 326 478,01	4 373 887,79	4 326 478,01	4 373 887,79
Na koszty usług obcych / Outsourcing	71 632 935,85	64 190 616,45	71 632 935,85	64 190 616,45
Na roboty gwarancyjne / Guarantee works	3 734 525,92	7 426 436,81	3 734 525,92	7 426 436,81
Na straty na kontraktach / Losses at contracts	0,00	0,00	0,00	0,00
Na odsetki od kredytów i innych zobowiązań / For interest on credits and other liabilities	2 079 677,23	4 163 898,31	2 079 677,23	4 163 898,31
Na rekultywację gruntów kopalnianych / Reclamation of mining lands	1 380 000,00	0,00	100 000,00	1 280 000,00
Rezerwy razem: / Total provisions:	83 153 617,01	80 154 839,36	81 873 617,01	81 434 839,36
w tym: / including:				
- pozostałe rezerwy długoterminowe / other non-current provisions				10 882 651,81
- rezerwy krótkoterminowe / current provisions				70 552 187,55

6.6. ZOBOWIĄZANIA Z TYTUŁU DOSTAW I USŁUG
ORAZ POZOSTAŁE ZOBOWIĄZANIA

6.6. TRADE AND OTHER PAYABLES

	31.12.2015	31.12.2014
Kredyty bankowe krótkoterminowe / Current bank loans	30 370 364,00	34 274 874,92
Krótkoterminowe zobowiązania z tytułu pożyczek / Current borrowing payables	22 159 800,00	8 035,16
Kredyty bankowe krótkoterminowe – ogółem: / Current bank loans – total:	52 530 164,00	34 282 910,08
Długoterminowe zobowiązania z tytułu dostaw i usług brutto wobec pozostałych podmiotów / Non-current gross trade payables to other parties	17 384 701,36	12 524 159,80
Długoterminowe zobowiązania z tytułu dostaw i usług wobec podmiotów powiązanych / Non-current gross trade payables to related parties	18 613,07	2 914 446,88
Aktualizacja zobowiązań długoterminowych (dyskonto) / Updates of non-current payables/liabilities (discount)	-577 075,76	-622 115,81
Długoterminowe zobowiązania z tytułu dostaw i usług – ogółem: / Non-current trade payables – total:	16 826 238,67	14 816 490,87
Krótkoterminowe zobowiązania z tytułu dostaw i usług brutto wobec pozostałych jednostek / Current gross trade payables towards other parties	146 654 605,26	115 842 245,26
Krótkoterminowe zobowiązania z tytułu dostaw i usług wobec podmiotów powiązanych / Current trade payables to related parties	2 743 820,34	7 495 770,98
Krótkoterminowe zobowiązania z tytułu dostaw i usług – ogółem: / Current trade payables - total:	149 398 425,60	123 338 016,24
Rezerwy krótkoterminowe / Current provisions	98 807 732,33	70 552 187,55
Rezerwy krótkoterminowe – ogółem: / Current provisions – total:	98 807 732,33	70 552 187,55
Zobowiązania finansowe z tytułu leasingu / Finance lease liabilities	12 784 558,94	15 828 762,34
Krótkoterminowe zobowiązania finansowe z tytułu leasingu - ogółem: / Current finance lease liabilities – total:	12 784 558,94	15 828 762,34
Zobowiązania finansowe z tytułu factoringu odwrotnego / Finance lease liabilities - reverse factoring	39 448 253,55	50 577 003,30
Zobowiązania finansowe z tytułu factoringu odwrotnego – ogółem: / Finance lease liabilities – reverse factoring – in total:	39 448 253,55	50 577 003,30
Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego / Corporate income tax liability	0,00	0,00
Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego – ogółem: / Total corporate income tax liability:	0,00	0,00
Podatek VAT / VAT	0,00	24 370 027,13
PFRON / National Disabled Persons Rehabilitation Fund (PFRON)	22 857,00	23 685,00
Podatek dochodowy od osób fizycznych / Personal income tax	1 665 288,00	1 460 611,00
Podatek od nieruchomości / Real property tax	0,00	0,00
Ubezpieczenia społeczne / Social insurance	4 984 814,82	4 077 797,55
Zobowiązania wobec pracowników z tytułu wynagrodzeń / Remuneration liability towards employees	5 297 094,30	4 990 054,51
ZFŚS / WWF	1 597 985,92	1 906 251,38
Fundusz likwidacyjny zakładów górniczych / Mining plant liquidation fund	672 821,75	577 973,75
Zaliczki otrzymane / Prepayments received	67 526 767,03	30 570 211,13
Inne zobowiązania / Other liabilities/payables	1 286 903,31	8 849 707,13
Pozostałe zobowiązania krótkoterminowe – ogółem: / Other current liabilities/payables – in total:	83 054 532,13	76 826 318,58

Należności i zobowiązania wobec podmiotów powiązanych przedstawione są w nocie II.7.2.

Zgodnie z polityką rachunkowości, Spółka dokonuje odpisów aktualizujących wartości zobowiązań długoterminowych, które mają na celu urealnienie zobowiązań do zapłaty w kwotach zdyskontowanych.

Poniżej przedstawiono analizę zobowiązań z tytułu dostaw i usług, nieprzeterminowanych i przeterminowanych, na dzień 31 grudnia 2015 roku oraz 31 grudnia 2014 roku.

Wiekowanie zobowiązań z tytułu dostaw i usług / Trade payables aging

	Razem / Total	Nieprzeterminowane / Not overdue	Przeterminowane / Overdue		
			1–180 dni / 1–180 days	181–360 dni / 181–360 days	>360 dni / > 360 days
31 grudnia 2015 / 31 December 2015	166 224 664,27	152 883 166,89	13 341 497,38	0,00	0,00
31 grudnia 2014 / 31 December 2014	138 154 507,11	115 025 254,83	23 129 252,28	0,00	0,00

6.7. MAJĄTEK SOCJALNY ORAZ ZOBOWIĄZANIA ZFŚS

Zobowiązania Spółki wobec ZFŚS zaprezentowane zostały w bilansie po skompensowaniu przychodów i wydatków (per saldo).

Tabela poniżej przedstawia analizę aktywów, zobowiązań oraz kosztów Funduszu.

	31.12.2015	31.12.2014
Pożyczki udzielone pracownikom / Borrowings granted to employees	368 097,11	433 872,84
Środki pieniężne / Cash	1 282 962,43	1 627 855,72
Zobowiązania z tytułu Funduszu / Fund payables	-1 597 985,92	-1 906 251,38
Saldo po skompensowaniu / Balance after set-off	53 073,62	155 477,18
Zwiększenie na skutek połączenia PRDM / Increase by merger (PRDM)	0,00	40 521,32
Odpisy na Fundusz w okresie obrotowym / Write-offs for the Fund in the financial year	764 452,26	925 611,67

6.8. ZOBOWIĄZANIA WARUNKOWE

	31.12.2015	31.12.2014
Gwarancje bankowe / Bank guarantees	229 342 647,75	201 429 502,04
Gwarancje ubezpieczeniowe / Insurance guarantees	182 715 262,47	119 598 818,55
Razem zobowiązania warunkowe: / Total contingent liabilities:	412 057 910,22	321 028 320,59

Zobowiązania warunkowe związane są głównie z realizacją prowadzonych przez Spółkę kontraktów budowlanych.

Receivables and liabilities to related parties are presented in note II.7.2.

In accordance with accountancy policy, the Company makes impairment losses for non-current liabilities, which aim at the realignment of amounts due in discounted amounts.

Below, the analysis of trade payables, both overdue and not overdue as at December 31st 2015 and December 31st 2014 are presented:

6.7. SOCIAL SERVICES FUND ASSETS AND LIABILITIES OF THE WORKS WELFARE FUND (WWF)

The Company's liabilities towards the WWF are presented in the balance sheet after the set-off of revenues and expenses (per balance).

The chart below presents the analysis of assets, liabilities and costs of the Fund.

6.8. CONTINGENT LIABILITIES

	31.12.2015	31.12.2014
Gwarancje bankowe / Bank guarantees	229 342 647,75	201 429 502,04
Gwarancje ubezpieczeniowe / Insurance guarantees	182 715 262,47	119 598 818,55
Razem zobowiązania warunkowe: / Total contingent liabilities:	412 057 910,22	321 028 320,59

Contingent liabilities are connected mainly with building contracts executed by the Company.

6.9. PRAWNE ZABEZPIECZENIE ZOBOWIĄZAŃ NA MAJĄTKU SPÓŁKI

Na dzień 31 grudnia 2015 Spółka Mota-Engil Central Europe miała następujące prawne zabezpieczenia zobowiązań na majątku:

1. Kredyt inwestycyjny w banku Millennium na kwotę 16.000.000,00 PLN (saldo na 31.12.2015 – 5.187.570,00 PLN)

- hipoteka łączna do kwoty 22.400.000,00 PLN na nieruchomościach położonych w miejscowościach Jawornik i Lubartów.

2. Kredyt obrotowy w banku Millennium na kwotę 40.000.000,00 PLN (saldo na 31.12.2015 – 30.571.426,00 PLN)

- hipoteka łączna do kwoty 56.000.000,00 PLN na nieruchomościach położonych w miejscowościach Kozubszczyzna i Górka Sobocka.

Na dzień 31 grudnia 2015 roku Spółka nie posiadała innych zobowiązań zabezpieczonych na jej majątku.

6.10. ROZLICZENIA PODATKOWE

Rozliczenia podatkowe oraz inne obszary działalności podlegające regulacjom (na przykład sprawy celne czy dewizowe) mogą być przedmiotem kontroli organów administracyjnych, które uprawnione są do nakładania wysokich kar i sankcji. Brak odniesienia do utrwalonych regulacji prawnych w Polsce powoduje występowanie w obowiązujących przepisach niejasności i niespójności. Często występujące różnice w opiniach co do interpretacji prawnej przepisów podatkowych, zarówno wewnątrz organów państwowych, jak i pomiędzy organami państwowymi i przedsiębiorstwami, powodują powstawanie obszarów niepewności i konfliktów. Zjawiska te powodują, że ryzyko podatkowe w Polsce jest znacząco wyższe niż istniejące zwykle w krajach o bardziej rozwiniętym systemie podatkowym.

Rozliczenia podatkowe mogą być przedmiotem kontroli przez okres pięciu lat, począwszy od końca roku, w którym nastąpiła zapłata podatku. W wyniku przeprowadzanych kontroli dotychczasowe rozliczenia podatkowe Spółki mogą zostać powiększone o dodatkowe zobowiązania podatkowe.

7. INFORMACJE O PODMIOTACH POWIĄZANYCH

7.1. JEDNOSTKA DOMINUJĄCA CAŁEJ GRUPY

Spółka funkcjonuje w ramach grupy kapitałowej Mota-Engil SGPS. S.A. Podmiotem dominującym wobec Spółki jest Mota-Engil Engenharia e Construção S.A., będąca w posiadaniu 100% akcji.

6.9. COLLATERAL FOR LIABILITIES ON THE COMPANY'S ASSETS

As at 31 December 2015, Mota-Engil Central Europe will hold the following collateral on assets:

1. Investment loan in the Millennium bank for PLN 16 000 000.00 (balance as at 31/12/2015 – PLN 5.187,570.00)

- joint mortgage up to the amount of PLN 22,400,000.00 on the real properties in Jawornik and Lubartów.

2. Revolving loan in the Millennium bank for PLN 40 000 000.00 (balance as at 31/12/2015 – PLN 30,571,416.00)

- Joint mortgage up to PLN 56,000,000.00 on real estate in Kozubszczyzna and Górka Sobocka.

As at December 31st 2015, the Company had no other liabilities hedged on its property.

6.10. TAX SETTLEMENTS

Tax settlements and other areas of activity subject to regulations (e.g. customs or foreign exchange issues) can be subject to control by administration bodies entitled to impose significant penalties and sanctions. No referral to established legal regulations in Poland results in ambiguities and incoherencies in binding provisions. Frequent differences in opinions concerning the legal interpretation of tax regulations both within state agencies and between the agencies and companies result in the emergence of areas of conflict and uncertainty. Such phenomena make the risk in Poland significantly higher than usual in countries with better developed tax system.

Tax settlements may be subject to control within the 5-year period starting from the end of the year in which the tax payment was made. As a result of the inspections made, the tax settlements that Company had so far can be increased by additional tax liabilities.

7. INFORMATION ON RELATED ENTITIES

7.1. THE DOMINANT ENTITY FOR THE GROUP

The company operates within the Mota-Engil SGPS S.A. Group. The dominant entity towards the Company is Mota-Engil Engenharia e Construção S.A. holding 100% of shares.

7.2. TRANSAKCJE Z JEDNOSTKAMI POWIĄZANYMI

W wyniku dokonanych transakcji z podmiotami powiązanymi stan należności i zobowiązań oraz wartość sprzedaży i zakupów prezentuje się następująco:

Należności i zobowiązania wobec podmiotów powiązanych / Receivables from/Liabilities towards related parties	31.12.2015	31.12.2014
Mota-Engil Central Europe (CZ)		
Zakupy / Purchase	3 935,12	108 190,31
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług / Trade payables	63 590,83	20 069,02
Zobowiązania z tytułu pożyczek i odsetek / Liabilities due to loans and interest	0,00	8 035,16
Pozostałe zobowiązania / Other liabilities	789 382,66	6 754 808,39
Sprzedaż / Sales	9 445 536,34	1 290 693,78
Prace niezafakturowane / Uninvoiced works	121 452,55	0
Należności z tytułu dostaw i usług / Trade receivables	5 106 155,22	1 409 839,68
Kilińskiego Project Development Sp. z o. o. (PL)		
Sprzedaż / Sales	240,00	1 444,28
Należności z tytułu dostaw i usług / Trade receivables	54 020,71	35 275,51
Mota-Engil Central Europe (SK)		
Sprzedaż / Sales	720,03	480,02
Należności z tytułu dostaw i usług / Trade receivables	0,00	94 906,33
Dmowskiego Project Development Sp. z o. o. (PL)		
Zakupy / Purchase	0,00	12 874,19
Sprzedaż / Sales	792 540,04	2 607 010,24
Należności z tytułu dostaw i usług / Trade receivables	1 520 568,45	1 236 864,74
Należności z tytułu pożyczek i odsetek / Receivables due to loans and interest	9 735 727,77	15 633 042,52
Lanval Sp. z o. o. (PL)		
Sprzedaż / Sales	2 520,00	2 591,22
Należności z tytułu dostaw i usług / Trade receivables	0,00	3 647,43
Steinerova Project Developpent (CZ)		
Należności z tytułu dostaw i usług / Trade receivables	0,00	30 166,88
Devonska Project Developpent (CZ)		
Należności z tytułu pożyczek i odsetek / Receivables due to loans and interest	985,90	986,08
M-Invest Mierova (SK)		
Należności z tytułu dostaw i usług / Trade receivables	0,00	4 614,49
Należności z tytułu pożyczek i odsetek / Receivables due to loans and interest	0,00	3 610 150,28
Immo Park Sp. z o.o. (PL)		
Sprzedaż / Sales	61 698,48	34 720,53
Należności z tytułu dostaw i usług / Trade receivables	414 677,25	420 319,68
Należności z tytułu pożyczek i odsetek / Receivables due to loans and interest	6 431 409,39	3 634 289,96

7.2. TRANSACTIONS WITH RELATED ENTITIES

As a result of the transactions carried out with the related entities, the receivables and liabilities as well as the value of sales and purchases are as follows:

Kilińskiego Property Investments Sp. z o.o. (PL)		
Zakupy / Purchase	19 687,14	33 576,20
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług / Trade payables	23 603,65	126,32
Zaliczki otrzymane / Prepayments received	648 626,85	0,00
Zakupy – rozliczenia międzyokresowe / Purchases – accrued expenses	6 511,20	0,0
Sprzedaż / Sales	29 763 376,92	7 428 122,32
Prace niezafakturowane / Uninvoiced works	38 662,00	0,00
Należności z tytułu dostaw i usług / Trade receivables	4 249 605,10	5 883 359,04
Immo Park Warszawa Sp. z o.o. (PL)		
Sprzedaż / Sales	8 487,74	0,00
Należności z tytułu dostaw i usług / Trade receivables	11 753,72	1 359,80
Należności z tytułu pożyczek i odsetek / Receivables due to loans and interest	5 333,90	0,00
Immo Park Gdańsk Sp. z o.o. (PL)		
Sprzedaż / Sales	3 011,34	2 542,68
Należności z tytułu dostaw i usług / Trade receivables	10 679,21	6 975,29
Należności z tytułu pożyczek i odsetek / Receivables due to loans and interest	2 083,84	0,00
ME Parking 2 Sp. z o.o. (PL)		
Sprzedaż / Sales	10 604,83	0,00
Prace niezafakturowane / Uninvoiced works	47 299,00	0,00
Należności z tytułu dostaw i usług / Trade receivables	13 043,94	0,00
Należności z tytułu pożyczek i odsetek / Receivables due to loans and interest	4 101 235,33	5 869,71
ME-Central Europe PPP Sp. z o.o. (PL)		
Sprzedaż / Sales	10 164,19	0,00
Należności z tytułu dostaw i usług / Trade receivables	12 501,95	0,00
Należności z tytułu pożyczek i odsetek / Receivables due to loans and interest	32 683,33	28 387,62
ME-Central Europe PPP 2 Sp. z o.o. (PL)		
Sprzedaż / Sales	5 060,00	38,00
Należności z tytułu dostaw i usług / Trade receivables	6 256,97	38,00
Należności z tytułu pożyczek i odsetek / Receivables due to loans and interest	1 065,75	0,00
ME-Central Europe PPP Road Sp. z o.o. (PL)		
Sprzedaż / Sales	2 771,34	2 836,67
Należności z tytułu dostaw i usług / Trade receivables	6 897,79	3 489,07
Należności z tytułu pożyczek i odsetek / Receivables due to loans and interest	2 226,86	2 076,85
ME-Central Europe PPP 3 Sp. z o.o. (Pol)		
Sprzedaż / Sales	3 465,09	0,00
Należności z tytułu dostaw i usług / Trade receivables	4 222,96	0,00
Należności z tytułu pożyczek i odsetek / Receivables due to loans and interest	2 020,14	0,00
Wileńska Project Development Sp. z o.o. (PL)		
Należności z tytułu dostaw i usług / Trade receivables	18 450,00	0,00

ME Real Estate Management Sp. z o.o. (PL)		
Zakupy / Purchase	12 150,00	144 650,84
Sprzedaż / Sales	815 484,11	714 797,02
Prace niezafakturowane / Uninvoiced works	69 522,00	0,00
Należności z tytułu dostaw i usług / Trade receivables	794 964,97	532 167,31
Należności z tytułu pożyczek i odsetek / Receivables due to loans and interest	4 491 700,75	179 622,18
Kordylewskiego Project Development Sp. z o.o. (PL)		
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług / Trade payables	85 763,13	98 202,12
Sprzedaż / Sales	113,00	120,00
Sołtysowska Project Development Sp. z o.o. (PL)		
Zakupy / Purchase	184 828,87	103 326,52
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług / Trade payables	0,00	11 456,41
Sprzedaż / Sales	14 036 334,69	30 098 075,22
Należności z tytułu dostaw i usług / Trade receivables	4 040 279,36	7 246 380,59
Należności z tytułu pożyczek i odsetek / Receivables due to loans and interest	73 356,16	0,00
Sikorki Project Development Sp. z o.o. (PL)		
Sprzedaż / Sales	2 956 956,35	5 947,12
Prace niezafakturowane / Uninvoiced works	4 303,50	0,00
Należności z tytułu dostaw i usług / Trade receivables	3 201 740,67	550,13
Należności z tytułu pożyczek i odsetek / Receivables due to loans and interest	19 983 164,56	0,00
Balice Project Development Sp. z o.o. (PL)		
Sprzedaż / Sales	5 683,56	6 007,12
Prace niezafakturowane / Uninvoiced works	23 326,00	0,00
Należności z tytułu dostaw i usług / Trade receivables	11 824 150,91	550,13
Grota-Roweckiego Project Development Sp. z o.o. (PL)		
Zakupy / Purchase	5 654,80	76 421,27
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług / Trade payables	6 955,40	0,00
Sprzedaż / Sales	4 362 129,32	1 255 547,12
Prace niezafakturowane / Uninvoiced works	51 392,00	0,00
Należności z tytułu dostaw i usług / Trade receivables	4 715 760,82	1 250 550,13
Należności z tytułu pożyczek i odsetek / Receivables due to loans and interest	2 473 628,92	0,00
Grodkowska Project Development Sp. z o.o. (PL)		
Sprzedaż / Sales	2 760,00	2 289,50
Prace niezafakturowane / Uninvoiced works	19 840,00	0,00
Należności z tytułu dostaw i usług / Trade receivables	22 196,98	2 812,18
Bukowińska Project Development Sp. z o.o. (PL)		
Sprzedaż / Sales	235,80	0,00
Prace niezafakturowane / Uninvoiced works	28 705,00	0,00
Należności z tytułu dostaw i usług / Trade receivables	13 626,06	0,00
Należności z tytułu pożyczek i odsetek / Receivables due to loans and interest	509 936,93	0,00

Senatorska Project Development Sp. z o.o. (PL)		
Sprzedaż / Sales	520,00	0,00
Prace niezafakturowane / Uninvoiced works	1 044,00	0,00
Należności z tytułu dostaw i usług / Trade receivables	639,60	0,00
Dzieci Warszawy Project Development Sp. z o.o. (PL)		
Sprzedaż / Sales	520,00	0,00
Należności z tytułu dostaw i usług / Trade receivables	639,60	0,00
29 Listopada Project Development Sp. z o.o. (PL)		
Sprzedaż / Sales	520,00	0,00
Należności z tytułu dostaw i usług / Trade receivables	639,60	0,00
Project Development 1 Sp. z o.o. (PL)		
Sprzedaż / Sales	520,00	0,00
Prace niezafakturowane / Uninvoiced works	110,00	0,00
Należności z tytułu dostaw i usług / Trade receivables	639,60	0,00
Project Development 2 Sp. z o.o. (PL)		
Sprzedaż / Sales	520,00	0,00
Należności z tytułu dostaw i usług / Trade receivables	639,60	0,00
Wilanów Project Development Sp. z o.o. (PL)		
Sprzedaż / Sales	1 132 881,10	973,00
Prace niezafakturowane / Uninvoiced works	65 259,50	0,00
Należności z tytułu dostaw i usług / Trade receivables	1 307 046,66	0,00
Mota-Engil Central Europe Rumunia (RO)		
Sprzedaż / Sales	720,03	0,00
Należności z tytułu dostaw i usług / Trade receivables	0,00	1 662,72
Mota-Engil Central Europe Węgry (HU)		
Należności z tytułu dostaw i usług / Trade receivables	1 305,72	1 305,97
Mota Engil Magyarorszag Zrt (HU)		
Sprzedaż / Sales	4 221,79	892,99
Należności z tytułu dostaw i usług / Trade receivables	5 602,99	914,13
ME-Real Estate (HU)		
Należności z tytułu dostaw i usług / Trade receivables	41 474,27	950,58
Bicske Plaza (HU)		
Należności z tytułu dostaw i usług / Trade receivables	0,00	40 531,50
Mota-Engil Central Europe Bussines Support Center Sp. z o.o. (PL)		
Zakupy / Purchase	10 940 315,07	5 860 790,30
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług / Trade payables	1 189 562,84	31 277,95
Sprzedaż / Sales	1 431 692,89	538 476,33
Należności z tytułu dostaw i usług / Trade receivables	326 113,71	74 109,30
Pozostałe należności / Other receivables	0,00	475 262,46
Zakupy - rozliczenia międzyokresowe /	42 776,16	0,00

Bay 6.3 (HU)		
Sprzedaż / Sales	554 291,20	0,00
Bay Office (HU)		
Sprzedaż / Sales	240 341,53	0,00
Należności z tytułu dostaw i usług / Trade receivables	236 517,51	0,00
Bay Tower (HU)		
Sprzedaż / Sales	43 304,00	0,00
Należności z tytułu dostaw i usług / Trade receivables	42 615,00	0,00
Bay Welleness (HU)		
Sprzedaż / Sales	74 699,40	0,00
Należności z tytułu dostaw i usług / Trade receivables	73 510,88	0,00
Nador Obol (HU)		
Sprzedaż / Sales	763 233,00	0,00
Obol Invest (HU)		
Zobowiązania z tytułu pożyczek i odsetek / Liabilities due to loans and interest	5 113 800,00	0,00
Obol XI (HU)		
Sprzedaż / Sales	8 520 066,33	0,00
Sampaio (HU)		
Sprzedaż / Sales	558 621,60	0,00
Bay Park (HU)		
Sprzedaż / Sales	3 210 995,93	0,00
Mota-Engil Środowisko Sp. z o.o. (PL)		
Sprzedaż / Sales	2 040,00	7 600,00
Ekośrodowisko Sp. z o.o. Bytom (PL)		
Zakupy / Purchase	0,00	9 600,00
Sprzedaż / Sales	0,00	1 150,00
Należności z tytułu dostaw i usług / Trade receivables	0,00	9 394,00
ME-Ambiente e Serviços (PT)		
Należności z tytułu dostaw i usług / Trade receivables	424 539,25	424 539,25
Mota-Engil Brand Management B.V. (NL)		
Zakupy / Purchase	0,00	2 248 282,95
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług / Trade payables	0,00	1 669 018,18
Należności z tytułu dostaw i usług / Trade receivables	62 632,63	0,00
Mota-Engil Brands Development Limited (IRL)		
Sprzedaż / Sales	0,00	255 808,34
Należności z tytułu dostaw i usług / Trade receivables	0,00	252 754,39

MESP SA (PT)		
Zakupy / Purchase	383 296,23	332 428,47
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług / Trade payables	19 176,75	240 273,44
Pozostałe zobowiązania / Other liabilities	0,00	665 379,51
Zakupy – rozliczenia międzyokresowe / Purchases – accrued expenses	288 689,07	0,00
Sprzedaż / Sales	0,00	1 155,02
Należności z tytułu dostaw i usług / Trade receivables	0,00	502,95
Agrimota (PT)		
Zakupy / Purchase	11 780,48	14 543,53
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług / Trade payables	0,00	14 672,97
Mota-Engil SGPS S.A. (PT)		
Zakupy / Purchase	0,00	45 748,78
Zobowiązania z tytułu pożyczek i odsetek / Liabilities due to loans and interest	22 159 800,00	0,00
Sprzedaż / Sales	0,00	7 389 297,13
Mota-Engil Central Europe SGPS S.A. (PT)		
Zobowiązania z tytułu pożyczek i odsetek / Liabilities due to loans and interest	0,00	6 721 091,59
Sprzedaż / Sales	4 242,01	162,00
Pozostałe transakcje / Other transactions	0,00	43 485 178,42
Należności z tytułu dostaw i usług / Trade receivables	42 962 279,14	43 064 402,60
Należności z tytułu pożyczek i odsetek / Receivables due to loans and interest	0,00	6 070,14
Pozostałe należności z tyt. sprzedaży udziałów, wierzytelności / Other receivables due to sale of shares, claims	761 973,11	0,00
Mota-Engil II, Gestao Ambiente Energia e Concessoes de Servicos (MEAS II) (PT)		
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług / Trade payables	0,00	523 137,60
Mota-Engil Engenharia E Construção S.A. (PT)		
Zakupy / Purchase	3 624 463,63	2 308 628,89
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług / Trade payables	953 193,14	7 740 998,48
Sprzedaż / Sales	262 326,46	405 460,54
Należności z tytułu dostaw i usług / Trade receivables	199 154,03	115 396,19
ME Europa (PT)		
Pozostałe należności / Other receivables	15 763 985,26	0,00
Mota-Engil Engenharia E Construção S.A. Oddział Polska		
Zakupy / Purchase	560 614,98	6 124,74
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług / Trade payables	401 974,60	0,00
Sprzedaż / Sales	158 559,55	1 670 673,08
Mota-Engil Engenharia Oddział Rumunia		
Sprzedaż / Sales	2 003,00	879,98
Należności z tytułu dostaw i usług / Trade receivables	432 798,87	68 336,52
Należności z tytułu pożyczek i odsetek / Receivables due to loans and interest	112 624,53	105 932,55

Mota-Engil Engenharia Oddział Węgry		
Należności z tytułu dostaw i usług / Trade receivables	141 309,66	3 464,61
Należności z tytułu pożyczek i odsetek / Receivables due to loans and interest	45 201,53	915 348,26
Suc ME Eng. Colômbia		
Sprzedaż / Sales	546,00	0,00
Należności z tytułu dostaw i usług / Trade receivables	552,93	0,00
Mota-Engil Engenharia Oddział Zambia		
Sprzedaż / Sales	0,00	4 237 713,40
Należności z tytułu dostaw i usług / Trade receivables	0,00	1 281 894,27
Mota-Engil Central Europe Czechy Oddział Słowacja (SK)		
Sprzedaż / Sales	0,00	912,99
Martifer Polska Sp. z o.o. Gliwice (PL)		
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług / Trade payables	18 613,07	18 365,57
Należności z tytułu dostaw i usług / Trade receivables	25 120,02	25 120,02
Mota-Engil Mexico (MX)		
Sprzedaż / Sales	0,00	661 743,77
Należności z tytułu dostaw i usług / Trade receivables	0,00	736 520,46



8. POŁĄCZENIE SPÓŁEK.

W okresie sprawozdawczym za rok obrotowy 2015 nie miała miejsca żadna forma połączenia spółek.

9. CELE I ZASADY ZARZĄDZANIA RYZYKIEM FINANSOWYM

Polityka zarządzania ryzykiem finansowym Spółki służy minimalizacji ewentualnych ujemnych skutków wywołanych niepewnością właściwą rynkom finansowym. Niepewność ta, znajdująca odbicie w rozmaitych aspektach, wymaga szczególnej uwagi oraz podejmowania konkretnych, skutecznych środków w toku zarządzania ryzykiem finansowym.

Działania polegające na zarządzaniu ryzykiem finansowym są koordynowane przez Dział Finansowy, pod bezpośrednim nadzorem Dyrektora Finansowego Spółki, przy wsparciu Działu Controllingu, oraz są prowadzone zgodnie z wytycznymi zatwierdzonymi przez Zarząd.

Podejście Spółki do zarządzania ryzykiem finansowym jest ostrożne i zachowawcze. Charakteryzuje je stosowanie instrumentów pochodnych w celu zabezpieczenia ryzyka, w stosownych okolicznościach, czemu zawsze towarzyszy punkt widzenia, że ryzyko to jest powiązane ze zwykłą, rutynową działalnością Spółki. Instrumenty pochodne ani inne instrumenty finansowe nigdy nie są traktowane z nastawieniem spekulacyjnym.

Różne rodzaje ryzyka finansowego korelują ze sobą, a rozmaite środki zarządzania nimi, choć swoiste dla każdego z rodzajów ryzyka, są w dużej mierze ze sobą powiązane. Taka korelacja służy osiągnięciu tego samego, wspólnego celu, jakim jest ograniczenie niestabilności przepływów gotówkowych oraz spodziewanych zwrotów.

Poza instrumentami pochodnymi, do głównych instrumentów finansowych, z których korzysta Spółka, należą kredyty bankowe, pożyczki, umowy leasingu finansowego zakupu, środki pieniężne i lokaty krótkoterminowe. Głównym celem tych instrumentów finansowych jest pozyskanie środków finansowych na działalność Spółki. Spółka posiada też inne instrumenty finansowe, takie jak należności i zobowiązania z tytułu dostaw i usług, które powstają bezpośrednio w toku prowadzonej przez nią działalności.

	31.12.2015	31.12.2014
Aktywa finansowe / Financial assets		
Środki pieniężne / Cash	122 384 456,12	144 914 895,78
Pożyczki / Borrowings	48 004 372,59	24 121 776,15
Razem aktywa finansowe: / Total financial assets:	170 388 828,71	169 036 671,93

8. MERGER OF COMPANIES

In the settlement period for the financial year 2015, there were no mergers of companies.

9. AIMS AND RULES OF FINANCIAL RISK MANAGEMENT

The policy of financial risk management of the Company serves to minimize the possible adverse consequences caused by insecurity, typical of financial markets. Such insecurity, reflected in many different aspects, requires particular attention and undertaking specific, effective measures in the course of financial risk management.

Actions consisting in financial risk management are coordinated by the Treasury Department, under direct supervision of the CFO of the Company, with the support of the Controlling Department, and are undertaken according to the guidelines approved by the Management Board.

The Company's approach to financial risk management is careful and conservative. This is characterized by the application of derivative instruments aimed at securing the risk when relevant, which is always accompanied by the perspective that the risk is connected with normal, routine activity of the Company. Neither the derivative instruments nor other financial instruments ever receive speculative approach.

Different types of financial risk correlate with one another and various risk management measures, although specific to each risk type, are highly related. Such correlation serves the achievement of the same, common goal, which is reducing the expected refund and cash flow instability.

Apart from derivatives, the main financial instruments used by the Company are bank loans, lease-purchase agreements, cash and current term deposits. The main purpose of these financial instruments is cash acquisition for the Company's activity. Moreover, the Company is also in the possession of other financial instruments, like trade payables and receivables, which are generated directly in the course of the Company's activity.

	31.12.2015	31.12.2014
Zobowiązania finansowe / Financial liabilities		
Kredyty i pożyczki / Loans and borrowings	83 032 596,00	76 762 997,67
Pozostałe zobowiązania finansowe z tyt. leasingu / Other financial liabilities – lease	27 345 285,63	33 512 838,67
Pozostałe zobowiązania finansowe z tyt. factoringu / Other financial liabilities – factoring	39 448 253,55	50 577 003,30
Razem zobowiązania finansowe: / Total financial liabilities:	149 826 135,18	160 852 839,64

Poza tym spółka posiada zobowiązania warunkowe wykazane w nocie 6.8.

Spółka zawiera również transakcje z udziałem instrumentów pochodnych, przede wszystkim kontrakty walutowe, kontrakty terminowe typu forward. W roku obrotowym 2015 Spółka nie zawarła kontraktów tego typu.

Główne rodzaje ryzyka wynikającego z instrumentów finansowych Spółki obejmują ryzyko stopy procentowej, ryzyko związane z płynnością, ryzyko walutowe oraz ryzyko kredytowe. Zarząd weryfikuje i uzgadnia zasady zarządzania każdym z tych rodzajów ryzyka. Spółka monitoruje również ryzyko cen rynkowych dotyczące wszystkich posiadanych przez nią instrumentów finansowych.

9.1. RYZYKO STOPY PROCENTOWEJ

Narażenie Spółki na ryzyko wywołane zmianami stóp procentowych dotyczy przede wszystkim długoterminowych zobowiązań finansowych (pożyczek i kredytów długoterminowych). Spółka korzysta ze zobowiązań o oprocentowaniu zmiennym, opartym o WIBOR 1M i 3M. Celem strategii zarządzania ryzykiem stopy procentowej jest optymalizacja kosztów zadłużenia oraz zapewnienie, by zobowiązania finansowe nie stały się nadmiernie niestabilne – co oznacza kontrolę i zmniejszanie ryzyka ponoszenia strat w wyniku wahań stóp procentowych, do których indeksowany jest dług Spółki, w całości denominowany w PLN. W 2015 i 2014 roku Spółka nie zawierała kontraktów na zamianę stóp procentowych.

9.2. RYZYKO WALUTOWE

Spółka jest narażona na ryzyko walutowe z tytułu zawieranych transakcji. Ryzyko takie powstaje przede wszystkim w wyniku ustalania wartości przychodów w zawieranych kontraktach w EUR, podczas gdy większość zakupów wyrażona jest w walucie sprawozdawczej jednostki. W powyższych przypadkach Spółka zawiera transakcje outright forward w taki sposób, aby odpowiadały one warunkom zabezpieczanych pozycji i zapewniały dzięki temu maksymalną skuteczność zabezpieczania. W ujęciu historycznym narażenie Spółki na ryzyko wahań kursowych pojawiało się tylko wyjątkowo i miało nieistotny charakter, dzięki czemu zyski Spółki były mniej podatne na wahania kursowe. Ponieważ w okresie sprawozdawczym nie wystąpiło ryzyko walutowe, Spółka nie zawierała transakcji outright forward.

Furthermore, the Company has contingent liabilities disclosed in note 6.8.

The Company effected transactions using derivatives, e.g. outright and forward contracts. In the financial year 2015, the Company concluded no transactions of this type.

The main risk types resulting from the Company’s financial instruments include the interest-rate risk, liquidity risk, exchange-rate risk and credit risk. The Management Board verifies and decides upon the management of each of the risk types. The Company also monitors the market rate risk concerning all of its financial instruments.

9.1. INTEREST-RATE RISK

The Company’s exposure to interest-rate risk is largely due to non-current financial liabilities (borrowings and extended loans). The Company uses liabilities with variable interest based on WIBOR 1 M and 3 M. The interest-rate risk management strategy aims at the optimization of the cost of debt and at ensuring that the financial commitments are not excessively unstable – which implies control and reduction of the risk of losses resulting from the interest rate fluctuations, to which the Company’s debt is indexed, fully denominated in PLN. In 2015 and 2014 the Company did not conclude interest rate swap contracts.

9.2. CURRENCY RISK

The exposure of the Company to currency risk is the result of conducted transactions. The risk is largely due to the fact that the income value in concluded contracts is settled in Euro, while the majority of purchases are expressed in the presentation currency of the Company. In the cases described above, the Company concludes outright forward transactions in such a way that they satisfy the conditions of the items hedged and, as a result, ensure maximum effectiveness of the hedge. The historical exposure of the Company to currency risk appeared only in exceptional circumstances and was of insignificant character, owing to which the Company’s profits were less susceptible to fluctuations of currency. As there was no currency risk in the reporting period, the Company did not conclude any “outright forward” transactions.

9.3. RYZYKO KREDYTOWE

Spółka stara się zawierać transakcje wyłącznie z renomowanymi firmami o dobrej zdolności kredytowej. Narażenie Spółki na ryzyko kredytowe jest bardzo niewielkie, jako że jej najwięksi klienci (odpowiadający za ponad 95% przychodów Spółki) to podmioty z sektora publicznego, zatem Spółka jest w bardzo ograniczonym zakresie zdana na należności z tytułu sprzedaży materiałów – wierzytelności zabezpieczonych kontraktowo.

Wszyscy klienci, którzy pragną korzystać z kredytów kupieckich, poddawani są procedurom wstępnej weryfikacji. Ponadto, dzięki bieżącemu monitorowaniu stanów należności, narażenie Spółki na ryzyko nieściągalnych należności jest ograniczone. Łagodzenie ryzyka kredytowego ma charakter prewencyjny, następuje bowiem jeszcze przed jego wystąpieniem, dzięki wsparciu podmiotów udzielających informacji o ryzyku kredytowym oraz przedstawiających profile takiego ryzyka, dostarczających tym samym podstaw do decyzji o przedłużeniu kredytu. Następnie, po przedłużeniu kredytu, łagodzenie ryzyka polega na zorganizowaniu oraz utrzymywaniu struktur kontroli kredytu, a w szczególnych przypadkach na występowaniu z roszczeniem z tytułu zabezpieczenia kredytu wobec poręczycieli na rynku.

Środki te umożliwiają utrzymywanie wierzytelności klientów na poziomie niezagrażającym stabilnej sytuacji finansowej Spółki .

9.4. RYZYKO ZWIĄZANE Z PŁYNNOŚCIĄ

Spółka monitoruje ryzyko braku funduszy poprzez okresowe planowanie płynności, uwzględniając terminy wymagalności/zapadalności zarówno inwestycji, jak i aktywów finansowych oraz prognozowane przepływy pieniężne z działalności operacyjnej.

Celem zarządzania ryzykiem związanym z płynnością jest zapewnienie, by środki dostępne co pewien czas wystarczały na terminowe zaspokajanie zaciągniętych zobowiązań. Polega to zatem na zapewnieniu, by Spółka dysponowała środkami finansowymi (saldami i wpływami pieniężnymi) wymaganymi do zaspokojenia jej zobowiązań (wydatków pieniężnych), kiedy te stają się wymagalne.

Zapewnienie sporej elastyczności finansowej, nieodzownej dla zarządzania tym ryzykiem, jest dokonywane za pomocą następujących środków:

- stworzenie partnerskich stosunków z podmiotami finansowymi; pozyskanie długofalowego wsparcia finansowego z ich strony;
- zawieranie kontraktów oraz pozyskanie nadmiarowych linii kredytowych, służących jako rezerwy płynności, dostępnych do wykorzystania w każdej chwili;
- skrupulatne planowanie finansowe w przedsiębiorstwie, w tym przygotowanie i okresowy przegląd rachunków przepływów gotówkowych, co umożliwia prognozowanie nadwyżek oraz deficytów finansowych;

9.3. CREDIT RISK

The Company makes effort to conclude transactions only with renowned companies of good debt-carrying capacity. The Company’s exposure to credit risk is quite small, as its biggest clients (responsible for more than 95% of the Company’s income) are public sector entities, so the Company only to a very limited extent relies on receivables from the sales of materials (contractually secured receivables).

All clients willing to use trade loans are subject to the procedure of initial verification. Moreover, owing to the day-to-day monitoring of receivables, the Company’s exposure to the risk of non-collectible receivables is limited. Mitigation of credit risk is a preventive measure, as it takes place before the risk occurs, thanks to the support of entities that provide credit risk information and present profiles of such risk, thus providing grounds for the decision on the prolongation of a loan. Next, after the loan has been prolonged, risk mitigation consists in setting up and maintaining credit control structures, and in special cases, in filing a claim concerning the securing of the loan against guarantors on the market.

The measures above enable to maintain the clients’ receivables at a level that does not threaten the stability of the Company’s financial situation.

9.4. RISK RELATING TO LIQUIDITY

The Company monitors the cash shortfall risk by carrying out periodic liquidity planning with regard to the maturity date of both investment projects and financial assets, and with regard to the predicted future cash flows provided by operating activities.

The aim of liquidity risk management is to ensure that the assets available from time to time, are adequate to settle the liabilities incurred when they are due. Thus, it consists in assuring that the Company has at its disposal the financial assets (balances and cash inflows) required to settle its liabilities (cash expenditures) when these become due.

Considerable financial flexibility, indispensable for the management of risk, is provided through the following means:

- establishment of relations with financial entities based on partnership; obtaining their long-term financial support;
- conclusion of contracts and obtaining surplus credit lines, serving as liquidity reserves, available for use at any moment;
- precise financial planning within the company, including the preparation and periodic review of cash flow statements, which makes it possible to forecast financing surpluses and deficits;

- finansowanie inwestycji średnio- i długoterminowych, dostosowywanie terminów płatności długów oraz planu spłaty zobowiązań pożyczkowych do możliwości projektu lub przedsiębiorstwa w zakresie generowania przepływów gotówkowych.

10. ZARZĄDZANIE KAPITAŁEM

Głównym celem zarządzania kapitałem Spółki jest utrzymanie dobrego ratingu kredytowego i bezpiecznych wskaźników kapitałowych, które wspierałyby bieżącą działalność operacyjną Spółki i zwiększały wartość Spółki.

Kapitał obejmuje akcje imienne, nieuprzywilejowane, pomniejszony o wyniki netto osiągnięte przez Spółkę w poprzednich latach. Szczegółowo struktura kapitału została opisana w notcie II. 5.1 oraz w II.5.2.

11. STRUKTURA ZATRUDNIENIA

	31.12.2015	31.12.2014
Zarząd / Management Board	6	6
Kadra kierownicza / Managing Staff	235	204
Pozostali pracownicy umysłowi / Other indirect employees	333	339
Pracownicy fizyczni / Direct employees	785	828
Zatrudnienie razem: / Staff – total:	1 359	1 377

12. ZDARZENIA NASTĘPUJĄCE PO DNIU BILANSOWYM

Po dniu bilansowym do sporządzenia sprawozdania finansowego za rok obrotowy, to jest do dnia 31 marca 2016 roku, nie wystąpiły zdarzenia, które nie zostały, a powinny być ujęte w księgach rachunkowych roku obrotowego.

13. WYNAGRODZENIE BIEGŁEGO REWIDENTA

Zgodnie z umową na badanie sprawozdania finansowego Mota-Engil Central Europe, wynagrodzenie biegłego rewidenta wynosi 159 900,00 PLN brutto.

- the financing of medium- and long-term investments, adjusting the debt repayment and borrowing repayment dates to the possibilities of a project or a company in terms of generating cash flows.

10. CAPITAL MANAGEMENT

The main purpose of the company's capital management is to maintain good credit rating and capital prudent ratio which would support the Company's operational activity and increase the goodwill.

The capital includes registered ordinary shares decreased by the Company's net income from past years. Detailed capital structure has been presented in note II. 5.1 and II.5.2.

11. STAFF NUMBERS

	31.12.2015	31.12.2014
Zarząd / Management Board	6	6
Kadra kierownicza / Managing Staff	235	204
Pozostali pracownicy umysłowi / Other indirect employees	333	339
Pracownicy fizyczni / Direct employees	785	828
Zatrudnienie razem: / Staff – total:	1 359	1 377

12. SUBSEQUENT EVENTS

Following the balance-sheet date until the preparation of the Financial Statements for the financial year, that is until March 31st 2016, no events occurred which have not been but should have been included in the accounting books for the financial year.

13. REMUNERATION OF THE EXPERT

In accordance with the agreement for examination of the Financial Statements of Mota-Engil Central Europe, gross remuneration of the expert amounts to PLN 159,900.00.

Kraków, 31.03.2016 r

Sprawozdanie finansowe przedstawione przez Zarząd Mota-Engil Central Europe S.A.

Prezes Zarządu

PREZES ZARZĄDU
Antonio Oliveira
Antonio Oliveira

Antonio Martinho Ferreira Oliveira

Wiceprezes Zarządu

CZŁONEK ZARZĄDU
Paulo Silva
Paulo Silva

Paulo Jorge Machado Ribeiro da Silva

Członek Zarządu

CZŁONEK ZARZĄDU
Pedro Januario
Pedro Januario

Pedro Miguel de Sa Januario

Członek Zarządu

CZŁONEK ZARZĄDU
Carlos Santos Pato
Carlos Santos Pato

Carlos Manuel Correia Dos Santos Pato

Członek Zarządu

CZŁONEK ZARZĄDU
Sławomir Barczak
Sławomir Barczak

Sławomir Barczak

Cracow, on 31/03/2016

Financial Statements presented by the Management Board of Mota-Engil Central Europe S.A.

President of the Management Board

PREZES ZARZĄDU
Antonio Oliveira
Antonio Oliveira

Antonio Martinho Ferreira Oliveira

Vice-President of the Management Board

CZŁONEK ZARZĄDU
Paulo Silva
Paulo Silva

Paulo Jorge Machado Ribeiro da Silva

Management Board Member

CZŁONEK ZARZĄDU
Pedro Januario
Pedro Januario

Pedro Miguel de Sa Januario

Management Board Member

CZŁONEK ZARZĄDU
Carlos Santos Pato
Carlos Santos Pato

Carlos Manuel Correia Dos Santos Pato

Management Board Member

CZŁONEK ZARZĄDU
Sławomir Barczak
Sławomir Barczak

Sławomir Barczak



OPINIA NIEZALEŻNEGO
BIEGŁEGO REWIDENTA I RAPORT Z BADANIA

OPINION OF AUDITOR AND REVIEW REPORT

OPINIA NIEZALEŻNEGO BIEGŁEGO REWIDENTA

Dla Akcjonariuszy i Rady Nadzorczej Mota-Engil Central Europe S.A.

Przeprowadziliśmy badanie załączonego sprawozdania finansowego Spółki Mota-Engil Central Europe S.A. z siedzibą w Krakowie przy ulicy Wadowickiej 8W (dalej „Spółka”), na które składają się sprawozdanie z sytuacji finansowej sporządzone na dzień 31 grudnia 2015 roku, sprawozdanie z całkowitych dochodów, sprawozdanie ze zmian w kapitale własnym, sprawozdanie z przepływów pieniężnych za rok obrotowy od 1 stycznia 2015 roku do 31 grudnia 2015 roku oraz informacje dodatkowe, obejmujące informacje o przyjętej polityce rachunkowości i inne informacje objaśniające w zakresie wymaganym przez Międzynarodowe Standardy Rachunkowości, Międzynarodowe Standardy Sprawozdawczości Finansowej oraz związane z nimi interpretacje ogłoszone w formie rozporządzeń Komisji Europejskiej.

Za sporządzenie zgodnego z obowiązującymi przepisami sprawozdania finansowego oraz sprawozdania z działalności odpowiedzialny jest Zarząd Spółki.

Zarząd Spółki oraz członkowie jej Rady Nadzorczej są zobowiązani do zapewnienia, aby sprawozdanie finansowe oraz sprawozdanie z działalności spełniały wymagania przewidziane w ustawie z dnia 29 września 1994 roku o rachunkowości (Dz. U. z 2013 roku. poz. 330 z późniejszymi zmianami), zwanej dalej „Ustawą o rachunkowości”.

Naszym zadaniem było zbadanie i wyrażenie opinii o zgodności sprawozdania finansowego z przyjętymi przez Spółkę zasadami (polityką) rachunkowości oraz czy przedstawia ono rzetelnie i jasno, we wszystkich istotnych aspektach, sytuację majątkową i finansową, jak też wynik finansowy Spółki, oraz o prawidłowości ksiąg rachunkowych stanowiących podstawę jego sporządzenia.

Badanie sprawozdania finansowego zaplanowaliśmy i przeprowadziliśmy stosownie do postanowień:

- rozdziału 7 Ustawy o rachunkowości,
- krajowych standardów rewizji finansowej, wydanych przez Krajową Radę Biegłych Rewidentów w Polsce.

Badanie sprawozdania finansowego zaplanowaliśmy i przeprowadziliśmy w taki sposób, aby uzyskać racjonalną pewność pozwalającą na wyrażenie opinii o sprawozdaniu. W szczególności badanie obejmowało sprawdzenie poprawności zastosowanych przez Spółkę zasad (polityki) rachunkowości i znaczących szacunków, sprawdzenie – w przeważającej mierze w sposób weryfikacyjny – dowodów i zapisów księgowych, z których wynikają liczby i informacje zawarte w sprawozdaniu finansowym, jak i całościową ocenę sprawozdania finansowego. Uważamy, że badanie dostarczyło wystarczającej podstawy do wyrażenia opinii.

OPINION OF THE INDEPENDENT STATUTORY AUDITOR

To Shareholders and Supervisory Board of Mota-Engil Central Europe S.A.

We have audited the accompanying financial statements of Mota-Engil Central Europe S.A. with its registered office in Kraków at ul. Wadowicka 8W (hereinafter referred to as the “Company”), which consist of the statement of financial position at 31 December 2015, statement of comprehensive income, statement of changes in equity, statement of cash flows for the financial year from 1 January 2015 to 31 December 2015 and additional information, including information regarding the adopted accounting policy and other explanatory notes, in the scope required by the International Accounting Standards, International Financial Reporting Standards and related interpretations issued in the form of regulations of the European Commission.

The Company's Management Board is responsible for preparing the financial statements and the report on the company's activities in accordance with the applicable provisions of law.

The Company's Management Board and the members of its supervisory board are responsible for ensuring that the financial statements and the report on the company's activities meet the requirements stipulated by the Accounting Act of 29 September 1994 (Journal of Laws of 2013, item 330, as amended), hereinafter referred to as the “Accounting Act”.

Our task was to examine the financial statements and express our opinion on whether they comply with the accounting principles (policy) adopted by the Company and whether they truly and fairly reflect, in all material aspects, the assets and financial condition, as well as the financial profit (loss) of the Company, and also whether the accounting books used for their preparation are properly kept.

We planned and audited the financial statements in accordance with the provisions of:

- Article 7 of the Accounting Act,
- National Auditing Standards issued by the National Chamber of Statutory Auditors.

We planned and performed our audit in such a manner as to obtain reasonable assurance allowing for the opinion on the financial statements to be expressed. The audit involved, in particular, assessing the accuracy of the accounting principles (policy) applied and significant estimates made by the Company and also examining, on a test basis, evidence and accounting entries supporting the amounts and disclosures in the financial statements, as well as evaluating the overall presentation of the financial statements. We believe that our audit provided a reasonable basis for expressing our opinion.

Naszym zdaniem, zbadane sprawozdanie finansowe we wszystkich istotnych aspektach:

- przedstawia rzetelnie i jasno informacje istotne dla oceny sytuacji majątkowej i finansowej Spółki na dzień 31 grudnia 2015 roku, jak też jej wyniku finansowego za rok obrotowy od 1 stycznia 2015 roku do 31 grudnia 2015 roku,
- zostało sporządzone zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Rachunkowości, Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej oraz związanymi z nimi interpretacjami ogłoszonymi w formie rozporządzeń Komisji Europejskiej, a w zakresie nieuregulowanym w tych standardach – stosownie do wymogów Ustawy o rachunkowości i wydanych na jej podstawie przepisów wykonawczych oraz na podstawie prawidłowo prowadzonych ksiąg rachunkowych,
- jest zgodne z wpływającymi na treść sprawozdania finansowego przepisami prawa i postanowieniami statutu Spółki.

Sprawozdanie z działalności Spółki za rok obrotowy 2015 jest kompletne w rozumieniu art. 49 ust. 2 Ustawy o rachunkowości, a zawarte w nim informacje, pochodzące ze zbadanego sprawozdania finansowego, są z nim zgodne.

Marek Turczyński
Wiceprezes Zarządu
Biegły rewident
nr ewid. 90114

Marek Turczyński Kluczowy biegły rewident przeprowadzający badanie nr ewidencyjny 90114

W imieniu Deloitte Polska Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością Sp. k. – podmiotu uprawnionego do badania sprawozdań finansowych wpisanego na listę podmiotów uprawnionych prowadzoną przez KRBR pod nr. ewidencyjnym 73:

Marek Turczyński
Wiceprezes Zarządu
Biegły rewident
nr ewid. 90114

Marek Turczyński – Wiceprezes Zarządu Deloitte Polska Sp. z o.o. - komplementariusza Deloitte Polska Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością Sp. k.

Warszawa, 16 maja 2016 roku

In our opinion, the audited financial statements, in all material aspects:

- present truly and fairly all information material for the assessment of the assets and financial condition of the Company at 31 December 2015 and also its financial profit (loss) for the financial year from 1 January 2015 to 31 December 2015,
- have been prepared in accordance with the International Accounting Standards, International Financial Reporting Standards and related interpretations issued in the form of regulations of the European Commission, and in the scope not regulated therein, in accordance with the requirements of the Accounting Act and the implementing regulations issued on its basis, and on the basis of the properly kept accounting books,
- comply with any such provisions of law or the Company's Statute as affect their contents.

The report on the company's activities for the financial year 2015 is complete within the meaning of Article 49 item 2 of the Accounting Act and information provided therein is consistent with information disclosed in the audited financial statements.

Marek Turczyński
Wiceprezes Zarządu
Biegły rewident
nr ewid. 90114

Marek Turczyński Chief Statutory Auditor examining the financial statements No. 90114

On behalf of Deloitte Polska Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością Sp. k. – an entity authorised to audit financial statements, entered in the list of entities authorised to audit financial statements kept by the National Chamber of Statutory Auditors under no. 73:

Marek Turczyński
Wiceprezes Zarządu
Biegły rewident
nr ewid. 90114

Marek Turczyński – Vice President of the Management Board of Deloitte Polska Sp. z o.o. – General Partner in Deloitte Polska Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością Sp. k.

Warsaw, 16 May 2016

RAPORT Z BADANIA SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO
SPÓŁKIMOTA-ENGIL CENTRAL EUROPE S.A. ZA ROK
OBROTOWY 2015

REPORT ON THE AUDIT OF THE FINANCIAL
STATEMENTS OF MOTA-ENGIL CENTRAL EUROPE S.A.
FOR THE FINANCIAL YEAR 2015

1. INFORMACJE OGÓLNE

GENERAL INFORMATION

1. DANE IDENTYFIKUJĄCE BADANĄ SPÓŁKĘ

Spółka działa pod nazwą Mota-Engil Central Europe S.A. (dalej „Spółka”). Siedzibą Spółki jest Kraków, ul. Wadowicka 8W.

Spółka prowadzi działalność w formie spółki akcyjnej. Spółka jest wpisana do rejestru przedsiębiorców prowadzonego przez Sąd Rejonowy dla Krakowa-Śródmieścia, XI Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego pod numerem KRS 0000012902.

Spółka działa na podstawie przepisów Kodeksu spółek handlowych.

Kapitał zakładowy Spółki według stanu na dzień 31 grudnia 2015 roku wynosił 200.000.000,00 zł i dzielił się na 100.000.000 akcji o wartości nominalnej 2,00 zł każda. W badanym okresie Spółka prowadziła działalność głównie w zakresie:

- 1) wykonywanie robót związanych z budową dróg i autostrad,
- 2) budowa dróg kołowych i szynowych,
- 3) wykonywanie robót ogólnobudowlanych związanych ze wznoszeniem budynków mieszkalnych i niemieskalnych,
- 4) wykonywanie robót ogólnobudowlanych związanych ze wznoszeniem budynków,
- 5) wykonywanie robót związanych z budową mostów i tuneli,
- 6) wykonywanie robót ogólnobudowlanych w zakresie obiektów mostowych.

W skład Zarządu Spółki na dzień wydania opinii wchodzili:

Antonio Martinho Ferreira Oliveira
– Prezes Zarządu

Paulo Jorge Machado Ribeiro da Silva
– Wiceprezes Zarządu,

Pedro Miguel de Sa Januario
– Członek Zarządu,

1. INFORMATION ABOUT THE AUDITED COMPANY

The Company operates under the name of Mota-Engil Central Europe S.A. (hereinafter referred to as the "Company"). The Company's registered office is located in Kraków at ul. Wadowicka 8W.

The Company operates as a joint-stock company. The Company is entered in the commercial register for the National Court Register kept by the District Court of Kraków-Śródmieście, 11th Commercial Division, under KRS 0000012902.

The Company operates in accordance with the provisions of the Commercial Companies Code.

At 31 December 2015, the Company's share capital was PLN 200,000,000.00 and it was divided into 100,000,000 shares with a par value of PLN 2.00 per share. In the analysed period, the Company's operations consisted primarily of:

- 1) works related to construction of roads and motorways,
- 2) construction of roads and railways,
- 3) general construction works related to construction of residential and non-residential buildings,
- 4) general construction works related to construction of buildings,
- 5) works related to the construction of bridges and tunnels,
- 6) general construction works related to bridge structures.

At the date of the opinion, the Company's Management Board consisted of the following members:

Antonio Martinho Ferreira Oliveira
– President of the Management Board

Paulo Jorge Machado Ribeiro da Silva
– Vice President of the Management Board

Pedro Miguel de Sa Januario
– Management Board Member,

Carlos Manuel Correia Dos Santos Pato
– Członek Zarządu,

Sławomir Barczak
– Członek Zarządu,

W badanym okresie oraz do dnia wydania opinii wystąpiły następujące zmiany w składzie Zarządu Spółki:

- w dniu 18 lutego 2016 roku Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy podjęło uchwałę w sprawie odwołania Pana Manuela Antonio da Fonseca Vasconcelos da Mota z pełnienia funkcji Członka Zarządu;
- w dniu 22 marca 2016 roku Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy powołało dotychczasowego Członka Zarządu Pana Paulo Jorge Machado Ribeiro da Silva do pełnienia funkcji Wiceprezesa Zarządu.

2. INFORMACJE O SPRAWOZDANIU FINANSOWYM ZA POPRZEDNI ROK OBROTOWY

Działalność Spółki w 2014 roku zamknęła się stratą netto w wysokości 12.840.656,06 zł. Sprawozdanie finansowe Spółki za rok obrotowy 2014 podlegało badaniu przez biegłego rewidenta. Badanie zostało przeprowadzone przez podmiot uprawniony Deloitte Polska Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością Sp. k. Biegły rewident wydał o tym sprawozdaniu opinię bez zastrzeżeń.

Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy zatwierdzające sprawozdanie finansowe za rok obrotowy 2014 odbyło się w dniu 9 czerwca 2015 roku. Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy postanowiło o pokryciu straty netto za rok 2014 w całości z nadwyżki z tytułu emisji akcji serii „H” i „I” powyżej wartości nominalnej oraz kapitału zapasowego utworzonego z zysków lat poprzednich.

Jednostkowe sprawozdanie finansowe za rok obrotowy 2014 zostało złożone w Krajowym Rejestrze Sądowym w dniu 15 czerwca 2015 roku.

Spółka nie złożyła do Krajowego Rejestru Sądowego przetłumaczonego przez tłumacza przysięgłego skonsolidowanego sprawozdania finansowego spółki dominującej.

3. DANE IDENTYFIKUJĄCE PODMIOT UPRAWNIONY ORAZ KLUCZOWEGO BIEGŁEGO REWIDENTA PRZEPROWADZAJĄCEGO W JEGO IMIENIU BADANIE

Wyboru podmiotu uprawnionego dokonała Rada Nadzorcza. Badanie sprawozdania finansowego zostało przeprowadzone na podstawie umowy z dnia 30 października 2015 roku, zawartej pomiędzy Spółką a firmą Deloitte Polska Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością Sp. k. z siedzibą w Warszawie, al. Jana Pawła II 19, wpisaną na prowadzoną przez Krajową Radę Biegłych Rewidentów listę podmiotów uprawnionych do badania sprawozdań finansowych pod nr 73. W imieniu podmiotu uprawnionego badanie sprawozdania finansowego Spółki zostało przeprowadzone pod nadzorem kluczowego biegłego rewidenta Marka

Carlos Manuel Correia Dos Santos Pato
– Management Board Member,

Sławomir Barczak
– Management Board Member.

In the analysed period and up to the date of the opinion, the following changes were made to the composition of the Company's Management Board:

- on 18 February 2016, the Extraordinary General Meeting of Shareholders recalled Mr. Manuel Antonio da Fonseca Vasconcelos da Mota from his position on the Management Board;
- on 22 March 2016, the Extraordinary General Meeting of Shareholders appointed Mr. Paulo Jorge Machado Ribeiro da Silva to the position of Vice President of the Management Board.

2. INFORMATION ABOUT THE FINANCIAL STATEMENTS FOR THE PREVIOUS FINANCIAL YEAR

The Company's net loss for 2014 was PLN 12,840,656.06. The Company's financial statements for the financial year 2014 were audited by the statutory auditor. The audit was performed by Deloitte Polska Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością Sp. k. The statutory auditor expressed its unqualified opinion on the financial statements.

The General Meeting of Shareholders approving the financial statements for the financial year 2014 was held on 9 June 2015. The General Meeting of Shareholders decided to cover the net loss for 2014 entirely from the surplus of the issue of shares series H and series I over the par value and supplementary capital from the previous years' profits.

The separate financial statements for the financial year 2014 were submitted to the National Court Register on 15 June 2015.

The Company did not submit the consolidated financial statements of the Parent Company, translated by a sworn translator, to the National Court Register.

3. INFORMATION ABOUT THE AUTHORISED ENTITY AND THE CHIEF STATUTORY AUDITOR EXAMINING THE FINANCIAL STATEMENTS ON ITS BEHALF

The authorised entity was appointed by the Supervisory Board. The financial statement were audited under the agreement concluded on 30 October 2015 between the Company and Deloitte Polska Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością Sp. k. with its registered office in Warsaw at al. Jana Pawła II 19, entered in the list of entities authorised to audit financial statements kept by the National Chamber of Statutory Auditors under no 73. On behalf of the authorised entity, the Company's financial statements were audited under supervision of the chief statutory auditor Marek Turczyński (no. 90114) from 9 November 2015 to

Turczyńskiego (nr ewidencyjny 90114) w dniach od 9 listopada do 20 listopada 2015 roku, od 8 lutego do 19 lutego 2016 roku oraz poza siedzibą Spółki do dnia wydania niniejszej opinii.

Deloitte Polska Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością Sp. k. oraz kluczowy biegły rewident przeprowadzający badanie potwierdzają, iż są uprawnieni do badania sprawozdań finansowych oraz spełniają warunki określone w art. 56 ustawy o biegłych rewidentach i ich samorządzie, podmiotach uprawnionych do badania sprawozdań finansowych oraz nadzorze publicznym (Dz. U. z 2009 roku nr 77, poz. 649 z późniejszymi zmianami) do wyrażenia bezstronnej i niezależnej opinii o sprawozdaniu finansowym Spółki.

4. DOSTĘPNOŚĆ DANYCH I OŚWIADCZENIA KIEROWNICTWA SPÓŁKI

Nie wystąpiły ograniczenia zakresu naszego badania.

Podmiotowi uprawnionemu i kluczowemu biegłemu rewidentowi w trakcie badania udostępniono żądane dokumenty i dane, jak również udzielono wyczerpujących informacji i wyjaśnień, co m.in. zostało potwierdzone pisemnym oświadczeniem Zarządu Spółki z dnia 16 maja 2016 roku.

20 November 2015 and from 8 February 2016 to 19 February 2016, and outside the Company's registered office until the date of this opinion.

Deloitte Polska Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością Sp. k. and the chief statutory auditor auditing the financial statements confirm that they are authorised to audit financial statements and that they meet the requirements specified in Article 56 of the Act on Statutory Auditors and their Self-Regulatory Body, Entities Authorised to Audit Financial Statements and Public Supervision (Journal of Laws of 2009, No. 77, item. 649, as amended) for expressing an unbiased and independent opinion on the Company's financial statements.

4. AVAILABILITY OF DATA AND STATEMENTS OF THE COMPANY'S MANAGEMENT

The scope of the audit was not limited.

The authorised entity and the chief statutory auditor were provided with any such documents and data as required, as well as with exhaustive information and explanations, which was confirmed in the written statement of the Company's Management Board of 16 May 2016.



2. SYTUACJA MAJĄTKOWA I FINANSOWA SPÓŁKI
THE COMPANY'S ASSETS AND FINANCIAL CONDITION

Poniżej zaprezentowane są podstawowe wielkości z rachunku zysków i strat, sprawozdanie z sytuacji finansowej oraz wskaźniki finansowe opisujące wynik finansowy Spółki, jej sytuację finansową i majątkową w porównaniu do analogicznych wielkości za rok ubiegły.

Information presented below includes key figures derived from the statement of profit and loss and the statement of financial position, as well as financial ratios analysing the Company's financial profit (loss), its financial condition and assets in comparison with the analogous figures for the preceding year.

Podstawowe dane finansowe pochodzące ze sprawozdania z sytuacji finansowej (w tys. zł) / Key financial data derived from the statement of profit and loss (in PLN '000)	2015	2014
Przychody ze sprzedaży / Sales revenue	949.576	658.133
Koszty działalności operacyjnej / Operating expenses	957.69	678.658
Wynik na działalności operacyjnej / Operating profit (loss)	7.044	(5.132)
Zysk (strata) netto / Net profit (loss)	4.540	(12.841)
Podstawowe dane finansowe pochodzące ze sprawozdania z sytuacji finansowej (w tys. zł) / Key financial data derived from the statement of financial position (in PLN '000)	2015	2014
Zapasy / Inventory	23.379	18.041
Należności z tytułu dostaw i usług / Trade receivables	111.074	116.388
Aktywa obrotowe / Current assets	475.958	426.541
Suma aktywów / Total assets	760.147	743.518
Kapitał (fundusz) własny / Equity	224.153	221.246
Zobowiązania krótkoterminowe (w tym krótkoterminowe rezerwy i rozliczenia międzyokresowe bierne) / Short-term liabilities (including, provisions and accruals)	436.024	371.405
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług / Trade liabilities	166.225	138.155
Suma zobowiązań i rezerw / Total liabilities and provisions	535.994	522.271
Wskaźniki rentowności i efektywności / Profitability and performance ratios	2015	2014
– rentowność sprzedaży / Return on sales	1%	-1%
– rentowność netto kapitału własnego / Net return on equity	2%	-5%
– wskaźnik rotacji majątku / Asset turnover ratio	1,25	0,89
– wskaźnik rotacji należności w dniach / Accounts receivable turnover ratio	44	44
– wskaźnik rotacji zobowiązań w dniach / Accounts payable turnover ratio	58	97
– wskaźnik rotacji zapasów w dniach / Inventory turnover ratio	8	11
Płynność/Kapitał obrotowy netto / Liquidity/Net working capital	2015	2014
– stopa zadłużenia / Debt ratio	71%	70%
– stopień pokrycia majątku kapitałem własnym / Equity to assets ratio	29%	30%
– kapitał obrotowy netto (w tys. zł) / Net working capital (in PLN '000)	39.934	55.136
– wskaźnik płynności / Liquidity ratio	1,09	1,15
– wskaźnik podwyższonej płynności / Quick ratio	1,04	1,10

Analiza powyższych wielkości i wskaźników wskazuje na wystąpienie w roku 2015 następujących tendencji:

- wzrost rentowności sprzedaży i rentowności netto kapitału własnego,
- wzrost rotacji majątku,
- spadek rotacji zobowiązań i zapasów,
- wzrost stopy zadłużenia Spółki,
- spadek kapitału obrotowego netto,
- spadek wskaźników płynności.

Analysis of the aforementioned figures and ratios demonstrates that the following trends were developed in 2015:

- an increase in the return on sales and net return on equity,
- an increase in the turnover of assets,
- a decrease in the turnover of liabilities and inventory,
- an increase in the Company's debt ratio,
- a decrease in the net working capital,
- a decrease in liquidity ratios.

3. INFORMACJE SZCZEGÓŁOWE DETAILED INFORMATION

1. OCENA SYSTEMU RACHUNKOWOŚCI

Spółka posiada dokumentację opisującą przyjęte zasady rachunkowości, zgodną we wszystkich istotnych aspektach z wymaganiami art. 10 Ustawy o rachunkowości. Zasady te były stosowane w sposób ciągły i nie uległy one zmianie w stosunku do zasad stosowanych w roku poprzednim. Bilans otwarcia wynika z zatwierdzonego sprawozdania finansowego za poprzedni rok obrotowy i został on prawidłowo wprowadzony do ksiąg rachunkowych badanego okresu.

Na bazie testów przeprowadzonych w ramach procedur badania sprawozdania finansowego dokonaliśmy weryfikacji stosowanego systemu rachunkowości i nie stwierdziliśmy nieprawidłowości, które miałyby wpływ na sporządzone sprawozdania finansowe. Stosowany przez Spółkę system rachunkowości nie był jednak całościowo przedmiotem naszego badania.

Spółka przeprowadziła inwentaryzację aktywów, kapitałów własnych i zobowiązań w zakresie niezbędnym do potwierdzenia istnienia prezentowanych aktywów, kapitałów własnych i zobowiązań.

2. INFORMACJE IDENTYFIKUJĄCE BADANE SPRAWOZDANIE FINANSOWE

Badane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone na dzień 31 grudnia 2015 roku i obejmuje:

- sprawozdanie z sytuacji finansowej sporządzone na dzień 31 grudnia 2015 roku, które po stronie aktywów oraz po stronie kapitałów własnych i zobowiązań wykazuje sumę 760.147.341,12 zł,
- sprawozdanie z całkowitych dochodów za okres od 1 stycznia 2015 roku do 31 grudnia 2015 roku wykazujące zysk netto w kwocie 4.540.396,37 zł oraz całkowity dochód ogółem w kwocie 4.540.396,37 zł,
- sprawozdanie ze zmian w kapitale własnym za okres od 1 stycznia 2015 roku do 31 grudnia 2015 roku wykazujące zwiększenie kapitału własnego o kwotę 2.906.773,56 zł,
- sprawozdanie z przepływów pieniężnych za okres od 1 stycznia 2015 roku do 31 grudnia 2015 roku wykazujące zmniejszenie stanu środków pieniężnych o kwotę 22.530.439,66 zł,
- informacje dodatkowe, obejmujące informacje o przyjętej polityce rachunkowości i inne informacje objaśniające.

1. ASSESSMENT OF THE ACCOUNTING SYSTEM

The Company keeps documentation that describes the adopted accounting principles, which is compliant, in all material aspects, with the requirements arising from Article 10 of the Accounting Act. These accounting principles have been applied continuously and have not been changed in relation to the principles applied in the preceding year. The opening balance sheet derives from the approved financial statements for the previous financial year and was properly entered in the accounting books of the analysed period.

The tests performed under the procedures for auditing financial statements served as a basis for verifying the applied accounting system and we did not find any irregularities that could affect the prepared financial statements. However, we did not examine the entire accounting system used at the Company.

The Company carried out the stock taking of assets, equity and liabilities in the scope necessary for the existence of the disclosed assets, equity and liabilities to be confirmed.

2. INFORMATION ABOUT THE AUDITED FINANCIAL STATEMENTS

The audited financial statements were prepared at 31 December 2015 and they consist of:

- statement of financial positions prepared at 31 December 2015, which presents the amount of PLN 760,147,341.12 both on the side of the total assets and the total equity and liabilities,
- statement of comprehensive income for the period from 1 January 2015 to 31 December 2015 presenting the net profit in the amount of PLN 4,540,396.37 and the total comprehensive income in the amount of PLN 4,540,396.37,
- statement of changes in equity for the period from 1 January 2015 to 31 December 2015 presenting an increase in the equity by PLN 2,906,773.56,
- statement of cash flows for the period from 1 January 2015 to 31 December 2015 presenting a decrease in cash by PLN 22,530,439.66,
- additional information, including information regarding the adopted accounting policy and other explanatory notes.



3. INFORMACJE O WYBRANYCH ISTOTNYCH POZYCJACH SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO

Struktura aktywów, kapitałów własnych i zobowiązań oraz pozycji kształtujących wynik finansowy została przedstawiona w sprawozdaniu finansowym.

RZECZOWE AKTYWA TRWAŁE

Na pozycję rzeczowych aktywów trwałych w Spółce składają się:

- środki trwałe w kwocie 244.377.099,83 zł,
- środki trwałe w budowie w kwocie 2.322.659,77 zł.

Informacje dodatkowe prawidłowo opisują zmiany stanu środków trwałych oraz środków trwałych w budowie, łącznie z ujawnieniem ewentualnych odpisów aktualizujących powyższe składniki majątkowe.

INWESTYCJE DŁUGOTERMINOWE

Do pozycji aktywów finansowych w Spółce zaliczono udziały i akcje w podmiotach podporządkowanych w kwocie 1.882.578,97 zł.

Informacje dodatkowe prawidłowo opisują zmiany inwestycji w trakcie roku obrotowego.

ZAPASY

Struktura zapasów oraz związanych z nimi odpisów aktualizujących została prawidłowo przedstawiona w nocie objaśniającej tę pozycję sprawozdania z sytuacji finansowej.

NALEŻNOŚCI

Struktura wiekowa należności handlowych została prawidłowo przedstawiona w nocie objaśniającej tę pozycję sprawozdania z sytuacji finansowej, łącznie z dotyczącymi ich odpisami aktualizującymi.

ZOBOWIĄZANIA

Specyfikację zaciągniętych kredytów wraz z opisem ich zabezpieczeń oraz zapadalności ujawniono w notach dodatkowych objaśnień i informacji do sprawozdania finansowego.

Struktura wiekowa zobowiązań handlowych została ujawniona w nocie objaśniającej tę pozycję sprawozdania z sytuacji finansowej.

Największe wartości wśród zobowiązań Spółki stanowią:

- zobowiązania z tytułu dostaw i usług krótkoterminowe w kwocie 149.398.425,60 zł,
- pozostałe zobowiązania krótkoterminowe w kwocie 83.054.532,13 zł,

3. INFORMATION ABOUT CERTAIN SIGNIFICANT ITEMS OF THE FINANCIAL STATEMENTS

The structure of assets, equity and liabilities, and items affecting the financial profit (loss) is provided in the financial statements.

TANGIBLE FIXED ASSETS

The Company's tangible fixed assets comprise:

- fixed assets in the amount of PLN 244,377,099.83,
- fixed assets under construction in the amount of PLN 2.322.659,77.

Additional information properly discloses changes in the balance of fixed assets and fixed assets under construction, including their potential impairment losses.

LONG-TERM INVESTMENTS

The Company's financial assets include shares in subsidiaries in the amount of PLN 1,882,578.97.

Additional information properly discloses changes in the investments during the financial year.

INVENTORY

The structure of inventories and the write-offs related thereto is properly presented in the explanatory note concerning this item of the statement of financial position.

RECEIVABLES

The structure of trade receivables by maturity dates, together with the write-offs thereto, is properly presented in the explanatory note concerning this item of the statement of financial position.

LIABILITIES

The specification of loans incurred, together with the description of their collateral and maturity dates, is presented in the additional information and notes to the financial statements.

The structure of trade liabilities by maturity dates is presented in the explanatory note concerning this item of the statement of financial position.

The Company's most significant liabilities are as follows:

- short-term trade liabilities in the amount of PLN 149,398,425.60,
- short-term other liabilities in the amount of PLN 83,054,532.13,

- zobowiązania finansowe z tytułu factoringu w kwocie 39.448.253,55 zł.

ROZLICZENIA MIĘDZYOKRESOWE I REZERWY NA ZOBOWIĄZANIA

Struktura czynnych i biernych rozliczeń międzyokresowych oraz rezerw na zobowiązania została ujawniona w notach objaśniających. Koszty i przychody rozliczane w czasie zakwalifikowano prawidłowo w stosunku do badanego okresu obrotowego. Rezerwy na zobowiązania ustalono w wiarygodnie oszacowanych kwotach. Pozycje ujęto kompletnie i prawidłowo w istotnych aspektach w odniesieniu do całości sprawozdania finansowego.

4. KOMPLETNOŚĆ I POPRAWNOŚĆ SPORZĄDZENIA DODATKOWYCH INFORMACJI I OBJAŚNIEŃ ORAZ SPRAWOZDANIA Z DZIAŁALNOŚCI SPÓŁKI

Spółka potwierdziła zasadność zastosowania zasady kontynuacji działalności przy sporządzaniu sprawozdania finansowego. Zasady wyceny aktywów, kapitału własnego i zobowiązań, pomiaru wyniku finansowego oraz sposobu sporządzenia sprawozdania finansowego zostały prawidłowo i kompletnie opisane w dodatkowych informacjach i objaśnieniach do sprawozdania finansowego.

Dodatkowe informacje i objaśnienia do sprawozdania finansowego w sposób prawidłowy i kompletny opisują istotne pozycje sprawozdawcze oraz jasno prezentują pozostałe istotne informacje wymagane przez MSSF.

Zarząd sporządził i załączył do sprawozdania finansowego sprawozdanie z działalności Spółki w roku obrotowym 2015. Sprawozdanie z działalności zawiera informacje wymagane art. 49 ust. 2 Ustawy o rachunkowości. Dokonałszy sprawdzenia tego sprawozdania w zakresie ujawnionych w nim informacji, których bezpośrednim źródłem jest zbadane sprawozdanie finansowe.

- financial liabilities from factoring in the amount of PLN 39,448,253.55.

PREPAYMENTS, ACCRUALS AND PROVISIONS FOR LIABILITIES

The structure of prepayments, accruals and provisions for liabilities is disclosed in the explanatory notes. The expenses and revenues settled in time are properly classified in the analysed period. The provisions for liabilities are estimated reliably. In material aspects, all the items of the financial statements are disclosed fully and properly.

4. COMPLETE AND PROPER PREPARATION OF THE ADDITIONAL INFORMATION AND NOTES AND OF THE REPORT ON THE COMPANY'S ACTIVITIES

The Company confirmed that it was appropriate to apply the going concern assumption when preparing the financial statements. The principles for measuring assets, equity and liabilities, as well as the financial profit (loss) and the method for preparing the financial statements were properly and fully described in the additional information and notes to the financial statements.

Additional information and notes to the financial statements disclose significant items of the financial statements in a proper and comprehensive manner and they clearly outline other important information required by the IFRS.

The Management Board prepared the report on the company's activities in the financial year 2015 and included it in the financial statements. The report on the company's activities contains information required under Article 49 para. 2 of the Accounting Act. We have examined the aforementioned report in the scope of information disclosed therein, whose direct source was the audited financial statements.

4. UWAGI KOŃCOWE FINAL REMARKS

Oświadczenia Zarządu

Deloitte Polska Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością Sp. k. oraz kluczowy biegły rewident otrzymali od Zarządu Spółki piśmienne oświadczenie, w którym Zarząd stwierdził, iż w badanym okresie Spółka przestrzegała przepisów prawa.

Marek Turczyński

Marek Turczyński
Wiceprezes Zarządu
Biegły rewident
nr ewid. 90114

Kluczowy biegły rewident przeprowadzający badanie nr ewidencyjny 90114

W imieniu Deloitte Polska Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością Sp. k. – podmiotu uprawnionego do badania sprawozdań finansowych wpisanego na listę podmiotów uprawnionych prowadzoną przez KRBR pod nr. ewidencyjnym 73:

Marek Turczyński
Wiceprezes Zarządu
Biegły rewident
nr ewid. 90114

Marek Turczyński – Viceprezes Zarządu Deloitte Polska Sp. z o.o. – komplementariusza Deloitte Polska Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością Sp. k.

Warszawa, 16 maja 2016 roku

Statements of the Management Board

Deloitte Polska Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością Sp. k. and the chief statutory auditor were provided with the statement made by the Company's Management Board in writing, in which the Management Board stated that the Company complied with the provisions of law in the analysed period.

Marek Turczyński

Marek Turczyński
Wiceprezes Zarządu
Biegły rewident
nr ewid. 90114

Chief Statutory Auditor examining the financial statements No. 90114

On behalf of Deloitte Polska Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością Sp. k. – an entity authorised to audit financial statements, entered in the list of entities authorised to audit financial statements kept by the National Chamber of Statutory Auditors under no. 73:

Marek Turczyński
Wiceprezes Zarządu
Biegły rewident
nr ewid. 90114

Marek Turczyński – Vice President of the Management Board of Deloitte Polska Sp. z o.o. – General Partner in Deloitte Polska Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością Sp. k.

Warsaw, 16 May 2016

MOTA-ENGIL CENTRAL EUROPE S.A.

ul. Wadowicka 8W, 30-415 Kraków

tel.: +48 12 664 80 00, fax: +48 12 664 80 01

www.mota-engil-ce.eu

www.mota-engil.com

www.facebook.com/motaengilCE